

ENQUETE 1-2-3

PHASE 2 : Enquête sur le secteur informel

Nom : _____

Enseigne : _____

DATE DE L'ENQUETE

Jour : Mois : Année :

Nom de l'enquêteur	<input type="text"/>
Nom du superviseur	<input type="text"/>
Nom de l'opérateur de saisie	<input type="text"/>

QUALITE DE L'ENQUETE

1. Bonne 2. Moyenne 3. Mauvaise

Type d'activité (en clair) : _____

FILTRES

S1. Dans votre emploi principal ou secondaire au cours du mois dernier, vous étiez :

1. Patron
2. Travailleur à son propre compte
3. Salarié
4. Apprenti
5. Aide familial
6. Autre _____

→ Passez à S4

S2. L'établissement que vous dirigez au cours du mois dernier a-t-il un Numéro Identifiant Fiscal (NIF) ?

1. Oui 2. Non

S3. Comment établissez-vous vos comptes ?

1. Comptabilité écrite formelle (Bilan et compte d'exploitation)
2. Comptabilité pour la "Contribution directe"
3. Notes personnelles
4. Ne fait pas de comptes
5. Autre _____ (Précisez)

CONFIDENTIALITE

Ordonnance 91 – 029/P - CTSP portant obligation de réponse aux enquêtes statistiques officielles et confidentialité des informations individuelles collectées à des fins de statistiques officielles du 29 juin 1991 ;

Code d'identification

<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
N° du segment				N° du ménage		N° Individu		N° Em-ploi	
Transcrire de l'enquête emploi (phase 1)									

Transcrire de la fiche ménage

Caractéristiques de l'enquêté

Parenté Sexe Age Scolarité Ethnie Migration

Transcrire de l'enquête emploi (phase 1)

Caractéristiques de l'établissement :

Statut Branche Local Taille n° NIF Compta. Revenu

DUREE DE L'INTERVIEW

Heure début : | H |

Heure fin : | H |

SI PAS DE NIF (S2=2) OU PAS DE COMPTABILITE ECRITE FORMELLE (S3=3, 4, 5), PASSEZ AU MODULE A DU QUESTIONNAIRE SINON, PASSEZ A S4

S4. Pourquoi votre situation est-elle différente de celle que vous avez déclaré lors de l'enquête sur l'emploi ?

1. Mise au chômage
2. Changement d'activité
3. Changement de domicile
4. Erreur dans le questionnaire emploi
5. Autre _____ (Précisez)

