

Productividad y Ambiente de Inversión en Nicaragua: Encuesta Empresarial

1

Parte I del Cuestionario: Entrevista con el gerente general.

Sobre la Encuesta:

El propósito general de esta encuesta es el de reunir informaciones que permitan comprender mejor el ambiente de inversión en Nicaragua y las formas en que el mismo afecta la productividad y el desempeño empresarial. Encuestas similares están siendo realizadas en otros países en desarrollo, tales como Bangladesh, Brasil, Filipinas y Pakistán. La experiencia del Banco Mundial indica que las informaciones generadas por estas encuestas pueden ser de gran utilidad para promover cambios en las políticas de gobierno que afectan los costos y la productividad de las empresas. Por esta razón agradecemos de antemano su colaboración y esperamos que la misma redunde en la mejoría del ambiente en el cual usted realiza sus negocios.

Una parte del cuestionario (parte II) puede ser respondida por su personal a partir de sus registros contables. Sin embargo la primera parte del cuestionario debe ser respondida por el propietario o principal administrador de la empresa, basándose exclusivamente en su propia experiencia empresarial en Nicaragua. El Banco Mundial y CID/GALLUP le garantizamos que todas las informaciones serán tratadas de forma estrictamente confidencial. Ni su nombre ni el de su empresa serán utilizados en los documentos que serán preparados con base en esta encuesta, los cuales incluirán sólo información agregada con base en una muestra grande de empresas. Al final del proyecto, le haremos llegar un reporte con los principales resultados de este estudio, para que conozca mejor la situación de su sector con respecto a los demás sectores del país y de su país con respecto a los demás países donde se ha hecho este estudio.

Muchas gracias por todo su apoyo y por habernos dado la cita para esta entrevista, de nuevo le entrego la carta que le enviáramos.

Aquí tiene mi tarjeta.

	SECCION I. INFORMACIÓN GENERAL									
	NOTA: Las preguntas 1 a 7 se refieren a la empresa en su totalidad, incluyendo todos sus establecir (fábricas, tiendas, etc.).	nient	os							
I.1.	En que año inició operaciones la empresa en este país? s011 (año)		_							
I.2	Tarjeta 1¿ Cuál es la actual organización jurídica de la empresa? (ver opciones) s012 Sociedad Anónima 1 Persona Natural 6 Sociedad de Responsabilidad Limitada 2 Cooperativa 7 Sociedad Civil Comercial 3 Sociedad Anónima con Capital Variable 8 Sociedad Mixta 4 Otros (Especificar) s012x 9 Comandita (simple o por acciones) 5									
I.3.	¿Qué porcentaje de su empresa es de propiedad de? (total debe sumar 100)	a								
	a. Capital Nacional Privado: <u>s013a</u> % b. Capital Extranjero privado: <u>s013b</u> %	b								
	c. Gobierno / Estado:	c								
	d. Otro (especifique) <u>s013x</u> <u>s013d</u> %	d								
	Total: 100 %	u								
I.4 a	Si actualmente no tiene capital estatal (es decir, si respondió "0" en I.3 c): ¿Tuvo su empresa capital estatal en el pasado? Sí									
b	En caso afirmativo, ¿En que año fue privatizada? s014b (año) NA7									
1.4.1 a	Fue su empresa confiscada en el pasado?s014_1a_Sí1 No2→Pase a I.5									
b	En caso afirmativo. ¿En que año fue confiscada?s014_1b (año) NA7									
c	¿En que año fue devuelta la empresa?s014_1c(año) use -5 si aun no ha sido devuelta									
I.5.	a. ¿Qué porcentaje de la empresa pertenece al socio o propietario principal? s015a %	1	12							
b	Tarjeta 2 ¿El socio o propietario principal es? (ver opciones) (marque las que se aplican) s015b_1 s015b_2 s015b_3 s015b_4 Individuo	1	2							
	Una familia02 Gerente(s) de la empresa07									
	Empresa Nacional	3	4							
	Empresa Extranjera04 Gobierno o agencia estatal09									
	Banco									
I.6 a	Si el socio o propietario principal es un individuo (o miembro de la familia que controla la empresa): ¿Es este socio principal también un administrador de la empresa? s016a Sí1 No2 N.A7									
b	¿Es el socio principal un hombre o una mujer? s016b Hombre1 Mujer2 (Ambos)3 N.A7									
I.7	a. ¿Cuántas fábricas productivas tiene su empresa en el país, incluyendo ésta?s017a(No. de fábricas)									
b	¿Tiene su empresa fábricas en otros países? s017b Sí1 No2									
Si tio	ene más de una fábrica LEER: Por favor, responda a partir de este momento, todas las preguntas del re encuesta refiriéndose SOLO a está fábrica (aún cuando la empresa posea otras fábricas).	esto d	e la							
I.8	Tarjeta 3¿Qué porcentaje de los ingresos totales de esta fábrica provienen de total debe sumar 1	.00								
	a. Venta de productos manufacturados en esta fábrica									
	bReventa de productos fabricados por terceros (o en otras fábricas de la empresa)s018b%									
	c. Prestación de servicios (especificar servicios: s018cx)s018c%									
	d. Otros (especificar:									
I.9	En total: ¿Cuántas personas trabajan en este establecimiento actualmente (incluyendo la gerencia, los trabajadores permanentes, temporales, eventuales y subcontratados /tercerizados)?s019									
a.	¿De estos, cuántos son trabajadores subcontratados /tercerizados?s019a(total de subcontratados/tercerizados)									
b.	Y ¿cuántos son trabajadores eventuales /contrato especial?s019b(total de eventuales/ contrato especial)									
I.10	a. ¿Cuántas horas por día funcionó su fábrica en el año 2002? s0110a (horas)									
	b. ¿Cuántos días por semana funcionó su fábrica en el año 2002? s0110b (días)									
	c. ¿Funcionó su fábrica durante los feriados legales de pago obligatorio en el año 2002? s0110c Sí1 No2									
	d. ¿Además de los feriados legales de pago obligatorio, cuántos días dejó de funcionar su fábrica en el año 2002 debido a otras razones, incluyendo vacaciones del personal? s0110d (días)									

1.		SECCION II: MERCADOS Y RELACIONES CON CLIENTES	
1. ventas en el mercado nacional – Nicaragua	II.1		
3. exportaciones indirectas - a través de un distribuidor			
NOTA: Si la fábrica o establecimiento no realiza exportaciones ai directas ni indirectas, es decir si respondió "0" en II.1.b.2 y en II.1.b.3 pase a II.5		2. exportaciones directass021b_2%	
NOTA: \$1 h fabrica o establecimiento no realiza exportaciones ni directas ni indirectas, es decir si respondió "0" en II.1.b.2 y en II.1.b.3 pase a II.5			
1.2 a. ¿En que año realizó su primera exportación? si022a (año)		NOTA: Si la fábrica o establecimiento no realiza exportaciones ni directas ni indirectas,	
b. ¿Cuáles son los tres principales destinos de sus exportaciones? 1. País principal: \$022b_1x	II.2		
1. Pafs principal: s022b_1x 30cr. puls: s022b_2x 3cr. puls: s022b_2x 3cr. puls: s022b_2x 3cr. puls: s022b_3x s022b_3x 3cr. puls: s022b_3x			
NOTA: Si la fibrica o establecimiento no realiza exportaciones directas, ex decir si respondió "0" en IL1b.2, pase a IL5		1.País principal:s022b_1x 2do.país:s022b_2x	
II.3a En el 2002, cuántos días tuvo que esperar en promedio para pasar sus exportaciones por la aduana Nicaragúense en el punto de salida?		NOTA: Si la fábrica o establecimiento no realiza exportaciones directas,	
Nicaragüense en el punto de salida? \$023a (alias) (alias)	II.3a		
aduana Nicaragaiense en el punto de salida? s023b (días) c. ¿Utiliza puertos Hondureños para exportar su mercadería? s023c Si		Nicaragüense en el punto de salida? <u>s023a</u> (días)	
II.4 Por favor, indique si su fábrica o establecimiento se beneficia de algunos de los siguientes incentivos o leyes: 1. Ley de zonas francas		aduana Nicaragüense en el punto de salida? <u>s023b</u> (días)	
Ley de zonas francas Si			
2. Ley de admisión temporal para el perfeccionamiento activo (*) Si	11.4	leyes:	
3. Ley de admisión temporal para el perfeccionamiento pasivo (**) Si			
(*) Se libera de aranceles a insumos importados que sirvan de materia prima para productos a ser exportados (**) Se permite llevar materia prima a otros países, trabajarla y luego cuando el producto final entra a Nicaragua, se le exime del pago de aranceles 11.5 Cual es su principal linea de productos? 1 2			
exportados (**) Se permite llevar materia prima a otros países, trabajarla y luego cuando el producto final entra a Nicaragua, se le exime del pago de aranceles 1			
1 1 2 2 2 2 2 2 2 2		exportados (**) Se permite llevar materia prima a otros países, trabajarla y luego cuando el producto	
2. Código: s025 2 (anotar código usando tarjeta 5 para sector correspondiente) II.6 Para su principal línea de productos y considerando solo las ventas en este departamento: a. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de esta fábrica, en las ventas totales de todas las fábricas, incluyendo las ventas de su empresa y las de sus competidores? s026a % Para su principal línea de productos y considerando las ventas en todo el país: b. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de esta fábrica, en las ventas totales de todas las fábricas, incluyendo las ventas de su empresa y las de sus competidores? s026b % Para su principal línea de productos y considerando todo el país: c. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de empresas informales en las ventas totales de todas las fábricas u otras empresas? s026c % Para su principal línea de productos y considerando todo el país: d. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de productos importados, por usted o por sus competidores, en las ventas totales de todas las fábricas u otras empresas? s026d % II.7 a ¿ Considerando solo su principal línea de productos? ¿Cuántos competidores en total tuvo en el 2002 que fueran empresas establecidas, no informales, y que fabricaran el mismo tipo de productos que esta fábrica? s027a (número estimado) (use código "-5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente) b ¿ Considerando solo su principal línea de productos? ¿Cuántos competidores en total tuvo en el 2002 que fueran empresas informales y que fabricaran el mismo tipo de productos que esta fábrica? s027a (número estimado) c De todos sus competidores, ¿cuántos eran empresas con capital extranjero privado? s027c (número estimado) d De todos sus competidores, ¿cuántos eran empresas con capital actional privado? s027d (número estimado)	II.5		1
II.6 Para su principal línea de productos y considerando solo las ventas en este departamento: a. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de esta fábrica, en las ventas totales de todas las fábricas, incluyendo las ventas de su empresa y las de sus competidores?s026a% Para su principal línea de productos y considerando las ventas en todo el país: b. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de esta fábrica, en las ventas totales de todas las fábricas, incluyendo las ventas de su empresa y las de sus competidores?s026b% Para su principal línea de productos y considerando todo el país: c. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de empresas informales en las ventas totales de todas las fábricas u otras empresas?s026c% Para su principal línea de productos y considerando todo el país: d. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de productos importados, por usted o por sus competidores, en las ventas totales de todas las fábricas u otras empresas?s026d% II.7 a ¿ Considerando solo su principal línea de productos? ¿Cuántos competidores en total tuvo en el 2002 que fueran empresas establecidas, no informales, y que fabricaran el mismo tipo de productos que esta fábrica?s027a (número estimado) (use código ".5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente) b ¿ Considerando solo su principal línea de productos? ¿Cuántos competidores en total tuvo en el 2002 que fueran empresas informales y que fabricaran el mismo tipo de productos que esta fábrica?s027b			2
b. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de esta fábrica, en las ventas totales de todas las fábricas, incluyendo las ventas de su empresa y las de sus competidores?s026b% Para su principal línea de productos y considerando todo el país: c. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de empresas informales en las ventas totales de todas las fábricas u otras empresas?s026c% Para su principal línea de productos y considerando todo el país: d. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de productos importados, por usted o por sus competidores, en las ventas totales de todas las fábricas u otras empresas?s026d% II.7 a ¿ Considerando solo su principal línea de productos? ¿Cuántos competidores en total tuvo en el 2002 que fueran empresas establecidas, no informales, y que fabricaran el mismo tipo de productos que esta fábrica?s027a (número estimado) (use código "-5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente) b ¿ Considerando solo su principal línea de productos? ¿Cuántos competidores en total tuvo en el 2002 que fueran empresas informales y que fabricaran el mismo tipo de productos que esta fábrica?s027b (número estimado)(use código "-5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente) c De todos sus competidores, ¿cuántos eran empresas con capital extranjero privado?s027c(número estimado) d De todos sus competidores, ¿cuántos eran empresas con capital nacional privado?s027d(número estimado)	II.6	Para su principal línea de productos y considerando solo las ventas en este departamento: a. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de esta fábrica, en las ventas totales de todas las	
c. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de empresas informales en las ventas totales de todas las fábricas u otras empresas?s026c % Para su principal línea de productos y considerando todo el país: d. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de productos importados, por usted o por sus competidores, en las ventas totales de todas las fábricas u otras empresas?s026d % II.7 a ¿ Considerando solo su principal línea de productos? ¿Cuántos competidores en total tuvo en el 2002 que fueran empresas establecidas, no informales, y que fabricaran el mismo tipo de productos que esta fábrica?s027a (número estimado) (use código "-5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente) b ¿ Considerando solo su principal línea de productos? ¿Cuántos competidores en total tuvo en el 2002 que fueran empresas informales y que fabricaran el mismo tipo de productos que esta fábrica?s027b (número estimado)(use código "-5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente) c De todos sus competidores, ¿cuántos eran empresas con capital extranjero privado?s027c(número estimado) d De todos sus competidores, ¿cuántos eran empresas con capital nacional privado?s027d(número estimado)		b. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de esta fábrica, en las ventas totales de todas las	
d. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de productos importados, por usted o por sus competidores, en las ventas totales de todas las fábricas u otras empresas?s026d% II.7 a ¿ Considerando solo su principal línea de productos? ¿Cuántos competidores en total tuvo en el 2002 que fueran empresas establecidas, no informales, y que fabricaran el mismo tipo de productos que esta fábrica?s027a (número estimado) (use código "-5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente) b ¿ Considerando solo su principal línea de productos? ¿Cuántos competidores en total tuvo en el 2002 que fueran empresas informales y que fabricaran el mismo tipo de productos que esta fábrica?s027b (número estimado)(use código "-5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente) c De todos sus competidores, ¿cuántos eran empresas con capital extranjero privado?s027c (número estimado) d De todos sus competidores, ¿cuántos eran empresas con capital nacional privado?s027d (número estimado)		c. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de empresas informales en las ventas totales de	
que fueran empresas establecidas, no informales, y que fabricaran el mismo tipo de productos que esta fábrica?		d. ¿Qué porcentaje calcula usted que representan las ventas de productos importados, por usted o por sus competidores, en las ventas totales de todas las fábricas u otras empresas?s026d%	
b ¿ Considerando solo su principal línea de productos? ¿Cuántos competidores en total tuvo en el 2002 que fueran empresas informales y que fabricaran el mismo tipo de productos que esta fábrica?s027b (número estimado)(use código "-5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente) c De todos sus competidores, ¿cuántos eran empresas con capital extranjero privado?s027c (número estimado) d De todos sus competidores, ¿cuántos eran empresas con capital nacional privado?s027d (número estimado)	II.7	que fueran empresas establecidas, no informales, y que fabricaran el mismo tipo de productos que esta fábrica?(número estimado)	
s027c(número estimado) d	b	¿ Considerando solo su principal línea de productos? ¿Cuántos competidores en total tuvo en el 2002 que fueran empresas informales y que fabricaran el mismo tipo de productos que esta fábrica? <u>s027b</u>	
d De todos sus competidores, ¿cuántos eran empresas con capital nacional privado? s027d (número estimado)	c		
	d	De todos sus competidores, ¿cuántos eran empresas con capital nacional privado?	
	<u>e</u>		