FIN

MODULE CARACTERISTIQUES DE L'ETABLISSEMENT (A.)																																	
A1. Quel type d'activité (activité principale) réalise-t-on dans l'établissement que vous dirigez : (Décrire en détail le type de produit (bien ou service) fabriqué ou vendu) _____ _____ _____		_ _ _ _																															
A2a. Dans quel type de local exercez-vous votre activité ? Sans local professionnel : <ol style="list-style-type: none"> 01. Ambulant 02. Poste improvisé sur la voie publique 03. Poste fixe sur la voie publique 04. Véhicule 05. Au domicile des clients 06. Dans votre domicile sans installation particulière 07. Dans votre domicile avec une installation particulière 08. Poste improvisé sur un marché public Avec local professionnel : <div style="border: 1px solid black; padding: 2px; display: inline-block; margin-left: 20px;">Si 9, 10, 11, Passez à A2c</div> 09. Local fixe sur un marché public (boutique, comptoir) 10. Atelier, boutique, restaurant, hôtel, etc. 11. Autre _____ (Précisez)		_ _																															
A2b. Sans local : Pourquoi exercez-vous votre activité dans ce lieu ? <ol style="list-style-type: none"> 1. N'a pas trouvé de local disponible 2. N'a pas les moyens de louer ou d'acheter un local 3. Exerce son activité avec plus de facilité 4. N'en a pas besoin 5. Autre _____ (Précisez) <div style="border: 1px solid black; padding: 5px; display: inline-block; margin-left: 20px; vertical-align: middle;">Pas sez à A2d</div>		_																															
A2c. Avec local : Le local dans lequel vous exercez votre activité est : <ol style="list-style-type: none"> 1. A vous (propriétaire) 2. Loué 3. Prêté 4. Autre _____ (Précisez) 		_																															
A2d. Si vous deviez vendre ce local ou cet emplacement, à combien estimez-vous qu'on vous l'achèterait sur le marché ? La vente est possible : <ol style="list-style-type: none"> 1. Oui 2. Non 		_ _ _ _ _																															
A2e. Dans votre établissement ou emplacement disposez-vous de : <table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td>- Eau courante</td> <td>1. Oui</td> <td>2. Non</td> <td> _ </td> </tr> <tr> <td>- Electricité</td> <td>1. Oui</td> <td>2. Non</td> <td> _ </td> </tr> <tr> <td>- Téléphone</td> <td>1. Oui</td> <td>2. Non</td> <td> _ </td> </tr> </table>		- Eau courante	1. Oui	2. Non	_	- Electricité	1. Oui	2. Non	_	- Téléphone	1. Oui	2. Non	_																				
- Eau courante	1. Oui	2. Non	_																														
- Electricité	1. Oui	2. Non	_																														
- Téléphone	1. Oui	2. Non	_																														
A3a. Cet établissement appartient-il à une entreprise ou à une personne (y compris vous-même) qui possède plusieurs établissements ? <ol style="list-style-type: none"> 1. Oui 2. Non <div style="border: 1px solid black; padding: 2px; display: inline-block; margin-left: 20px;">Passez à A3d</div>		_																															
A3b. Etes-vous propriétaire de cette entreprise ou de ces établissements ? <ol style="list-style-type: none"> 1. Oui 2. Non 		_																															
A3c. Combien d'établissements possédez-vous ou le propriétaire possède-t-il ?		_ _																															
A3d. L'établissement que vous dirigez est-il enregistré ? <table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td></td> <td style="text-align: center;">1. Oui</td> <td style="text-align: center;">2. Non</td> <td style="text-align: center;">Si non, pourquoi ?</td> <td></td> </tr> <tr> <td>a) N° Identifiant Fiscal (NIF)</td> <td style="text-align: center;"> _ </td> <td style="text-align: center;"> _ </td> <td></td> <td style="text-align: center;"> _ _ </td> </tr> <tr> <td>b) Registre du Commerce</td> <td style="text-align: center;"> _ </td> <td style="text-align: center;"> _ </td> <td></td> <td style="text-align: center;"> _ _ </td> </tr> <tr> <td>c) Patente</td> <td style="text-align: center;"> _ </td> <td style="text-align: center;"> _ </td> <td></td> <td style="text-align: center;"> _ _ </td> </tr> <tr> <td>d) Carte professionnelle</td> <td style="text-align: center;"> _ </td> <td style="text-align: center;"> _ </td> <td></td> <td style="text-align: center;"> _ _ </td> </tr> <tr> <td>e) INPS</td> <td style="text-align: center;"> _ </td> <td style="text-align: center;"> _ </td> <td></td> <td style="text-align: center;"> _ _ </td> </tr> </table> Pourquoi Non : <ol style="list-style-type: none"> 1. Démarches trop compliquées 2. Trop cher 3. En cours d'inscription 4. Non obligatoire 5. Ne sait pas s'il faut s'inscrire 6. Ne veut pas collaborer avec l'Etat 7. Autre _____ (Précisez) 			1. Oui	2. Non	Si non, pourquoi ?		a) N° Identifiant Fiscal (NIF)	_	_		_ _	b) Registre du Commerce	_	_		_ _	c) Patente	_	_		_ _	d) Carte professionnelle	_	_		_ _	e) INPS	_	_		_ _		
	1. Oui	2. Non	Si non, pourquoi ?																														
a) N° Identifiant Fiscal (NIF)	_	_		_ _																													
b) Registre du Commerce	_	_		_ _																													
c) Patente	_	_		_ _																													
d) Carte professionnelle	_	_		_ _																													
e) INPS	_	_		_ _																													
A4a. Qui a créé cet établissement ? <ol style="list-style-type: none"> 1. Vous même, seul 2. Vous même avec d'autres personnes 3. Un (des) membre(s) de la famille 4. D'autres personnes 		_																															
A4b. En quelle année cet établissement a-t-il été créé ?		_ _ _ _																															
A4c. En quelle année avez-vous commencé à diriger cet établissement ?		_ _ _ _																															
A4d. Pourquoi avez-vous créé ou décidé de diriger cet établissement ? <ol style="list-style-type: none"> 1. N'a pas trouvé de travail salarié (grande entreprise) 2. N'a pas trouvé de travail salarié (petite entreprise) 3. Pour obtenir un meilleur revenu 4. Pour être indépendant 5. Par tradition familiale 6. Autres _____ (Précisez) 		_																															
A4e. Au moment où vous avez commencé à diriger l'entreprise, combien de personnes y ont travaillé (y compris vous-même) ?		_ _																															
MODULE MAIN D'OEUVRE (B.)																																	
B1. Combien de personnes (y compris vous-même) travaillent dans cet établissement ? <table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td>Total</td> <td style="text-align: center;"> _ _ </td> <td style="text-align: center;"> _ _ </td> </tr> <tr> <td>dont : - salariés</td> <td style="text-align: center;"> _ _ </td> <td style="text-align: center;"> _ _ </td> </tr> <tr> <td style="padding-left: 20px;">- non salariés</td> <td style="text-align: center;"> _ _ </td> <td style="text-align: center;"> _ _ </td> </tr> </table>		Total	_ _	_ _	dont : - salariés	_ _	_ _	- non salariés	_ _	_ _																							
Total	_ _	_ _																															
dont : - salariés	_ _	_ _																															
- non salariés	_ _	_ _																															

B2. Caractéristiques démographiques de la main-d'œuvre

	Pré-nom	Parenté	Sexe	Age	Ethnie	Scolarité	Apprentissage	Ancienneté
1		_	_	_ _	_ _	_ _	_	_ _
2		_	_	_ _	_ _	_ _	_	_ _
3		_	_	_ _	_ _	_ _	_	_ _
4		_	_	_ _	_ _	_ _	_	_ _
5		_	_	_ _	_ _	_ _	_	_ _
6		_	_	_ _	_ _	_ _	_	_ _

ATTENTION :

Si il y a plus de 6 personnes employées, prendre une autre feuille

Code parenté (B2):

1. Chef de l'unité de production
2. Conjoint du chef
3. Enfant du chef
4. Autre parent
5. Autre

Sexe (B2):

1. Masculin
2. Féminin

Apprentissage (B2):

1. Ecole technique
2. Grande entreprise
3. Petite entreprise (comme celle-ci)
4. Tout seul, par la pratique
5. Autre

Autres codes: Voir le Manuel de l'enquêteur

B3. Caractéristiques de l'emploi

	Statut	Stabilité	Type de contrat	Recrutement	Paie-ment	Heures travaillées mois passé	Rémunération mois passé (1 000 Fcfa)
1	_	_	_	_	_	_ _ _	_ _ _ _
2	_	_	_	_	_	_ _ _	_ _ _ _
3	_	_	_	_	_	_ _ _	_ _ _ _
4	_	_	_	_	_	_ _ _	_ _ _ _
5	_	_	_	_	_	_ _ _	_ _ _ _
6	_	_	_	_	_	_ _ _	_ _ _ _
	TOTAL →						_ _ _ _

Code statut (B3):

1. Patron
2. Travailleur à son propre compte
3. Salarié
4. Apprenti payé
5. Apprenti non payé
6. Aide familial
7. Associé

Code stabilité (B3):

1. Permanent
2. Temporaire

Code type de contrat (B3):

0. Chef de l'UPI
1. Contrat écrit à durée indéterminée
2. Contrat écrit à durée déterminée
3. Oral
4. A l'essai
5. Pas de contrat

Code recrutement (B3):