11.8	a También para su principal línea de productos: ¿Cuántos clientes tuvo en el 2002 que fueran empresas sin incluir personas naturales? (número estimado)	
	(use código "-5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente)	
b	De esas empresas clientes, ¿Cuántas eran empresas con capital extranjero privado? s028b(número estimado)	
с	De esas empresas clientes, ¿Cuántas eran empresas con capital nacional privado?	
d	s028c(número estimado)	
	¿Y cuántas eran empresas con capital estatal? s028d (número estimado)	
II.9	Tarjeta 6: ¿Qué porcentaje de las ventas de esta fábrica son a? (total debe sumar 100) 1. Exportaciones -directas e indirectas	
	2. Gobierno Central o Instituciones Estatales	
	3. Multinacionales ubicadas en el paíss029_3%	
	4. Empresas del mismo grupo: subsidiarias ó matriz	
	5. Empresas nacionales grandes, con 150 ó más trabajadores	
	7. Otros -incluye personas naturales	
	Total100%	
II. 10	a. ¿Qué porcentaje de sus ventas totales son a su cliente principal?s0210a%	
	b. ¿Es su cliente principal una zona franca? s0210b Sí1 No2	
П.11	a. ¿Fabrica usted, actualmente o en el 2002, productos de acuerdo a especificaciones exclusivas de sus clientes (productos que no puede venderle a otros clientes)? s0211a Sí1 No2→ Pase a II.12	
	b. En caso afirmativo , ¿Qué porcentaje de sus ventas representan esos productos? <u>s0211b_</u> % NA7	
П.12	Tarjeta 7 Ahora quisiéramos hacerle una pregunta sobre una situación hipotética: si su empresa aumentara los precios de su principal línea de productos en un 10% pero sus competidores mantuvieran sus precios actuales. ¿Qué efecto tendría ese aumento sobre sus ventas (ver opciones)?	
	SECCION III: COMPRAS Y RELACIONES CON PROVEEDORES	
III.1	seccion III: compras y relaciones con proveedores a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?s031a(número estimado).	
III.1	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos:	
III.1	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?s031a(número estimado).	
	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?s031a(número estimado). (use código "-5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente)	
b.	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?s031a(número estimado). (use código "-5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente) De esos proveedores, ¿Cuántos eran empresas con capital extranjero privado?s031b(número estimado)	
b. с	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?s031a(número estimado). (use código "-5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente) De esos proveedores, ¿Cuántos eran empresas con capital extranjero privado?s031b(número estimado) De esos proveedores, ¿Cuántos eran empresas con capital nacional privado?s031c(número estimado) De esos proveedores, ¿Cuántos eran empresas con capital estatal?s031d (número estimado) a. ¿De cuánto fueron las compras de materia prima y materiales de su fábrica en el 2002?	1
b. c	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?s031a(número estimado). (use código "-5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente) De esos proveedores, ¿Cuántos eran empresas con capital extranjero privado?s031b(número estimado) De esos proveedores, ¿Cuántos eran empresas con capital nacional privado?s031c(número estimado) De esos proveedores, ¿Cuántos eran empresas con capital estatal?s031d (número estimado) a. ¿De cuánto fueron las compras de materia prima y materiales de su fábrica en el 2002? 1/s032a_1US\$ o 2/s032a_2C\$ (use código "-4" si la empresa se dedica a prestar servicios de fabricación o manufacturas, y no compra materias primas pues las recibe de sus	
b. c	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?s031a(número estimado). (use código "-5" si el entrevistado sabe que son más de 20 pero no sabe cuántos exactamente) De esos proveedores, ¿Cuántos eran empresas con capital extranjero privado?s031b(número estimado) De esos proveedores, ¿Cuántos eran empresas con capital nacional privado?s031c(número estimado) De esos proveedores, ¿Cuántos eran empresas con capital estatal?s031d (número estimado) a. ¿De cuánto fueron las compras de materia prima y materiales de su fábrica en el 2002? 1/s032a_1US\$ o 2/s032a_2C\$ (use código "-4" si la empresa se dedica a prestar servicios de fabricación o manufacturas, y no compra materias primas pues las recibe de sus clientes; en este caso pase a IV.1) b. Tarjeta 8: ¿Qué porcentaje de sus compras de materias primas y materiales son(total debe sumar	1 2
b. c	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?	
b. c	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?s031a	
b. c	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?	
b. c	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?s031a	2
b. c	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?s031a	
b. c d III.2	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?	2
b. c d III.2	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?	1
b. c d III.2	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?s031a	1 2
b. c d III.2	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?s031a	1 2
b. c d III.2	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?s031a	1 2
b. c d III.2	a. ¿Para la materia prima más importante utilizada en la producción de su principal línea de productos: ¿Cuántas empresas proveedoras tuvo en el 2002?	1 2

	Estudio chipi c	341141.					ilcai agua -	Juino	, 2003		
III.4	 a. ¿Para cuántos días de producción alcanzan normalmente los pedidos de su insumo principal? s034a (días) NA -7 si trabaja en base a pedido y por lo tanto no mantiene inventarios, →Pase a III.5 b. ¿Al momento de recibir uno de esos pedidos normales de su insumo principal, cuanto le queda 										
	b. ¿Al momento de re normalmente de inve									7	
III.5	¿Qué porcentaje de proveedor? s035			•	-				·		
III.6	¿Cuántos días de proproveedores? s036		•	-			-	ımos po	or parte de	e los	
	a. De esos días, ¿cua	ántos días se	recuperaron	posterior	mente? s0	36a (a	días)				
	SECCION IV							E NEG	OCIOS		
IV.1		or indique s su crecimier	i en alguna de nto. En caso a	e las sigui firmativo,	ientes áreas	existen	problemas	que afe	cten las o	•	ones de su
			1		oblema0 mayor3		ema menor. ema muy sev		roblema ı		ado2
					No es	Me-	Mode-	Ma-	Muy	NA.	
1 7	Felecomunicaciones				problema 0	nor 1	rado 2	yor 3	severo 4	-7	s041_1
	Electricidad				0	1	2	3	4	-7 -7	s041_1 s041_2
	Transporte				0	1	2	3	4	-7	s041_3
	Acceso a terrenos				0	1	2	3	4	-7	s041_4
	Valor de los Impuesto	os			0	1	2	3	4	-7	s041_5
	Trámites y procedimie		ouestos		0	1	2	3	4	-7	s041_6
	Regulaciones de Adua				0	1	2	3	4	-7	s041_7
	Regulaciones de Com		or		0	1	2	3	4	-7	s041_8
	Regulaciones laborale				0	1	2	3	4	-7	s041_9
	Habilidad y nivel educ obra disponible	cativo de la		0	1	2	3	4	-7	s041_10	
11 F	Permisos y licencias pa	ara operar		0	1	2	3	4	-7	s041_11	
	Disponibilidad de fina largo plazo).		0	1	2	3	4	-7	s041_12		
	Costo del financiamier				0	1	2	3	4	-7	s041_13
	Acceso a financiamien incertidumbre sobre la	· J I			0	1	2	3	4	-7 -7	s041_14 s041_15
16 I	nestabilidad Macroeco cambio)				0	1	2	3	4	<u>-7</u> -7	s041_15 s041_16
	Corrupción (en genera	1)			0	1	2	3	4	-7	s041_17
	Crimen y violencia: ro		os, secuestros	 S	0	1	2	3	4	-7	s041_18
	Prácticas anticompetiti piratería, venta inform			mo	0	1	2	3	4	-7	s041_19
	Derechos de Propiedad				0	1	2	3	4	-7	s041_20
21 E	Eficiencia de los tribur	nales y/o res	olución de co	nflictos	0	1	2	3	4	-7	s041_21
		SEC	CION V: IN	FRAEST	RUCTUR	A Y SE	RVICIOS				
V.1	a.¿En el 2002, para	cada uno de	los siguientes	s servicios	s, cuántos v	eces exp	perimentó su	tábrico	a interrup	ciones	de?
b	En caso de mayor a (utilice el código –5	_	-		ción promed	lio (en l	horas) de ca	da una	de estas i	nterru _l	ociones?
0					interruncie	mas 2					
С	¿Tuvo que suspende							_ 1		• /	J
d	¿Su empresa perdió duración de los prob las ventas provocado	olemas corre	spondientes, d	al tiempo	requerido p	ara rep					
e	En caso afirmativo,						as anuales +	otales?			
	erimentó	a. Veces	b.		nterrumpió		¿Perdió dine		e. Pérdi	das	
	rupciones de?	u. 7 0005	Duración		ducción?		debido a las		(% de 1		NA7
			promedio			in	terrupcione	s?	venta	s	
			(Hrs.)	Sí1	No2		1 No		totales		
-	ergía eléctrica	s051a_1	s051b_1 hrs		51c_1 2	1			s051e_1	%	-7
-	ergía eléctrica ministro de agua	s051a_1 s051a_2	s051b_1 hrs s051b_2 hrs		51c_1 2 51c_2 2	1			s051e_1 s051e_2	%	-7 -7
2. Sur				1 s0			s051d_2	2			

V.2 a.¿Tiene o comparte su fábrica un generador de energía eléctrica? s052a Sí1 No2 → Pase a V.3												
b	En caso afirmativo:¿Qué porcentaje de su electricos sos NA7	cidad pro	viene	e del	l gener	ador propio	0 0 0	ompar	tido?			
С	¿En qué año se adquirió este generador y cuál fue 1 s052c 1 (año de adquisición)	e su costo	de a	dqui	sición	(en dólares	o Co	órdob	as)?	1 2	3	
	2s052c_2(costo en US\$) o 3.					n Córdobas)		N/	4 7		,	
d	¿Cuál es el costo promedio de un kilowatt-hora (K s052d (Córdobas por Kwh.)		lectr 4		ad de .	su generado	r?					
V.3	¿Cuál es el costo promedio por kilowatt-hora (Kw s053 (Córdobas por Kwh.)				lad qu	e compra de	la r	ed púl	blica?			
V.4	¿Qué porcentaje de su suministro de agua provier a. Red pública o municipal (ENA		iguie	ente	s fuent	es? (total s054			ar 100)			
	b. Pozo propio o compartido s054b %											
	c. De camiones cisterna o pipas	de ENAC	AL		_	s054	<u>c</u> %					
	d. De Proveedores privados											
V.5												
V.6												
V.7	clientes?											
	a. Correo electrónico <u>s057a</u> Sí1 No2											
b. Página de Internet <u>s057b</u> Sí1 No2												
V.8	V.8 a. ¿Está su fábrica inscrita en alguna cámara o asociación empresarial? s058a Sí1 No2→ PASE a V.9 b. En caso afirmativo ¿En cuántas cámaras o asociaciones empresariales está inscrita? s058b número											
	NA7											
	c. ¿Paga su fábrica la cuota anual (es miembro) a s058c Sí1 No2 NA	_	cám	ara (o asoc	iación empr	esar	ial?				
	d. ¿Cuál es la cámara o asociación empresarial n inscrita? especifique nombres058dx			-	_	ábrica- de a	quéll 	las en	las que NA			
	e. ¿Está inscrito en la misma por obligación lega	<i>l?</i> s058e		S	í1	No2	NA	····-	7			
	f. Tarjeta 10 ¿Cuáles de los siguientes servicios p f 1. Si los presta , ¿cuál es la importancia de los (0) sin importancia (1) baja importan (3) importancia elevada (4) servicio crucia	mismos p	<i>oara</i> (2) ir	<i>su fe</i> npoi	<i>ábrica</i> rtancia	, <i>en una esc</i> moderada	ala a				A 7	
			f.			f.1 Import				<i>plicaN.</i> para su e		a (0-
d. tipo	o de servicio	¿Presta Sí	este No	serv	ricio? NA		Sin	Baj	4) Mode	Eleva	Cru	NA
1 Day	forma de los internoses de los mismbros ente el							a	rada	da	cial	
	fensa de los intereses de los miembros ante el rno (lobby)	s058f_1	1	2	-7	s058f1_1	0	1	2	3	4	-7
-	uda en resolución de conflictos (con gobierno, adores o empresas)	s058f_2	1	2	-7	s058f1_2	0	1	2	3	4	-7
	ormación o contactos de mercados nacionales de actos e insumos	s058f_3	1	2	-7	s058f1_3	0	1	2	3	4	-7
	ormación o contactos de mercados internacionales oductos e insumos	s058f_4	1	2	-7 	s058f1_4	0	1	2	3	4	-7
	stigio o reputación (otorgado a la empresa, por ipar en la cámara)	s058f_5	1	2	-7	s058f1_5	0	1	2	3	4	-7
6. Ac	reditar estándares de calidad de los productos	s058f_6	1	2	- 7	s058f1_6	0	1	2	3	4	-7
7. Info	ormación sobre regulaciones gubernamentales	s058f_7	1	2	-7	s058f1_7	0	1	2	3	4	-7
8. Ca _l	pacitación de personal (cursos)	s058f_8	1	2	-7	s058f1_8	0	1	2	3	4	-7

V.9)	a. ¿Ha subcontratado o terceriz	ado los sigi	uient	tes se	rvicios em	presa	riale	s?						
		b. Tarjeta 11 Si los ha usado (1) Muy Mala	, ¿como evo	alúa	su co	alidad en u (3) B		cala	de 1 d			 y Buena	NA.	-7	
		c. Si no los ha usado, ¿Fueron	` '	leva	dos c	` ′		s unc	ı razó						
I	Tipo	de Servicio	a. Los ha	usac	do?	b. Si lo		ısado 'alida		criba	su	c. Si no costo e			
			Sí1	No.	2		MM	M	В	MR	NA		Sí 1	No2	2 NA
1	. In	geniería y diseño	s059a_1	1	2	s059b_1	1	2	3	4	-7	s059c_1	1	2	-7
		onsultoría en Administración	s059a_2	1	2	s059b_2	1		3	4	-7	s059c_2	 1	2	-7
3	. Co	onsultoría en Marketing	s059a_3	1	2	s059b_3	1	2	3	4	-7	s059c_3	1	2	-7
4	. Co	ontabilidad / Auditorías	s059a_4	1	2	s059b_4	1	2	3	4	-7	s059c_4	1	2	-7
5	. Se	ervicios legales (abogados)	s059a_5	1	2	s059b_5	1	2	3	4	-7	s059c_5	1	2	-7
6	. Se	guros	s059a_6	1	2	s059b_6	1	2	3	4	-7	s059c_6	1	2	-7
		ocesamiento de datos y/o cios de tecnología de información	s059a_7	1	2	s059b_7	1	2	3	4	-7	s059c_7	1	2	-7
8	. Ot	ros (especifiques059x)	s059a_8	1	2	s059b_8	1	2	3	4	-7	s059c_8	1	2	-7
			S	ECC	CION	VI: FIN	ANZ	AS							
VÍ.1		¿Tiene en la actualidad un prési → si la respuesta es SI,			o de d							s061 Sí a VI.2	1 N	lo2	
VÍ.2	2	Sólo en caso negativo, ¿Por que								y 2)	?	s062	_		
		1. Porque no ha solicitado u 2. Porque la última solicitud	_							gunt	a VI.2	b Na	7		
VI.	2 a. Tarjeta 12 - Si no ha solicitado un préstamo, ¿Cuáles son los dos principales motivos?												1		
		s062a_1(1er motivo más importante)s062a_2(2º motivo más importante)													
	 No tiene necesidad de crédito El proceso de solicitud es muy largo y/o costoso 														
		Los requerimies	ntos de gara	ıntía	s son	demasiado		S			Na	7		è	2
		4. Las tasas de inte5. Se necesitan co					nara d	obter	er los	nrés	stamos	3			
		6. Pensó que no se	eria aprobac	lo						_					
VI.2	,	7. Otros (especific											adaa x	on la	1
V 1.2	<u> </u>	b. Tarjeta 13: Si la solicitud institución financiera para rech					eron i	as a	os pr	іпсір	oaies i	razones a	aaas p	or ia	1
		s062b_1(1era ra	azón más in	npor	tante)s					zón m	_		_	
		 Falta de garantí Solicitud incom 		ieda	d no	tue aceptad	da coi	no g	aranti	a)		Γ	Na7	,	2
		Proyecto no fue	considerac	lo vi	able										_
		4. Mala historia de		a06′) by		(6	i 001	stoctó	3/1 /) h	Dogo o	VI 4		
VI 3		5. Otros (especifica a. ¿Con respecto al préstamo m												-7	
	······································	b. ¿En qué moneda es el préstar	no?: s063l	<i>C</i>	órdo	bas:	.1	o U	S\$:_		2		NA	7	
		c. ¿Cuál es la tasa de interés an	ual del pré.	stam	o acı	tualmente?	s(063c	_ (tasa	anu	al en '	%)	NA	7	
		d. ¿Cuál fue el plazo del préstar	no? <u>s0</u>	63d	(m	ieses)							NA	7	
		e. ¿Tuvo que presentar garantía	s, depósito	o un	ı ava	l? s063e	Sí	.1	No	2 –	→Pase	a VI.04	NA.	7	
		f. En caso afirmativo ¿Cuá préstamo? s063f %	l fue el valo	or to	tal d	e las garan	tías q	jue u	tilizó	come	o porc	entaje del	l valor	del	
		g. Tarjeta 14: ¿Qué porcentajo	e de la gara	ıntía	fue	.?				_					
		1. Tierras, terrer	nos y edific	acio	nes				s063	g_1	%	N	A7		
		2. Maquinaria y	equipo						s063	g_2	%	N	A7		
		3. Activos intan	gibles: cue	ntas	por c	obrar, inve	entario	os.	s063	g_3	%	N	A7		
		4. Activos perso	onales del d	ueño	o/ ger	rente (Ej c	casa)		s063	g_4	%		A7		
		5. Otros (especi	ficar:		s063	gx) ¯	Tot	s063 al:	_	% %	N	A7		

a. ¿Tiene su fábrica acceso a un sobregiro o línea de crédito? s064a Sí1 No2 \rightarrow Pase a VI.5										
	b. En caso afirmativo: . ¿Qué porcentaje d actualmente?s064b%	lel sobregiro NA7		ı de cr	rédito disponib	le no está ut	ilizada			
VI.5	a. Tarjeta 15 ¿Cuáles de las siguientes fue capital de trabajo incluye, por ejen					-	Capital de	Trabajo:	el	
	b. ¿Qué porcentaje representó cada una de	estas fuente	es?							
	c. Tarjeta 15¿ Cuáles de las siguientes fuer compras de nuevos terrenos, edificios, vehí nuevas inversiones y luego pase a VI.6)								zado	
	d. ¿Qué porcentaje representó cada una de					N I		•		
		a. Usó es	C <mark>apital</mark>		b.	c. Usó est	evas Inve	d. Porce	entaie	
		financi	amiento	o?	Porcentaje del total	de financia Sí1 N	imiento?	del to		
1. F	Fondos internos o utilidades retenidas	s065a_1	1	2	s065b_1 %	s065c_1	1 2	s065d_	_1 %	
	ancos comerciales locales -préstamos, regiro-	s065a_2	1	2	s065b_2 %	s065c_2	1 2	s065d_	_2 %	
3. E	Bancos comerciales extranjeros	s065a_3	1	2	s065b_3 %	s065c_3	1 2	s065d_	_3 %	
4. C	Contratos de arrendamiento (Leasing)	s065a_4	1	2	s065b_4 %	s065c_4	1 2	s065d_	_4 %	
	Condo de inversión, fondos de financiamiento esarrollo u otros servicios estatales	s065a_5	1	2	s065b_5 %	s065c_5	1 2	s065d_	_5 %	
6. C	Crédito comercialEj. crédito de proveedores	s065a_6	1	2	s065b_6 %	s065c_6	1 2	s065d_	_6 %	
7. T	arjetas de crédito	s065a_7	1	2	s065b_7 %	s065c_7	1 2	s065d_	7 %	
8. Aumento de capital -Ej. venta de acciones \$065a_8 1 2 \$065b_8 % \$065c_8 1 2 \$065b_8 %									_8 %	
9. P	Préstamos de familiares y amigos	s065a_9	1	2	s065b_9 %	s065c_9	1 2	s065d_	9 %	
10.	Fuentes informales -Ej. Prestamistas	s065a_10	1	2	s065b_10 %	s065c_10	1 2	s065d_1	10 %	
11.	Otro (especificar) s065x1 s065x2	s065a_11	1	2	s065b_11 %	s065c_11	1 2	s065d_1		
VI.6	Total:		7	7	100%	1.200	20	1009	% 	
	a. ¿Cuanto gastó en compras de maquinari 1s066a_1(US\$) o 2			enao e	quipo de comp _(Córdobas)	uto en el 200)2 !	2		
	b. ¿Cuanto gastó en compras de equipo de de sistemas en el 2002? 1 s066b_1	(US\$) 0	2	s066b_2	(Córdob	as)	2		
VI.7	a., ¿Cuántos días se demora cuando efectúa alternativas)?									
	b. ¿Y cuánto le cobran a usted por el servici. Alternativas a. D						v			
1		a_1 (días)	b. Car s067	go en 5_1 %		omisión fija 7b1_1 (C\$)			US\$)	
		a_2 (días)		o_2 %		67b1_2 (C\$)				
		a_3 (días)		 o_3 %		67b1_3 (C\$)		-		
4	1. Transferir fondos al extranjero s067	a_4 (días)	s0671	o_4 %	b1. s06	7b1_4 (C\$)	o b2. s	067b2_4 (1	US\$)	
***						0.60				
VI.8	¿Los estados financieros de su fábrica se so ¿Qué porcentaje de su deuda total: préstan							.2		
VI.9	s069%	uos, cuenias	por pa	gar, e	ic., esia aenom	inaaa en ao	iares:			
VI.10	De los terrenos y edificios ocupados por es a. ¿Qué porcentaje es propio y qué porcent			(si	todo es propio	o, pase a la s	sección VI	ID		
	b. ¿Para los terrenos y/o edificios alquilado									
	, , ,	lquilado/ a			b. duración p)		
	1. Terrenos s0610_1 % s0	610a_1 %				0610b_1	_meses			
	2. Edificios s0610_2 % s0	610a_2 %			S	0610b_2	meses			