0. Chef de l'UPI
1. Relations personnelles (parents, amis)
2. Directement auprès de l'employeur
3. Petites annonces, médias (radio, journal)
4. Bureau de placement, ANPE, ...
5. Autre

B4. Caractéristiques des primes et avantages

	Primes de fin d'année	Autres primes	Congés payés	Participation aux bénéfices	INPS	Autre
1	_	_	_	_	_	_
2	_	_	_	_	_	_
3	_	_	_	_	_	_
4	_	_	_	_	_	_
5	_	_	_	_	_	_
6	_	_	_	_	_	_
	_ _ _ _	_ _ _ _	_ _ _ _	_ _ _ _	_ _ _ _	_ _ _ _

Code paiement (B3):

1. Salaire fixe (mois, quinzaine, semaine)
2. Au jour ou à l'heure de travail
3. A la tâche (commission)
4. Bénéfices
5. En nature (nourriture, logement, etc.)
6. Sans rémunération

Code primes et avantages (B4):

1. Oui
2. Non

← **TOTAUX ANNUELS (1 000 Fcfa)**

B5. Avez-vous eu des problèmes du type suivant avec votre main-d'oeuvre ?

- | | | |
|--|---------------|---|
| a) Manque de main-d'oeuvre qualifiée | 1. Oui 2. Non | _ |
| b) Instabilité des employés | 1. Oui 2. Non | _ |
| c) Salaires trop élevés | 1. Oui 2. Non | _ |
| d) Problèmes avec les syndicats | 1. Oui 2. Non | _ |
| e) Problèmes de discipline ou de manque de sérieux | 1. Oui 2. Non | _ |
| f) Autres _____ | 1. Oui 2. Non | _ |

B6. Comment fixez-vous les salaires de vos employés ?

1. Selon la grille officielle
2. En les alignant sur les salaires des concurrents
3. En les fixant vous-même afin de vous assurer un bénéfice
4. En négociant avec chaque salarié
5. Autre _____
6. Pas de salarié dans l'établissement

B2. Caractéristiques démographiques de la main-d'œuvre

	Pré-nom	Parenté	Sexe	Age	Ethnie	Scolarité	Apprentissage	Ancienneté
1		_	_	_ _	_ _	_ _	_	_ _
2		_	_	_ _	_ _	_ _	_	_ _
3		_	_	_ _	_ _	_ _	_	_ _
4		_	_	_ _	_ _	_ _	_	_ _
5		_	_	_ _	_ _	_ _	_	_ _
6		_	_	_ _	_ _	_ _	_	_ _

Code parenté (B2):

1. Chef de l'unité de production
 2. Conjoint du chef 4. Autre parent
 3. Enfant du chef 5. Autre

Sexe (B2):

1. Masculin 2. Féminin

Apprentissage (B2):

1. Ecole technique 2. Grande entreprise
 3. Petite entreprise (comme celle-ci)
 4. Tout seul, par la pratique 5. Autre

Autres codes: Voir le Manuel de l'enquêteur

B3. Caractéristiques de l'emploi

	Statut	Stabilité	Type de contrat	Recrutement	Paie-ment	Heures travaillées mois passé	Rémunération mois passé (1 000 Fcfa)
1	_	_	_	_	_	_ _ _	_ _ _ _
2	_	_	_	_	_	_ _ _	_ _ _ _
3	_	_	_	_	_	_ _ _	_ _ _ _
4	_	_	_	_	_	_ _ _	_ _ _ _
5	_	_	_	_	_	_ _ _	_ _ _ _
6	_	_	_	_	_	_ _ _	_ _ _ _
TOTAL →						_ _ _	_ _ _ _

Code statut (B3):

1. Patron
 2. Travailleur à son propre compte
 3. Salarié 4. Apprenti payé 6. Aide familial
 5. Apprenti non payé 7. Associé

Code stabilité (B3):

1. Permanent 2. Temporaire

Code type de contrat (B3):