	SECCION	VII : REG	ULACIO	NES Y REL	ACIONES (CON EL	GOBII	ERNO				
VII.1.	Inefic		ducación, 1 2	salud, etc Algo Eficiente		4 5	os: por e	iemplo electi	ricidad,			
VII.2	Tarjeta 17¿Está usted de ac interpretan de manera correct Total desacuerdo Desacuerdo en la mayoría Tiende a estar en desacuer	de los caso	igual las r 1 os2	egulaciones qu Tiende a es De acuerdo		<i>establec</i> do ía de los	imiento."	<u>s072</u> 4 5	públicos			
VII.3	a. Si pudiese cambiar el núi Ej. Restricciones al despido s073a									е етр		
	1. Aumentaría. En caso af	irmativo, e	n que por	centaje del ni	vel actual?	<u>s</u> 073a_1	1%	Pase a VII.	3.b	1/		
	2. Disminuiría. En caso af	irmativo, e	en que por	centaje del ni	vel actual?_s0	73a_2	$\% \rightarrow Pas$	e a VII3.b	NA7	2/		
	3. Mantendría estable. (si respondió "mantendría estable", →Pase a VII4)											
	b. Tarjeta 18.¿Cuáles son las dos principales razones por las que mantiene un nivel laboral por debajo o por encima de las necesidades actuales de su negocio?											
	3. Dificultades con tramites en el Ministerio de Trabajo 4. Presiones del sindicato 5. Previsión de un incremento o reducción en las ventas 6. Otra (especificar: s073bx)											
VII.4	0 1 1	•	-	-	-	-						
	con los requisitos impuestos por regulaciones gubernamentales (por ejemplo impuestos, aduanas, cargas laborales, licencias, permisos), incluyendo el tiempo dedicado a atender inspectores, llenar formularios, etc.? 1/ s074_1% del tiempo o 2/s074_2días/año											
VII.5	Existe el conocimiento de funcionarios públicos, pare permisos, regulaciones, ser a. ¿Ocurre esto en su secto.	a que los n vicios, etc.	nismos "a	igilicen" trám	ites como lo	s de adi	uanas, ii	npuestos, lic	cencias,			
	b. ¿Qué porcentaje de las e NA7	mpresas de	su sector	cree usted qu	e efectúan es	se tipo d	e pagos?	s075l	<u>_</u> %			
	c. En promedio, ¿Qué montrepresentaron ese tipo de p	oagos en un	a fábrica	típica de su s	ector durante	el año	de 2002'	?	2		3	
VII.6	Reconociendo las dificultad y regulaciones gubernamer su sector declara para efec	ıtales ¿Qué	é porcenta									
VII. 7	a. En los últimos 2 años, in											
	b. En caso afirmativo, ¿Cu el servicio o permiso?(use o	el código –	5 si no se	lo han otorga	do todavía)							
	c. ¿Alguien le sugirió en al permisos o licencias?				s informales	o hicier	a regalo	s para obten	er esos	serv	icios,	
	d. En caso afirmativo, ¿Cu a.¿Solicitó alguno de estos servicios?	anto le sug a. Solic Sí1	itado?	b. Tiempo de espera (días)	c. Alguien l pago infor Sí1	_	extra"?	d. En caso es el valo reg	r de los galos: (e	pago		
	1. Línea telefónica	s077a_1	1 2	s077b_1	s077c_1	1	2	s077d1_1	s077d	-	-7	
	2. Conexión eléctrica	s077a_2	1 2	s077b_2	s077c_2	1	2	s077d1_2	s077d		-7	
	3. Conexión de agua	s077a_3	1 2	s077b_3	s077c_3	1	2	s077d1_3	s077d		-7	
	4. Permiso de construcción5. Permiso de importación	s077a_4 s077a_5	1 <u>2</u> 1 2	s077b_4 s077b_5	s077c_4 s077c_5	1	2	s077d1_4 s077d1_5	s077d		-7 -7	
	6. Registro Sanitario	s077a_6	1 2	s077b_6	s077c_6	1	2	s077d1_6	s077d	2_6	-7	
		_					_				_	

VII. 8	a. ¿Cuántos días-en total- se gastar de gobierno y/o empleados o j						as con en	ntidades				
	b. ¿Cuáles fueron los costos asoc						acciones	?				
	c. ¿Alguien le sugirió en algún mom inspecciones o acelerar algú	ento que reali										
	<u>d</u> . En caso afirmativo , ¿Cuánto le s											
		a. Días en inspecciones	b. Valor de multas o	c. ¿Alguie algún pago				<i>rmativo</i> , valos o regalos?	or de los			
		y reuniones	bienes		tra"?							
			confiscados	Sí1	No2	(anot	e sı el val	or está en US\$)	NA			
1. D	irección General de Ingresos (DGI)	s078a_1	s078b_1	s078c_1	1 2	2 s07	/8d1_1	s078d2_1	-7			
	stituto Nicaragüense de Seguridad al (INSS)	s078a_2	s078b_2	s078c_2	1 2	2 s07	/8d1_2	s078d2_2	-7			
3. B	omberos	s078a_3	s078b_3	s078c_3	1	2 s07	/8d1_3	s078d2_3	-7			
4. Sa	alud Pública (MINSA)	s078a_4	s078b_4	s078c_4	1	2 s07	/8d1_4	s078d2_4	-7			
5. P	olicía	s078a_5	s078b_5	s078c_5	1	2 s07	/8d1_5	s078d2_5	-7			
6. N	Iedio Ambiente	s078a_6	s078b_6	s078c_6	1	2 s07	/8d1_6	s078d2_6	-7			
7. F	uncionarios de la Alcaldía	s078a_7	s078b_7	s078c_7	1	2 s07	/8d1_7	s078d2_7	-7			
VII.9	Cuando las fábricas de su sector ha espera normalmente que sea ofrecia	_	_		-							
	S079 % Tariota 10 : Está ustad da gayard	o aon la sigui	anta afirmaci	ón 2 "Cor	ofic auc	on al au	anto de	un litigio				
VII.10	Tarjeta 19 ¿Está usted de acuerdo con la siguiente afirmación? "Confío que en el evento de un litigio comercial el sistema judicial hará valer mis derechos contractuales así como mis derechos de propiedad?											
	s0710						1	1				
	 Total desacuerdo Desacuerdo en la mayoría de los casos De acuerdo en la mayoría de los casos De acuerdo en la mayoría de los casos 											
	2. Desacuerdo en la mayoría de los3. Tiende a estar en desacuerdo		 De acuerdo Totalmento 	-		os casos						
VII.11	¿En promedio, qué porcentaje de su				<u> </u>							
V 11.11	a. Pagado antes de la entrega		<u>'11a</u> %	•								
	b. Pagado contra entrega (al contado	o) <u>s07</u>	<u>'11b</u> %									
	c. Vendido a crédito (o con pago dif <i>VII.13</i>)	erido) <u>s07</u> <i>Total: 1</i>	'11c % (si	0, es dec	ir si no	vende (a crédito	o, pase a				
VII. 12	a.¿Qué porcentaje de sus ventas anu			pagadas co	on atrasc	o? s0'	712a_ %	NA7				
	b.į, Qué porcentaje de sus ventas an							JA7				
	c. ¿En promedio, cuál es el plazo de	sus ventas a c	rédito (en día.	s)? <u>s0</u>	<u>712c_(</u> d	ías)	NA7	7				
	d. ¿Cuántos días se demora normali	nente en resol	ver un pago at	rasado? <u>s</u> 0	<u>712d</u> (d	ías)		NA7				
	e. ¿En promedio en los últimos 2 añ	os, en qué por	centaje de los	casos de at	raso rec	urrió a a	cciones					
	judiciales/ tribunales?s07	12e_% (Si $0, \rightarrow Pase a$	ı VII.13)			NA.	7				
	f. ¿Y de estos casos llevados a los tr NA7	ibunales, qué j	porcentaje fue	resuelto a	su favor	en tribui	nales? <u>s0</u>	<u>7712f</u> %				
	g. ¿Y de estos casos llevados a los tr s0712g_%	ribunales, qué	porcentaje fue	resuelto fi	ıera de t	ribunales		NA7				
	h. En promedio, de los casos que fue procesos judiciales? s0712h		en tribunales,	¿Cuántas s	semanas	tomó res		os IA7				
	(use código "-5" si ninguno de los	procesos se h	a resuelto aúi	<i>i</i>)								
VII. 13	Licencias y permisos	, , ,			7 7		<i>C</i>		7			
v 11. 13	Tarjeta 20: Por favor indique si en negocio o dificulten su crecimie.	_	0		-		•	•				
	correspondientes en una escala de C		ajiimativo,	ροι μανοί	синущ	ie iu gi	uveuuu	ue ios pro	ovemus			
	(0) No es problema (1) Problema		Problema mod	erado (3) I	Problema	a mayor	(4) Prol	blema muy s	severo			

(0) No es problema (1) Problema menor (2)	2) Problema m	oderado (3) Problema	mayor (4) Pi	oblema muy	severo
(Rotar lectura)	No es	Menor	Moderado	Mayor	Muy	
	problema				severo	
1. Procedimientos para registrar una nueva fábrica	0	1	2	3	4	s0713_1
2. Estándar de calidad y certificación	0	1	2	3	4	s0713_2
3. Regulaciones medioambientales	0	1	2	3	4	s0713_3
4. Regulaciones sanitarias y de seguridad	0	1	2	3	4	s0713_4
5. Regulaciones de tipo de cambio y circulante	0	1	2	3	4	s0713_5
6. Inspecciones	0	1	2	3	4	s0713_6
7. Regulaciones de patentes y marcas registradas	0	1	2	3	4	s0713_7

VII.14	¿En que año se registró por prin Si se registró en el 2000 Si se registró en 1999 o	o después,	pase a	las p	reguntas \	VII.15 y VII.	.16					
VII.15	(Pregunte VII.15 y VII.16 a la a. Por favor, indique cuáles lice b. ¿Cuánto tiempo demoró para c. ¿Alguna vez, algún empleado d. Para cada caso afirmativo, ¿	ncias y/o per obtener la l o funcionar	- misos icencia io públ	tuvo a? lico l on qu	que solicit e sugirió qu e pagara?	ar al registra ue hiciera alg	rse po gún pa	r pri go ex	xtra para ac	relerar	· el pro	ceso?
Nombi	re del permiso/ licencia	a. ¿Pidio licenci Sí1 N		pa	. Tiempo ra obtener licencia (días)	c. Pago ex cial ped Sí1	lido		d. ¿Valor s	ugerido valor e US\$	n	ote si A7
1. Acta	a de constitución de la sociedad	s0715a_1	1 2	2 5	s0715b_1	s0715c_1	1 2	2	s0715d11	s0715	d21	NA7
	ripción de la sociedad en ro Mercantil	s0715a_2	1 2	2 .	s0715b_2	s0715c_2	1 2	2	s0715d12	s0715		NA7
Ingreso	istro en la Dirección General de os (solvencia fiscal)	s0715a_3	1 2		s0715b_3	s0715c_3	1 2	2	s0715d13	s0715		NA7
	encia de Operaciones (otorgada Alcaldía)	s0715a_4	1 2	2	s0715b_4	s0715c_4	1 2	2	s0715d14	s0715	id24	NA7
5. Min	isterio de Salud (MINSA)	s0715a_5	1 2		s0715b_5	s0715c_5	1 2	2	s0715d15	s0715	d25	NA7
6. Min (MAG	isterio Agropecuario y Forestal FOR)	s0715a_6	1 2		60715b_6	s0715c_6	1 2	2	s0715d16	s0715	6d26	NA7
7. Med	lio Ambiente	s0715a_7	1 2		s0715b_7	s0715c_7	1 2	2	s0715d17	s0715		NA7
8. Otro	os (especificar): s0715x1	s0715a_8	1 2	2 5	s0715b_8	s0715c_8	1 2	2	s0715d18	s0715	d28	NA7
9. Otro	os (especificar): s0715x2	s0715a_9	1 2	2 5	s0715b_9	s0715c_9	1 2	2	s0715d19	s0715	d29	NA7
VII.16	e. ¿Cuánto tiempo se demoró e y licencias que fueron necesario a. ¿Su fábrica contrató tramito	os? <u>s07</u>	15e_((días)								
	los permisos, licencias y/o trám	ites? <u>s07</u>	16a	Sí	1 No2	$No, \rightarrow Po$	ase a V	VII.1	9			
	b. <i>En caso afirmativo</i> , ¿Cuánto 1/s0716b_1C\$	-	_			de esos trami			NA7 ase a VII.19	•		
VII.17	(Pregunte VII.17 y VII.18 a la a. En el último año, ¿Qué licenc	-	-	_				pera	ciones de la	ı fábri	ca?	
	b. ¿Cuánto tiempo necesitó la fo											
	c. ¿Alguna vez, algún empleado						gún pa _l	go ex	atra para ac	elerar	· el pro	ceso?
	d. En caso afirmativo, ¿cuánto ore del permiso/ licencia que tuvo enovar	a. ¿P	idió la ncia?	l	b. Tiempo obtener licencia	c. Pago e	xtraofi lido No			te si v	agerido alor en	
	encia de Operaciones (otorgada Alcaldía)	s0717a_1	1	2	(días) s0717b_1			2	s0717d11		17d21	-7
	ección General de Ingresos	s0717a_2	1	2	s0717b_2	s0717c_2	1	2	s0717d12	s07	/17d22	-7
3. Lic	encia de proveedores del Estado	s0717a_3	1	2	s0717b_3	s0717c_3	1	2	s0717d13	s07	/17d23	-7
4. Lic	encia de Importación	s0717a_4	1	2	s0717b_4		1	2	s0717d14		/17d24	-7
5. Lic	encia de Exportación	s0717a_5	1	2	s0717b_5		1	2	s0717d15	····	17d25	-7
6. Mii	nisterio de Salud (MINSA)	s0717a_6	1	2	s0717b_6		1	2	s0717d16		17d26	-7
	nisterio Agrícola y Forestal GFOR)	s0717a_7	1	2	s0717b_7			2	s0717d17	s07	17d27	-7
8. Me	dio Ambiente	s0717a_8	1	2	s0717b_8	s0717c_8	1	2	s0717d18	s07	′17d28	-7
	os (especificar) s0717x1	s0717a_9	1	2	s0717b_9	s0717c_9	1	2	s0717d19	s07	17d29	-7
10. O	tros (especificar) s0717x2	s0717a_10		2	s0717b_10			2	s0717d110	_	17d210	-7
	e. ¿Cuánto tiempo se demoró tipo? \$0717e (días)	en total dur	ante e	el últi	mo añ o po	ıra renovar j	permis	os y	licencias a	le todo)	

VII.18

12 CID/ Gallup Latinoamérica Nicaragua – Junio, 2003

		$\underbrace{\text{No2}}_{} \rightarrow$								
	b. En caso afirmativo, ¿Cuánto gastó su fábrica por los	servicios de	e esos tro	amitadores	s? NA					
	1/s0718b_1C\$ o 2/s0718b_2	US\$	No-	Pase a	VII.19	2				
VII.19	a. ¿En los últimos dos años, su fábrica adquirió algún te	erreno? <u>s071</u>	<u> 19a</u> Sí	1 No2	→ Pase	a VII.20				
	b. <i>En caso afirmativo</i> , con respecto a su adquisición de de espera (en días) para obtener todos los requerimient (incluya el tiempo en identificar vendedores, obtener u s0719b (días) NA	os y permis in registro d	os neces	arios para	efectuar l	la compra				
	c. ¿Cuánto fue el costo total de obtener todos estos requ	•	-		-	1				
	efectuar la compra (no incluya el costo del terreno)? 1. s									
VII.20	d. ¿ Algún empleado o funcionario público le sugirió que trámites? s0719d Sí1 No2 NA	-7								
V 11.20	a. ¿En los últimos dos años, su fábrica construyó algún a VII.21				.1 No2	$2 \rightarrow Pase$				
	En caso afirmativo, con respecto a su construcción más b. ¿Cuánto fue el tiempo total de espera (en días) para enecesarios para construir el edificio (incluya el tiempo paprobación de los planos, etc)? s0720b (días) (use có	obtener todo oara obtenei	os los red r el perm	iso de con	strucción,	la				
	c. ¿Cuánto fue el costo total de obtener todos estos requerimientos y permisos necesarios para construir (no incluya el costo del edificio)? 1/_s0720c_1C\$ 2/s0720c_2US\$ NA7									
	d. ¿Algún empleado o funcionario público le sugirió que hiciera algún pago extra para acelerar los trámites? s0720d Sí1 No2 NA7									
VII.21										
VII.22 Tarjeta 21: Por favor, evalúe los siguientes aspectos de la administración de impuestos, en base a la expersu fábrica en los últimos 12 meses, en una escala de 0-4, donde: (0) No es problema (1) Problema menor (2) Problema moderado (3) Problema mayor (4) Problema muy severo										
(Rotar lectura) No es problema No es problema Menor Modera Mayor Muy severo										
funcio	ratamiento dado a su fábrica por <i>empleados y/o</i> narios públicos	0	1	2	3	4	s0722_1			
impue		0	1	2	3	4	s0722_2			
	mpletar/ llenar formularios de impuestos	0	1	2	3	4	s0722_3			
4. Cos	to de las auditorías	0	1	2	3	4	s0722_4			
5. Car	nbios frecuentes en las regulaciones y tasas de impuestos	0	1	2	3	4	s0722_5			
6. Sev	eridad de las penalidades	0	1	2	3	4	s0722_6			
7. Efic	cacia de los mecanismos de reclamo de impuestos	0	1	2	3	4	s0722_7			
VII.23	a. ¿Durante el último año, tuvo que pagar alguna multa c s0723a Sí1 No2	obrada por	la Direc	ción Gene	ral de Ing	resos?_				
	b. En caso afirmativo, ¿de cuánto? _ s0723b_1C\$	6 os	s0723b_2	2U	S\$ NA	7				
	SECCION VIII : LE	Y Y ORDE	EN							
VIII.1	¿En el 2002, qué porcentaje de sus costos totales se asig servicio tercerizado, seguros contra robos, etc.)?s081	gnó a gasto %	total en	seguridad	d (equipo,	personal,				
VIII.2	a. ¿Cuántos casos de actividad criminal que afectaran a 2002?s082a(No. de casos) → (Si 0, pase a IX	-	(hurtos,	robos, et	c.) ocurrie	eron en el				
	b. ¿Cuánto perdió en el 2002 por casos de actividad crim como porcentaje de sus ventas totales? 1/_s082b_10NA7	C\$ o 2/_s	082b_2_	_US\$ o	3/s082		1 2 3			
	c. ¿Qué porcentaje de los casos de actividad criminal fue son	•	-							
	d. ¿Qué porcentaje de los casos de actividad criminal den (Si 0 , \rightarrow pase a IX.1)	unció a la p	olicía?	s082d	_ % N	A7				
e. ¿De esos casos denunciados, qué porcentaje fue resuelto (Ej.: encontraron al delincuente, etc)? s082e% NA7										

a. ¿Su fábrica contrató tramitadores, abogados u otros intermediarios para que le ayudaran a obtener los

	SECCION IX: CAPACIDAD, TECNOLOGIA E INNOVACION							
IX.1	porcentaje de utilización de la capacidad es la cantidad efectivamente producida en relación a la cantidad máxima que puede ser producida con la maquinaria y el equipo disponibles, utilizando turnos normales de trabajo:s091%							
IX.2	¿Cuál fue la tasa de crecimiento (o disminución) de sus ventas en cada uno de los siguientes ar relación al año anterior)?:	ños (en	a	b				
	a. 2002 (con respecto al 2001): <u>s092a</u> % b. aumentó (1) disminuyó (2) se mantuvo (3)	s092b						
	c. 2001 (con respecto al 2000): <u>s092c</u> % d. aumentó (1) disminuyó (2) se mantuvo (3)	s092d	С	d				
•••••	e. 2000 (con respecto a 1999): <u>s092e</u> % f. aumentó (1) disminuyó (2) se mantuvo (3)	s092f	e	f				
IX.3	a. ¿Su fábrica registró utilidades netas en el año 2002? s093a Sí1 No2→ Pase a IX	.4)						
	b. En caso afirmativo: ¿Durante el 2002, aproximadamente qué porcentaje de las utilidades netas de su fábrica fueron reinvertidas (y por lo tanto no distribuidas a los accionistas)? s093b % c. ¿Durante el 2002, de cuánto fueron sus utilidades netas, como porcentaje de sus ingresos totales? s093c %							
IX.4	a. ¿ Cuántos tipos de productos produce su fábrica?s094a(número)							
	LEER: considere como tipos de productos diferentes a aquellos que tienen procesos de substancialmente diferentes.	e produ	cción					
	b. ¿ Cuántos nuevos tipos de productos ha introducido su fábrica en los últimos 3 años? <u>s094</u>							
	c. ¿ Cuántos productos produce su fábrica, considerando todos sus tipos de productos?_s094c LEER: considere como productos diferentes a aquellos que posean diseños y precios subs diferentes.	stancialn	nente					
	d. ¿ Cuántos nuevos productos ha introducido su fábrica en los últimos 3 años, consideran tipos de productos? s094d (número)	ndo todo	os sus					
IX.5	a. ¿Utiliza su fábrica tecnologías licenciadas por empresas extranjeras? <u>s095a</u> Sí1	No2						
	b. ¿Utiliza tecnologías otorgadas por empresas extranjeras, sin necesidad de pagar licencia? s095b Sí1 No2							
IX.6	En este momento, ¿Con cuántos meses de anticipación planifica su fábrica las siguientes actividades el código –5 si la empresa no planifica las actividades en cuestión) a. Productos y mercados suguentes suguentes actividades en cuestión (meses)	idades?						
	b. Recursos humanos (empleo y capacitación) s096b (meses)							
•••••	c. Inversiones <u>s096c</u> (meses) NA -7, si no realiza	inversio	ones					
IX.7	¿Comparando su proceso de producción con el de su principal competidor, cual de la alternativas resume mejor la posición de su fábrica (para su principal línea de productos)? _s 1 . La tecnología de mi empresa es menos avanzada que la de mi principal competidor 2. La tecnología de mi empresa es similar a la de mi principal competidor 3. La tecnología de mi empresa es más avanzada que la de mi principal competidor	097_(op 1 2						
IX.8	a. ¿Su fábrica tiene certificación de calidad ISO (por ejemplo, ISO 9000)?s098a_Sí1	No2						
	b. ¿Su fábrica tiene algún otro tipo de certificación de calidad? <u>s098b</u> Sí1 No2 \rightarrow	Pase a l	X.8c					
	En caso afirmativo, ¿Cual?s098bx(especificar) NA							
	c. ¿Su fábrica tiene certificación ISO de administración ambiental (por ejemplo ISO 14000)? s098c Sí1 No2→ Pase a IX. 9							
	En caso afirmativo, ¿Cual?s098cx (especificar)	NA	-7					
IX.9	Tarjeta 22: ¿Desde el 2000, su fábrica ha desarrollado alguna de las siguientes iniciativas?							
	Tanjon 221 (Desac et 2000), surjunt en la desarronado diguna de las signicimos interarras.	Sí1	No2					
1.	Desarrollado una nueva línea de productos.	1	2	s099_1				
•	Mejorado una línea de productos existente.	1	2	s099_2				
3.	Modificado substancialmente el proceso de producción de la principal línea de productos	1	2	s099_3				
•	con introducción de nueva tecnología)							
	Descontinuado por lo menos una línea de productos	1	2	s099_4				
	Abierto una nueva fábrica	1	2	s099_5				
	Cerrado por lo menos una fábrica o punto de distribución	1	2	s099_6				
•	Establecido una nueva alianza estratégica con una empresa extranjera	1	2	s099_7				
	Establecido un nuevo acuerdo de licencia de tecnología extranjera	1	2	s099_8				
	Subcontratado actividades de producción importantes que antes eran realizadas en la empresa D. Incorporado una actividad de producción importante que antes era subcontratada	1	2 2	s099_9 s099_10				
1(o, micorporado una actividad de producción importante que antes era subcontratada	1		30//_10				

con mano de obra (%)