0. Chef de l'UPI
 1. Contrat écrit à durée indéterminée
 2. Contrat écrit à durée déterminée
 3. Oral 4. A l'essai 5. Pas de contrat

Code recrutement (B3):

0. Chef de l'UPI
 1. Relations personnelles (parents, amis)
 2. Directement auprès de l'employeur
 3. Petites annonces, médias (radio, journal)
 4. Bureau de placement, ANPE, 5. Autre

Code paiement (B3):

1. Salaire fixe (mois, quinzaine, semaine)
 2. Au jour ou à l'heure de travail
 3. A la tâche (commission)
 4. Bénéfices
 5. En nature (nourriture, logement, etc.)
 6. Sans rémunération

Code primes et avantages (B4):

1. Oui 2. Non

B4. Caractéristiques des primes et avantages

	Primes de fin d'année	Autres primes	Congés payés	Participation aux bénéfices	INPS	Autre
1	_	_	_	_	_	_
2	_	_	_	_	_	_
3	_	_	_	_	_	_
4	_	_	_	_	_	_
5	_	_	_	_	_	_
6	_	_	_	_	_	_
← TOTAUX ANNUELS (1 000 Fcfa)						_ _ _ _

D6a. Comment a varié l'activité de votre établissement au cours de l'année écoulée ?												
RYTHME	No	D é	J a	F é	M a	A v	M a	J u	J u	A o	S e	O c
1. Maximum												
2. Moyen												
3. Minimum												
	_	_	_	_	_	_	_	_	_	_	_	_

D6b. Estimation du rapport recette mensuelle maximale sur recette mensuelle minimale :	(1 000 Fcfa)
Recette max. : _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _	_ _ _ _ _ _ _
Recette min. : _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _	_ _ _ _ _ _ _
D7. Avez-vous employé de la main d'œuvre temporaire au cours de l'année écoulée ?	
1. Oui 2. Non	
Si Oui, combien de temporaire(s) au cours du mois maximum _ _	
	_ _ _

MODULE CLIENTS, FOURNISSEURS et CONCURRENTS (E)

E1. Quel est votre principal client ? (à qui vendez-vous principalement ?)	
1. Secteur public et para-public	
2. Grande entreprise privée (commerce)	
3. Petite entreprise (commerce)	
4. Grande entreprise privée (non commerciale)	_
5. Petite entreprise (non commerciale)	
6. Ménage	
7. Exportations directes	

E2. Quel est votre principal fournisseur ? (à qui achetez-vous principalement ?)	
1. Secteur public et para-public	
2. Grande entreprise privée (commerce)	
3. Petite entreprise (commerce)	
4. Grande entreprise privée (non commerciale)	_
5. Petite entreprise (non commerciale)	
6. Ménage	
7. Importations directes	

CONCURRENCE

E3. Exportez-vous une partie de votre production ?	
1. Oui 2. Non	_
Si Oui, pour quel % : %	_ _ _
Vers quel pays principalement : _____	_ _

E4. Sur le marché intérieur, avez-vous des concurrents (c'est à dire des entreprises qui vendent les mêmes produits ou services que vous) ?	
1. Oui	
2. Non → Passez à E6b	_

E5. Quel est votre principal concurrent ?	
1. Grandes entreprises commerciales	
2. Petites entreprises commerciales	
3. Grandes entreprises non commerciales	
4. Petites entreprises non commerciales	_

E6a. De quels pays proviennent les produits de ces concurrents ?	
1. Marché national 2. Etranger 3. Ne sait pas	_
Pays n° 1 : _____	_ _
Pays n° 2 : _____	_ _

E6b. Commercialisez-vous vous même des produits étrangers ?	
1. Oui 2. Non	_
Si oui, Pays d'origine : _____	_ _

E7. Par rapport à vos principaux concurrents sur le marché intérieur, indiquez comment vous vous situez :