IX. 10 Tarjeta 23: ¿Cuáles fueron las tres formas más importantes que su fábrica utilizó para introducir innovaciones tecnológicas durante los últimos dos años? (utilice el código -5 si no introdujo innovaciones)											
 Incorporando nuevas maquinarias o equipos Contratando personal clave Adquiriendo licencias de tecnología extranjera o vía operación "llave en mano" de fuentes extranjeras Adquiriendo licencias de tecnología nacional o vía operación "llave en mano" de fuentes nacionales Desarrollando o adaptando tecnología en la empresa Transfiriendo tecnología de la matriz (para subsidiarias) 											
		cnología de la cnología en con cooperación empresariales cocios o viajes nsultores	matriz (para s poperación con con proveedo de estudio	ubsidia n firma	arias) as clientes	quipo				3	
IX.11	Tarjeta 24: De donto s0911 1. Competidores r 2. Competidores e 3. Clientes	(presión nacionales	más importan 4. A 5. A	te) Accioni Acreedo	stas o propieta		produce	ión en su fábrica?			
IX.12	Tarjeta 24: ¿De don s0912 (pro 1. Competidores of 2. Competidores of 3. Clientes	<i>esión más imp</i> nacionales	ortante) 4. A 5. A	Accioni Acreedo	stas o propieta		os prodi	uctos en su fábrica	?		
IX.13	¿Cuántos trabajado 1. Control d		ica actúan en	las sig _s0913		de trabaja	adores)				
	2. Investigad	ción y desarro	llo	s0913	3_2(número	de trabai:	adores)				
IX.14	a. ¿Su fabrica tiene	·	oducción o m				•	s0914a			
	b. En caso afirma computador?	tivo, ¿Qué po s0914b	rcentaje de si (%)	us equ	ipos de produc	cción o m NA'		son controlados p	por		
	SEC	CION X: RE	LACIONES 1	LABO	RALES Y CA	PACITA	CION I	ABORAL			
X.1		s siguientes ai	ĩos, incluyéna	lolo(a)	a usted? (prin	nero preg	unte po	enos un año- traber r el total (primera entes categorías de	coli	umna) y	
	tuego muesire	Total	Administra-		ofesionales	Trabajad		Trabajadores de		pleados	
			dores		rel superior)	Produc Calific	ción	Producción No-Calificados	(fue	era de la ducción)	
	nedio 2002	s101_11	s101_21		s101_31	s101_		s101_51	s1	.01_61	
	estos, cuantas eres en 2002	s101_12	s101_22		s101_32	s101_	_42	s101_52	s1	.01_62	
	medio 2001	s101_13	s101_23		s101_33	s101_	_43	s101_53	s1	.01_63	
X. 2	nedio 2000 Tarjeta 25: ¿Duran sueldos y salarios d la seguridad social, ¿Y qué porcentaje el total y luego mue	le la mano de (y otros benef de ese gasto to	obra, incluyen icios a la man otal fueron cai	do car o de ol	gas sociales (e bra)?	jemplo: de	écimo te	rcer salario, contri	buci	ones a	
	ei ioiai y iuego mue	Tota		nistra-	Profesionales	Trabaj	adores	Trabajadores de	Em	pleados	
			doi /US\$		(nivel superior	de Prod	ducción cados	Producción No-Calificados	(fue	era de la ducción)	
salario	Total con sueldos y s de la mano de obra ,	C\$ s102_	11 C\$ s10	2_21	C\$ s102_31	C\$ s1	02_41	C\$ s102_51	C\$:	s102_61	
-	endo cargas sociales si C\$ o US\$)	\$ s102_	12 \$ s102	_22	\$ s102_32	\$ s10	2_42	\$ s102_52	\$ s1	02_62	
vacacio otros a	sociales – ej. 13°, ones, seguridad social portes y contribucione porcentaje del Costo To	y s -	13 % s102_	23 %	s102_33	% s102	2_43 %	s102_53 %	s1	02_63 %	

X.3

15 CID/ Gallup Latinoamérica Nicaragua – Junio, 2003

trabajadores contratados por plazos inferiores a un año, sin garantía de renovación de contrato? b. De estos, ¿cuatas son/ eran mujeres? c. ¿Cuál fue la duración promedio del empleo (en meses)? d. ¿Cuánto gastó en total en salarios y beneficios? 2002 2001 2000 s103a_2 s103a_3 s103a_1 a. Número promedio de trabajadores temporales s103b_1 s103b_2 s103b_3 b. De estos, cuántas son mujeres s103c 1 s103c 2 s103c 3 c. Duración promedio del empleo (meses) d. Salarios y beneficios totales (anote si 1/C\$ o s103d1 1 s103d1 2 1 s103d1 3 1 2/US\$) s103d2_1 s103d2_2 2 s103d2_3 X.4 a. ¿Cuántos trabajadores subcontratados trabajaban en su fábrica en los siguientes años (trabajadores que tenían vinculo formal con otra empresa pero que prestaban servicios en su empresa)? b. ¿Cuánto gastó en total para contratar los servicios de esos trabajadores? 2001 2000 2002 s104a_1 s104a_3 $s104a_2$ a. Número promedio de trabajadores *subcontratados* b. Gasto total con trabajadores subcontratados s104b1 1 s104b1 2 1 s104b1 3 (anote si 1/C\$ o 2/US\$) s104b2 1 s104b2 2 s104b2_3 X.5 ¿Qué porcentaje de sus profesionales y trabajadores calificados son extranjeros? X.6 a. ¿Cuántos nuevos empleados fueron contratados en su fábrica durante el 2002?__ s106a (número) b. ¿ Cuántos empleados fueron despedidos en su fábrica durante el 2002? c. ¿ Cuántos empleados dejaron su fábrica por otras razones durante el 2002? s106c (número) X.7 ¿En los últimos dos años, cuánto tiempo le tomó llenar la vacante más reciente de los siguientes tipos de trabajadores? a. Técnico calificado (días) (NA -7 si no ha contratado ninguno en los últimos dos años) s107a b. Trabajadores de producción s107b_ (días) (NA -7 si no ha contratado ninguno en los últimos dos años) ¿Qué porcentaje de los trabajadores de su fábrica pertenece a un sindicato? _ s108_ ¿Cuantos días de producción perdió el año pasado debido a las siguientes causas? a. Huelgas u otras disputas laborales internas <u>s109a</u> (días) b. Protestas civiles -paros nacionales- y huelgas en otras empresas **s109b** (días) c. Otras causas ajenas al control de la administración (especificar: s109cx s109c (días) X.10 a. **Tarjeta 26:** ¿Cuántos o qué porcentaje de sus trabajadores (incluyendo la gerencia) tienen los siguientes niveles de educación? (entrevistador: completar número o porcentaje dependiendo de cual forma prefiera el entrevistado. Sin embargo, las respuestas deben ser todas en número o todas en porcentaje) **%** Núm. 1. Post Grado s1010a_1 (número) $s1010b_1\ \%$ 0 2. Universidad completa s1010a_2 (número) s1010b_2 % o 3. Universidad incompleta s1010a_3 (número) o s1010b 3 % 4. Técnico s1010b 4% s1010a_4 (número) o 5. Secundaria completa (o bachillerato técnico) s1010a_5 (número) o s1010b_5 % 6. Secundaria incompleta s1010a_6 (número) s1010b_6 % o 7. Primaria completa s1010a_7 (número) s1010b_7 % o 8. Primaria incompleta s1010a_8 (número) s1010b_8 % (suma personal total): 100 % X.11 ¿De aquellos que no completaron educación primaria, qué porcentaje son mujeres?___ (NA, si todos completaron al menos educación primaria) X.12 ¿Qué porcentaje de la alta gerencia (administradores principales) de esta fábrica es del sexo masculino? X. 13 ¿Cuál es el nivel educativo más alto alcanzado por el gerente general de esta fábrica? s1013 1. Post-graduado (master, PhD-doctorado) 5. Estudios secundarios completos (o bachillerato técnico) 2. Estudios universitarios Completos 6. Estudios secundarios incompletos 3. Estudios universitarios Incompletos 7. Estudios primarios 4. Estudios Técnicos 8. Ninguno X.14 a.; Cuántos años de experiencia tuvo el gerente general en este sector antes de asumir la gerencia de esta $\underline{s1014a}$ (años) \rightarrow (Si 0, pase a X.15) b. ¿De esos años de experiencia, cuántos fueron en empresas extranjeras? s1014b (años) c. Algunas de las empresas (del mismo sector) en que trabajó anteriormente exportaba? s1014c Sí...1

a. ¿Cuántos trabajadores eventuales y/o con contrato especial trabajaban en su fábrica en los siguientes años -o sea

NA....-7

No...2

	Capacitación Laboral	
X.15	a. ¿Ofrece su fábrica cursos formales de entrenamiento (interno o externo)?	
	s1015a Sí1 No2 \rightarrow Pase a X.16)	
	4	
	b. <i>En caso afirmativo</i> , ¿En qué año su fábrica introdujo por primera vez los cursos formales de entrenamiento (interno o externo)? s1015b (año) → (PASE a X.17) NA7	
X.16	Tarjeta 27: Si su fábrica no ofreció entrenamiento formal (ni interno ni externo), por favor indique, en	$i \mid 1$
	orden de importancia, las tres principales razones para no ofrecer entrenamiento,	2
	s1016a (1ª más importante) s1016b (2ª más importante) s1016c (3ª más importante)	3
Raz	zones:	
	Los empleados nuevos adquieren experiencia gracias al aprendizaje de campo	
	El entrenamiento interno informal es suficiente	
•	Carecemos de conocimiento sobre técnicas y programas de entrenamiento	
•	No tenemos recursos para capacitar a nuestros empleados	
•	Se puede contratar con facilidad empleados calificados de otras empresas/ fábricas	
	Las habilidades adquiridas por los empleados en sus escuelas satisfacen nuestras necesidades l'enemos dudas respecto a los beneficios de la capacitación	
•	La capacitación resulta costosa dada la alta rotación de personal	
$\frac{0.1}{X.17}$	a. ¿Considera que el entrenamiento externo provisto por instituciones públicas o privadas es adecuado	
	a las necesidades de su fábrica? $\underline{\hspace{1cm}}$ $\hspace{1cm$	
	b. Tarjeta 28: En caso negativo, podría por favor indicar las 3 principales razones de ello?	1
	_s1017b_1(1a más importante) _s1017b_2(2a más importante)s1017b_3_(3a más importante)	2
		3
	Poca relevancia de los programas ofrecidos frente a nuestras necesidades	
	Falta de personal calificado de estas instituciones para impartir el entrenamiento	
	Poca disponibilidad de establecimientos de entrenamiento Falta de proveedores privados de entrenamiento	
	Falta de proveedores privados de entrenamiento acreditados	
	Alto costo del entrenamiento	
	Otro (especificar:	
X.18	Tarjeta 29: ¿Podría indicar la efectividad de las instituciones públicas de entrenamiento, en una	
	escala de 1-6, donde:? s1018	
	1. Muy inefectiva 4. Algo efectiva	
	2. Inefectiva 5. Efectiva	
	3. Algo inefectiva 6. Muy efectiva	
X.19	Tarjeta 30 ¿En su opinión, cuáles son los 3 factores más importantes que se requieren para mejorar $\frac{1}{2}$	
	los servicios ofrecidos por las instituciones de entrenamiento públicas?	
	s1019_1(1 ^a más importante)s1019_2_(2 ^a más importante)s1019_3(3 ^a más importante) 3	
	Actualizar sus cursos con respecto a las prácticas de trabajo y/o maquinaria que se usa actualmente en las er	npresas
	ncorporar prácticas/ pasantías en empresas como parte de la capacitación	
	Tener mejores capacitadores, más especializados	
	Aumentar el número de instituciones que ofrecen cursos de entrenamiento Ofrecer entrenamiento interno, es decir, impartir el curso en la misma empresa que lo solicita	
	Mejorar la continuidad de los cursos sobre un mismo tema/ sector	
	Aumentar la oferta de cursos específicos para un sector	
	Promover el seguimiento de la capacitación dentro de la empresa	
9. /	Aumentar sus recursos y las instalaciones para poder capacitar más y mejor a los participantes	
	Mayor flexibilidad de horarios para tomar el curso	
11.	Otro (especificar: s1019x)	
	SECCION XI: IMPACTO DE ACUERDOS COMERCIALES	
XI.1	a. Tiene conocimiento sobre el acceso preferencial que tienen algunos productos de su país al mercado de Estados Unidos gracias a la Iniciativa de la Cuenca del Caribe? <u>s111a</u> Sí1 No→ Pase a XI .	
	b. En caso afirmativo, ¿Se aplican esos beneficios a su sector? <u>s111b</u> Sí1 No2 NA	
VI C	c. En caso afirmativo, ¿Se ha beneficiado su fábrica de esos beneficios?_s111c_Sí1 No2 NA	-/
XI.2	a. ¿Se ha beneficiado su fábrica de otros Acuerdos de Libre Comercio firmados por su país? s112a_ Sí1 No2 → Pase a XI.3)	
	b. En caso afirmativo, por favor indique cuales Acuerdos:	
	<u>s112bx1</u> (1ero más importante) NA7	
	s112bx2(2do más importante)	