Par rapport aux concurrents	Produits du pays	Produits de l'étranger	
Vos prix de vente sont :	1. Supérieurs 2. Dans la moyenne 3. Inférieurs	1. Supérieurs 2. Dans la moyenne 3. Inférieurs	_ _
Vos prix de revient sont :	1. Supérieurs 2. Dans la moyenne 3. Inférieurs	1. Supérieurs 2. Dans la moyenne 3. Inférieurs	_ _
Votre qualité est :	1. Supérieurs 2. Dans la moyenne 3. Inférieurs	1. Supérieurs 2. Dans la moyenne 3. Inférieurs	_ _
L'écoulement de vos produits est :	1. Rapide 2. Dans la moyenne 3. Lent	1. Rapide 2. Dans la moyenne 3. Lent	_ _

E8. Comment se situent vos prix par rapport à ceux de vos principaux concurrents qui sont de grandes entreprises et qui vendent les mêmes produits ou services que vous ?	
1. Prix supérieurs de combien % : _ _ _ _	_ _ _
2. Prix inférieurs de combien % : _ _ _ _	_ _ _
3. Prix égaux	_

E8a. Pourquoi vos prix sont-ils supérieurs à ceux de ces grandes entreprises ?	
1. Votre équipement est moins productif	
2. Vous n'avez pas assez de clients	
3. Vous n'avez pas accès au crédit	
4. Votre qualité est supérieure	_
5. Votre approvisionnement est plus cher	
6. Autre _____ (précisez)	

E8b. Pourquoi vos prix sont-ils inférieurs à ceux de ces grandes entreprises ?	
1. Vous ne payez pas ou moins d'impôts	
2. Vos coûts du travail sont plus bas	
3. Vos clients sont moins riches	
4. Votre qualité est inférieure	_
5. Autre _____ (précisez)	

E9. Comment fixez-vous les prix de vos principaux produits ou de vos principaux services ?	
1. En fixant un % fixe sur vos prix de revient	
2. Après marchandage avec les clients	
3. En fonction des prix des concurrents	
4. Suivant le prix officiel	
5. Suivant le prix fixé par l'association des producteurs	_
6. Autre _____ (précisez)	

G20. En cas de réduction de la demande, quelle stratégie adoptez-vous ? 1. Vous réduisez le nombre de salariés 2. Vous réduisez les salaires 3. Vous réduisez votre bénéfice 4. Vous diversifiez vos activités 5. Vous cherchez un autre emploi 6. Vous améliorez la qualité de vos produits 7. Autre : _____ (précisez)	_	G26b. Depuis le début de l'année 2001, avez-vous : 1. Augmenté la marge unitaire appliquée pour accroître ou maintenir votre niveau de vie 2. Diminué la marge unitaire pour attirer les clients 3. Vous n'avez pas modifié votre marge unitaire	_
G21. Quelle est la difficulté principale qui risque de faire disparaître votre établissement ? 01. Manque de matières premières 02. Manque de clientèle 03. Trop de concurrence 04. Manque de liquidités 05. Manque de personnel qualifié 06. Problèmes de locaux, de place 07. Problèmes de machines, d'équipements 08. Problèmes techniques de fabrication 09. Problèmes d'organisation, de gestion 10. Trop de réglementations, d'impôts, de taxe 11. Autres : _____ (précisez) 12. Pas de risque de disparition	_ _	G27a. Depuis le début de l'année, le nombre de vos clients 1. a augmenté 2. a diminué 3. est resté stable	_
G22. Quelle est la difficulté principale qui vous empêche de développer votre établissement ? 01. Manque de matières premières 02. Manque de clientèle 03. Trop de concurrence 04. Manque de liquidités 05. Manque de personnel qualifié 06. Problèmes de locaux, de place 07. Problèmes de machines, d'équipement 08. Problèmes techniques de fabrication 09. Problèmes d'organisation, de gestion 10. Trop de réglementations, d'impôts, de taxe 11. Autres : _____ (précisez) 12. Pas de problème de développement	_ _	G27b. Depuis le début de l'année, avez-vous de nouveaux clients qui allaient avant dans les grandes entreprises ? 1. Oui 2. Non 3. Ne sait pas	_
G23. Pensez-vous qu'il y a un avenir pour un établissement tel que le votre ? 1. Oui → Passez à G24 2. Non	_	Rôle de l'Etat et relations avec l'administration	
G23a. Si Non, pensez-vous changer d'activité ? 1. Oui 2. Non Si Oui, quel type d'activité ? _____	_ _ _ _	G28. A votre avis, les prix des produits ou des services que vous vendez, par rapport à l'inflation, ont augmenté : 1. Plus vite 2. Identique 3. Moins vite	_
G24. Souhaiteriez-vous que vos enfants continuent l'activité de votre établissement s'ils le désiraient ? 1. Oui 2. Non Pourquoi ? _____	_	G29. A votre avis, quelle est la meilleure façon de déterminer le prix des produits / services que vous vendez ? 1. Fixation du prix par l'Etat 2. Fixation du prix par l'association des producteurs 3. Fixation du prix par la loi de l'offre et de la demande	_
G25a. Depuis le début de l'année 2001, votre bénéfice : 1. S'est amélioré 2. Est resté stable 3. A diminué → Passez à G26a → Passez à G25c	_	G30. Etes-vous prêt à enregistrer votre activité auprès de l'administration ? 1. Oui 2. Non 3. Ne sait pas	_
G25b. Si votre bénéfice s'est amélioré, pourquoi ? 1. Hausse de la production vendue 2. Hausse de la marge unitaire appliquée → Passez à G26a 3. Hausse de la production vendue et de la marge unitaire	_	G31. Pour simplifier les démarches d'enregistrement, êtes-vous favorable au principe du guichet unique ? 1. Oui 2. Non 3. Ne sait pas	_
G25c. Si votre bénéfice a diminué, pour quelle raison ? 1. Baisse de la vente 2. Baisse de la marge unitaire 3. Baisse de la vente et de la marge unitaire	_	G31a. Avez-vous déjà essayé d'enregistrer votre établissement ? 1. Oui 2. Non → Passez à G31c	_
G26a. Quelle nouvelle stratégie avez-vous adoptée depuis le début de l'année ? 1. Prospection de nouveaux clients 2. Changement de fournisseur pour diminuer les coûts 3. Installation dans un local moins coûteux 4. Limitation de la hausse du salaire 5. Aucune de ces stratégies	_	G31b. Si Oui, pourquoi cela n'a pas pu aboutir ? 1. Démarches trop complexes 2. Lenteur administrative 3. Coûts trop élevés 4. Trop de corruption 5. Autre _____ (précisez)	_
		G31c. A votre avis, quel est le principal intérêt de se faire enregistrer ? 1. Accès au crédit 2. Accès au meilleur emplacement sur le marché 3. Ventes des produits aux grandes sociétés 4. Publicité 5. Autre _____ (précisez) 6. Aucun intérêt	_
		G32a. Seriez-vous prêt à payer des impôts sur votre activité ? 1. Oui 2. Non	_
		G32b. Seriez-vous favorable à la mise en place d'un impôt unique sur votre activité ? 1. Oui 2. Non 3. Ne sait pas	_
		G32c. L'impôt doit être payé par : 1. jour 2. semaine 3. mois 4. trimestre 5. an	_
		G32d. Combien accepteriez-vous de payer par mois ? _ _ _ _ (1 000 Fcfa)	_ _ _
		G33. A votre avis, à quelle institution doit revenir l'impôt ? 1. Administration centrale 2. Commune 3. Ne sait pas	_
		G34. Dans quel domaine en priorité doivent être dépensés les impôts reçus ? 1. Education, santé 2. Infrastructure (routes, marchés, etc.) 3. Fonctionnement (fournitures de bureau, entretien) 4. Salaire des fonctionnaires 5. Alimenter un fond d'appui aux micro-entreprises 6. Autre _____ (précisez)	_