XI. 3 a. Sabía usted que su país, junto con otros países Centroamericanos, están negociando un Acuerdo de Libre Comercio con Estados Unidos (CAFTA)? s113a Sí1 No2→ Pase a XI.7)									
	b. En caso afirmativo, ha adoptado su firma algún maximizar beneficios derivados de este? s113b	mecanismo p Sí1			rse para ta NA7	l acuerdo y	/ logra	r	
X1.4	a. Si el Acuerdo se firma, ¿cree que impactará signij _s114a Sí1 No2 →	— ficativament	e su neg		o?	7			
	 b. En caso afirmativo, ¿cómo describiría usted dich 1. Impacto positivo 2. Impacto negativo 3. Impacto mixto: en parte positivo y en parte negat 	ho impacto e	en su neg	gocio A	o? (sólo u		<u>s114</u>	<u>lb_</u>	
XI.5	Tarjeta 31: Por favor, indique cuales de los siguien fábrica como consecuencia de la firma del Acuerdo		cree que		ırrirán en A7	su sector y	en su		
	<u> </u>	En su	sector 1 No		NA.	En su Sí	fábrica 1 N		NA.
1. A	Aumento de las exportaciones a Estados Unidos	s115a_1	1	2	-7	s115b_1	1	2	-7
	Aumento de las exportaciones a otros países atroamericanos	s115a_2	. 1	2	-7	s115b_2	1	2	-7
3. <i>A</i>	Aumento del uso de insumos importados	s115a_3	1	2	-7	s115b_3	1	2	-7
4. N	Mayor competencia de productos finales importados	s115a_4	1	2	-7	s115b_4	1	2	-7
5. <i>A</i>	Aumento de la inversión extranjera directa	s115a_5	1	2	-7	s115b_5	1	2	-7
6. I	Diversificación de líneas de productos	s115a_6	1	2	-7	s115b_6	1	2	-7
	afirmativo, califique la gravedad de los problemas c (0) No es problema (1) Problema menor	correspondie		una	escala de	de Estado 0 a 4, dono		dos.	En case
Rotar	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo	correspondie	entes en i	<i>una</i> lode	escala de	0 a 4, done			En case
	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura)	(2) Pro No es problema	blema m	<i>una</i> lode	escala de erado Moderado	0 a 4, done	Muy sever	, O	
1.C	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura) ostos de transporte terrestre	(2) Pro No es problema	entes en i blema m	<i>una</i> lode	escala de erado Moderado	0 a 4, done	Muy sever	, O	s116_1
1.C 2.C	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura) ostos de transporte terrestre ostos de transporte marítimo	No es problema 0	blema m	<i>una</i> lode	escala de erado Moderado 2 2	0 a 4, done	Muy sever 4	o O	
1.C 2.C 3.C	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura) ostos de transporte terrestre ostos de transporte marítimo ostos de transporte aéreo	No es problema 0 0 0	Menor	<i>una</i> lode	escala de erado Moderado 2 2 2	Mayor	Muy sever	O	s116_1
1.C 2.C 3.C 4.A	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura) ostos de transporte terrestre ostos de transporte marítimo ostos de transporte aéreo duanas en su país	No es problema 0 0 0 0	Menor	<i>una</i> lode	escala de erado Moderado 2 2 2 2 2	Mayor 3 3 3 3	Muy sever 4	O	s116_1 s116_2 s116_3 s116_4
1.C 2.C 3.C 4.A 5.A	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura) ostos de transporte terrestre ostos de transporte marítimo ostos de transporte aéreo duanas en su país duanas en otros países Centroamericanos	No es problema 0 0 0 0 0	Menor 1 1 1 1 1	<i>una</i> lode	escala de erado Moderado 2 2 2 2 2 2	Mayor 3 3 3 3 3	Muy sever 4 4 4 4	O	s116_1 s116_2 s116_3 s116_4 s116_5
1.C 2.C 3.C 4.A 5.A 6.A	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura) ostos de transporte terrestre ostos de transporte marítimo ostos de transporte aéreo duanas en su país duanas en otros países Centroamericanos duanas en Estados Unidos	No es problema 0 0 0 0 0 0	Menor 1 1 1 1 1 1 1	<i>una</i> lode	Moderado 2 2 2 2 2 2 2	Mayor 3 3 3 3 3 3 3	Muy sever 4 4 4 4 4 4	O	s116_1 s116_2 s116_3 s116_4 s116_5 s116_6
1.C 2.C 3.C 4.A 5.A 6.A 7.E	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura) ostos de transporte terrestre ostos de transporte marítimo ostos de transporte aéreo duanas en su país duanas en otros países Centroamericanos duanas en Estados Unidos xistencia de lista de productos excluidos del acuerdo	No es problema 0 0 0 0 0 0 0	Menor 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	<i>una</i> lode	Moderado 2 2 2 2 2 2 2 2	Mayor 3 3 3 3 3 3 3	Muy sever 4 4 4 4 4 4 4 4	O	s116_1 s116_2 s116_3 s116_4 s116_5 s116_6 s116_7
1.C 2.C 3.C 4.A 5.A 6.A 7.E 8.M	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura) ostos de transporte terrestre ostos de transporte marítimo ostos de transporte aéreo duanas en su país duanas en otros países Centroamericanos duanas en Estados Unidos xistencia de lista de productos excluidos del acuerdo layores exigencias en las regulaciones laborales	No es problema 0 0 0 0 0 0 0 0 0	Menor 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	<i>una</i> lode	escala de erado Moderado 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	Mayor 3 3 3 3 3 3 3 3 3	Muy sever 4 4 4 4 4 4 4 4 4	O	s116_1 s116_2 s116_3 s116_4 s116_5 s116_6 s116_7 s116_8
1.C 2.C 3.C 4.A 5.A 6.A 7.E 8.M 9.M	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura) ostos de transporte terrestre ostos de transporte marítimo ostos de transporte aéreo duanas en su país duanas en otros países Centroamericanos duanas en Estados Unidos xistencia de lista de productos excluidos del acuerdo layores exigencias en las regulaciones laborales layores exigencias en las regulaciones sanitarias	No es problema 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0	Menor 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	<i>una</i> lode	escala de erado Moderado 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	Mayor 3 3 3 3 3 3 3 3 3	Muy sever 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4	O	s116_1 s116_2 s116_3 s116_4 s116_5 s116_6 s116_7 s116_8 s116_9
1.C 2.C 3.C 4.A 5.A 6.A 7.E 8.M 9.M	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura) ostos de transporte terrestre ostos de transporte marítimo ostos de transporte aéreo duanas en su país duanas en otros países Centroamericanos duanas en Estados Unidos xistencia de lista de productos excluidos del acuerdo layores exigencias en las regulaciones laborales layores exigencias de certificación de calidad	No es problema 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0	Menor 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	<i>una</i> lode	escala de erado Moderado 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	Mayor 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3	Muy sever 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4	0	s116_1 s116_2 s116_3 s116_4 s116_5 s116_6 s116_7 s116_8 s116_9 s116_10
1.C 2.C 3.C 4.A 5.A 6.A 7.E 8.M 9.M 10	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura) ostos de transporte terrestre ostos de transporte marítimo ostos de transporte aéreo duanas en su país duanas en otros países Centroamericanos duanas en Estados Unidos xistencia de lista de productos excluidos del acuerdo layores exigencias en las regulaciones laborales layores exigencias de certificación de calidad Acceso a canales de distribución en Estados Unidos	No es problema 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0	Menor 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	<i>una</i> lode	escala de erado Moderado 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	Mayor 3 3 3 3 3 3 3 3 3	Muy sever 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4	0	s116_1 s116_2 s116_3 s116_4 s116_5 s116_6 s116_7 s116_8 s116_9
1.C 2.C 3.C 4.A 5.A 6.A 7.E 8.M 9.M 10 11	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura) ostos de transporte terrestre ostos de transporte marítimo ostos de transporte aéreo duanas en su país duanas en otros países Centroamericanos duanas en Estados Unidos xistencia de lista de productos excluidos del acuerdo layores exigencias en las regulaciones laborales layores exigencias de certificación de calidad	No es problema 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0	Menor 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	<i>una</i> lode	escala de erado Moderado 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	Mayor 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3	Muy sever 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4	5	s116_1 s116_2 s116_3 s116_4 s116_5 s116_6 s116_7 s116_8 s116_9 s116_10
1.C 2.C 3.C 4.A 5.A 6.A 7.E 8.M 9.M 10 11	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura) ostos de transporte terrestre ostos de transporte marítimo ostos de transporte aéreo duanas en su país duanas en otros países Centroamericanos duanas en Estados Unidos xistencia de lista de productos excluidos del acuerdo layores exigencias en las regulaciones laborales layores exigencias de certificación de calidad Acceso a canales de distribución en Estados Unidos Γiempo insuficiente para ajustarse a los cambios en	No es problema 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0	Menor Menor 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	pas	escala de erado Moderado 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	Mayor 3 3 3 3 3 3 3 3 3 7te II)	Muy sever 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4	5	s116_1 s116_2 s116_3 s116_4 s116_5 s116_6 s116_7 s116_8 s116_9 s116_10
1.C 2.C 3.C 4.A 5.A 6.A 7.E 8.M 9.M 10 11	(0) No es problema (1) Problema menor (3) Problema mayor (4) Problema muy severo lectura) ostos de transporte terrestre ostos de transporte marítimo ostos de transporte aéreo duanas en su país duanas en otros países Centroamericanos duanas en Estados Unidos xistencia de lista de productos excluidos del acuerdo layores exigencias en las regulaciones laborales layores exigencias en las regulaciones sanitarias Mayores exigencias de certificación de calidad Acceso a canales de distribución en Estados Unidos Tiempo insuficiente para ajustarse a los cambios en nuevas regulaciones (Ver pregunta II.9 para recordarse si la fábrica expana. Exporta su fábrica en forma directa a Estados Unidos Distribución en forma directa distribución en forma directa distribución en forma directa distribución en forma directa distribució	No es problema	Menor Menor 1 1 1 1 1 1 1 1 1 ainer (de	pas	escala de erado Moderado 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	0 a 4, dono Mayor 3 3 3 3 3 3 3 3 3 4te II) →Pase a X s siguiente	Muy sever 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4	5	s116_1 s116_2 s116_3 s116_4 s116_5 s116_6 s116_7 s116_8 s116_9 s116_10