<p>MODULE SECURITE SOCIALE (SS.)</p>		<p>SS5a. Quel doit être selon vous le statut d'un tel système de cotisation sociale et de protection ?</p> <p>1. Public 2. Privé</p>	<p> __ </p>
<p>SS1. Savez-vous ce qu'est la Sécurité Sociale ?</p> <p>1. Oui 2. Non</p>	<p> __ </p>	<p>SS6. Quels seraient, selon vous, les atouts d'un tel système ?</p> <p>1. Pouvoir garantir la retraite des bénéficiaires 2. Pouvoir assurer les bénéficiaires en cas d'incapacité de travail 3. Pouvoir assurer la famille en cas d'une disparition prématurée 4. Autres : _____ (précisez)</p>	<p> __ </p>
<p>SS2. Connaissez-vous l'Institut National de Prévoyance Sociale (INPS) ?</p> <p>1. Oui 2. Non → Passez à SS4</p>	<p> __ </p>		
<p>SS3. Que pensez-vous de son fonctionnement actuel ?</p> <p>1. Très satisfaisant 2. Satisfaisant 3. Peu satisfaisant 4. Pas satisfaisant 5. Sans opinion</p> <p>→ Passez à SS4</p>	<p> __ </p>	<p>SS7. Pour un tel système de cotisation sociale et de protection, quel montant mensuel maximal par personne souhaiteriez-vous cotiser ?</p> <p>1. Moins de 500 Fcfa 2. Entre 500 et 1000 Fcfa 3. Entre 1000 et 2000 Fcfa 4. Entre 2000 et 5000 Fcfa 5. Entre 5000 et 10 000 Fcfa 6. 10 000 Fcfa ou plus</p>	<p> __ </p>
<p>SS3a. Pourquoi n'êtes-vous pas satisfait de son fonctionnement actuel ?</p> <p>1. Couverture de la population limitée 2. Prestations insuffisantes 3. Complexité des formalités d'inscription 4. Complexité des prises en charge 5. Autres : _____ (précisez)</p>	<p> __ </p>		
<p>SS4. Savez-vous qu'il existe une mutuelle de Sécurité Sociale pour les artisans et les gens de métier ?</p> <p>1. Oui 2. Non → Passez à SS5</p>	<p> __ </p>	<p>SS8. Quels sont les risques que vous voudriez que ce système couvre en priorité (les classer par ordre de priorité de 1 à 7) ?</p> <p>a. Accident du travail __ __ b. Maladie professionnelle __ __ c. Vieillesse __ __ d. Invalidité __ __ e. Décès __ __ f. Allocation familiale __ __ g. Maternité __ __ </p>	<p> __ </p>
<p>SS4a. Êtes-vous inscrit à cette mutuelle ?</p> <p>1. Oui 2. Non → Passez à SS4c</p>	<p> __ </p>		
<p>SS4b. Que pensez-vous de son fonctionnement actuel ?</p> <p>1. Très satisfaisant 2. Satisfaisant 3. Peu satisfaisant 4. Pas satisfaisant</p>	<p> __ </p>		
<p>SS4c. Pourquoi n'êtes-vous pas inscrit à cette mutuelle ?</p> <p>1. Couverture de la population limitée 2. Prestations insuffisantes 3. Complexité des formalités d'inscription 4. Complexité des prises en charge 5. Autres : _____ (précisez)</p>	<p> __ </p>	<p>SS9. Avez-vous déjà souscrit à une assurance auprès d'une société privée pour la couverture des risques de métier ?</p> <p>1. Oui 2. Non → FIN</p>	<p> __ </p>
<p>SS5. Êtes-vous personnellement favorable à la création d'un système de cotisation sociale et de protection pour ceux qui exercent de petits métiers comme vous ?</p> <p>1. Très favorable 2. Favorable 3. Peu favorable 4. Pas favorable</p> <p>→ Passez à SS9</p>	<p> __ </p>	<p>SS10. A quelle(s) assurance(s) avez-vous souscrit ?</p> <p>1. Oui 2. Non</p> <p>a. Assurance vieillesse __ __ b. Assurance décès __ __ c. Assurance vie __ __ d. Assurance de scolarisation __ __ e. Assurance maladie / accident du travail __ __ f. Assurance tous risques __ __ </p>	<p> __ </p>