18 CID/ Gallup Latinoamérica Nicaragua – Junio, 2003

Parte II: Entrevista a ser aplicada al Gerente General de la empresa o al Gerente de Personal y/o al Gerente de Finanzas (o Contador)

			~	. ~=~	0=1=						
	S	SECCION XII	: CAPACITA	ACION LAB	ORAL						
XII.1	a. ¿Su fábrica contribuyó al im	puesto del 2%	de INATEC e	n el 2002?	s121a Sí1	No2					
	b.; Utilizó los servicios del INA s121bS11	_	capacitación	a sus trabaja	udores en el añ	io 2002?					
	c. ¿Utilizó los servicios de instituciones de capacitación certificadas por el INATEC para dar capacitación										
XII.2	a sus trabajadores en el año 20			No2							
2111.2	a. ¿Ofrecio su fabrica entrenamiento interno para los empleados durante el 2002? s122a Sí1 No2 → Pase XII.3										
	b. En caso afirmativo, por favor indique la siguiente información sobre estos programas: NA7										
	Total Administra- dores (nivel producción calificados No-Calificados producción producción producción producción calificados no-Calificados producción pro										
¿Cuántas personas fueron s122b_11 s122b_21 s122b_31 s122b_41 s122b_51 s122b_61											
entren		1001 10	1221 22	1001 20	1001 40	1001 50	1/	221 (2			
-	tas semanas de entrenamiento n promedio cada trabajador?	s122b_12	s122b_22	s122b_32	s122b_42	s122b_52	SIZ	22b_62			
XII.3	a. ¿Envió su fábrica a sus emple empresa) durante el 2002 (no i	-	-			-)?				
	s123a Sí1	No2									
	(Si respondió que NO en XII.3		ue SI en XII.	$2 \rightarrow Pase \ a \ 2$	XII.6)						
	(Si respondió que NO en XII.3					o interno ni exte	rno,				
	→ Pase a la sección XIII)	: 1: 1:	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·								
	b. En caso afirmativo, por favo	or inaique ia si Total		Profesional	Trabaj. de	nas: Trabajadores	Fm	pleados			
		Total	ores	(nivel	Producción	de Producción		era de la			
				superior)	Calificados	No-Calificados	,	ducción)			
¿Cuár entren	ntas personas fueron	s123b_11	s123b_21	s123b_31	s123b_41	s123b_51	s12	23b_61			
	ntas semanas de entrenamiento	s123b_12	s123b_22	s123b_32	s123b_42	s123b 52	s12	23b_62			
	n promedio cada trabajador?		~~~~	22		~					
XII.4	Tarjeta 33:¿Por favor, indique durante el 2002?	e las principale	es institucione	es donde reci	bieron capacit	ación externa su	s emp	leados			
	annenne et 2002.				Si1	No2	Co	difique			
1. U	niversidad			s124_	1 1	2	1				
	stitutos públicos de entrenamier			s124_			2				
	scuelas técnicas/ vocacionales p			s124_		2	3				
	scuelas de entrenamiento privad			s124_			4 5				
	mpresas relacionadas u otras em tros (especificar: s124x	presas		s124_ s124_		2 2	 6				
XII.5	a. ¿En los últimos dos años, ha		•				s?				
		$2 \rightarrow Pase \ a$		na nro aros -	conjuntos de	ntronomianta?					
	b. Tarjeta 34 : En caso afirma1. A través de una asociación en		•		s125b_1 Sí1		- 7				
	2. A través de instituciones esta			,101141	s125b_1 S11						
	3. A través de acuerdos directos					No2 NA.					
	4. A través de compañías espec				s125b_4 Sí1	No2 NA.	7				
	5. A través de programas de ent		T								
	6. A través de programas de ent		ganizados por	clientes		No2 NA.					
XII.6	7. Otro (especificar) Del total de empleados que par	s125bx	rogramas do o	ntronamionto	s125b_7 Sí1						
A11. U	2002,					ernoj auranie el					
	a. ¿Cuántos fueron promovidos			s126a		h (númara)					
	b. ¿Cuántos recibieron aumento c. ¿Cuántos dejaron la fábrica				<i>niento</i> ? <u>s1261</u> (número)	o(número)					
	d. ¿Cuántos elevaron su produc										
XII.7	¿Tuvo alguno de los siguientes					eados?					
	a. ¿Reducciones de Impuestos?	•		1	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·						
	b. ¿Subsidios?	<u>s127b</u> Sí									
XII.8	a. ¿Los empleados entrenados o	contribuyeron c	con parte del c	costo del entr	enamiento? <mark>s1</mark>	28 a Sí1 No	2				
	h En caso afirmativo :en pro	medio con au	é norcentaie d	lel costo?	128h %						

.1

SECCION XIII: PRODUCTIVIDAD XIII | Por favor, provea la siguiente información sobre la producción y las ventas de su fábrica

	Valores en C\$ o US\$, para los años				
	2002	2000			
Ventas totales (anote si valores en 1/C\$ o 2/US\$)	¹ s131_11	¹ s131_21	¹ s131_31		
	² s131_12	² s131_22	² s131_32		
Valor de la producción, aunque no haya sido vendida(*)(anote	s131_13	s131_23	s131_33		
1/C\$ o 2/US\$)	² s131_14	² s131_24	² s131_34		

(*) Valor de la producción (número total de unidades producidas) x (precio unitario)

Por favor, provea la siguiente información sobre los gastos de su fábrica

	Valores	los años	
	2002	2001	2000
Costos totales de materias primas y materiales utilizados en la producción (excluyendo combustibles)	¹ s132_11	¹ s132_21	¹ s132_31
(anote si valores en 1/C\$ o 2/US\$)	² s132_12	² s132_22	² s132_32
Gastos totales en energía incluyendo luz eléctrica y	¹ s132_13	¹ s132_23	1 s132_33
combustibles (anote si valores en 1/C\$ o 2/US\$)	² s132_14	² s132_24	² s132_34
Costo total de Mano de Obra:	¹ s132_15	s132_25	¹ s132_35
(anote si valores en 1/C\$ o 2/US\$)	² s132_16	² s132_26	² s132_36
Intereses y otros costos financieros	¹ s132_17	¹ s132_27	¹ s132_37
anote si valores en 1/C\$ o 2/US\$)	² s132_18	² s132_28	² s132_38
Gastos en Trámites	¹ s132_19	¹ s132_29	1 s132_39
(anote si valores en 1/C\$ o 2/US\$)	² s132_110	² s132_210	² s132_310
Otros costos (Ej.: costos de administración y ventas,	¹ s132_111	¹ s132_211	¹ s132_311
nvestigación y desarrollo, etc.) Anote si valores en 1/C\$ o 2/US\$	² s132_112	² s132_212	² s132_312
XIII Por favor, indique qué porcentaje del gasto total en energi	ía durante el 2002 co	rrespondió a:	a
a. Luz eléctrica: s133a % b. Funcionamiento del generador propio o compartido: s	133h % <i>(NA -7 s</i>	si no tiene venerad	b

b. Funcionamiento del generador propio o compartido: <u>s133b</u>% (*NA -7 si no tiene generador*) c c. Otros Combustibles: s133c %

XIII | Por favor, provea la siguiente información sobre los balances de su fábrica:

Valor en C\$ o US\$ al final de cada año 2002 2001 2000 s134_21 s134_11 s134_31 **Activo Total**.....(anote si valores en 1/C\$ o 2/US\$) s134_12 s134_22 s134_32 s134_13 s134_23 s134_33 Activo Fijo (*) Bruto......(anote si valores en 1/C\$ o 2/US\$) (valor de compra, sin descontar depreciación)..... s134_14 $s134_24$ s134 34 s134_15 s134_25 s134_35 **Activo Fijo (*) Neto**(anote si valores en 1/C\$ o 2/US\$) (valor en libros: valor de compra menos depreciación) s134_16 s134_26 s134_36 s134_17 s134_27 s134 37 Del cual: -Maquinaria, equipo y vehículos. (1/C\$ o 2/US\$) s134_18 s134_28 s134_38 s134_19 s134_29 s134_39 -Terrenos, edificios y mejoras en alquileres. (1/C\$ o 2/US\$) s134_110 s134_210 s134_310 s134_111 s134_211 s134_311 Activo Corriente Neto.....(anote si valores en 1/C\$ o 2/US\$) $s134_212$ $s134_312$ s134_112 s134_113 s134_213 s134_313 Del cual: -Existencias e Inventarios totales......(1/C\$ o 2/US\$) $s1\underline{34_114}$ s134_214 s134_314 s134_115 s134 215 s134 315 -Cuentas por cobrar.....(1/C\$ o 2/US\$) $s134_116$ s134_216 $s134_316$ s134_117 s134_217 s134_317 -Dinero en caja y bancos.....(1/C\$ o 2/US\$) s134_118 s134_218 s134_318 s134_119 s134_219 s134_319 -Otros activos corrientes.....(1/C\$ o 2/US\$) s134_220 s134_120 $s134_320$

(*)Activo fijo: maquinaria, equipo, vehículos, terrenos y edificios

XIII.5 Por favor, provea la siguiente información sobre los pasivos de su fábrica: Valor en C\$ o US\$ al final de cada año 2002 2001 2000 s135_11 s135_21 s135_31 **Pasivo Total** (*).....(anote si valores en 1/C\$ o 2/US\$) s135_12 s135_22 s135_32 Del cual: Pasivo a largo plazo (más de un año)...(anote si s135_13 s135_23 s135_33 s135_24 valores en 1/C\$ o 2/US\$) s135 14 s135 34 Del cual: Pasivo a corto plazo (un año o menos)... .(anote si s135_15 s135_25 s135_35 valores en 1/C\$ o 2/US\$) s135_16 s135_26 s135_36 Patrimonio (capital más utilidades retenidas)......(anote si s135_17 s135_27 s135_37 valores en 1/C\$ o 2/US\$) s135_18 $s135_28$ s135_38 (*) Total de Activos debe igualar al Total de Pasivos más Patrimonio. XIII. Por favor, indique el porcentaje del Pasivo a corto plazo que correspondió a "Cuentas por Pagar" en... 6 Pasivo a corto plazo (un año o menos): 2002 2001 2000 Del cual, porcentaje de cuentas por pagar: % % $s136_{1}$ s136 2 s136_3 XIII.7 ¿Cuál fue el valor total de sus ventas en 1997 (cinco años atrás)? _ s137 1 (anote si 1/C\$ o 2/US\$) (NA -7 si la empresa no existía hace 5 años atrás) s137_2 XIII.8 a.; Cuánto gastó su fábrica en la compra de maquinaria, equipos, vehículos, terrenos, edificios y otras propiedades? Valores en C\$ o US\$, para los años... 2002 2001 2000 s138a_21 s138a_11 s138a_31 Maquinaria y equipos (nuevos y/o usados).....(anote si valores en 1/C\$ o 2/US\$) s138a_22 s138a_32 s138a_12 s138a_23 s138a_33 s138a_13 Terrenos, edificios, mejoramientos en alquileres......(anote 2 s138a_24 si valores en 1/C\$ o 2/US\$) s138a_14 s138a_34 s138a_35 s138a_15 s138a_25 Vehículo.....(anote si valores en 1/C\$ o 2/US\$) s138a_36 s138a_16 s138a_26 b. ¿Se destinaron parte de estos gastos para la creación de una nueva fábrica? s138b Sí...1 No...2 c. En caso afirmativo, ¿Qué porcentaje de los gastos del 2002 fue para una nueva fábrica? s138c XIII.9 ¿Cuánto obtuvo con la venta de maquinaria, equipos, vehículos, terrenos, edificios y otras propiedades (anote si en C\$ o US\$)? Valores en C\$ o US\$, para los años... 2002 2001 2000 s139_11 s139 21 s139_31 Maquinaria, equipo y vehículos.....(anote si valores en 1/C\$ s139_12 s139_22 s139_32 o 2/US\$) s139_13 s139_33 s139_23 Terrenos, edificios y otras propiedades......(anote si valores s139 14 s139_24 s139_34 en 1/C\$ o 2/US\$) XIII.1 ¿Cuánto gastó su fábrica en alquileres y/o depreciación y por pagos por uso de marcas y patentes (en C\$ o US\$)? 0 Valores en C\$ o US\$, para los años.. 2002 2001 2000 Alquiler de maquinaria y equipo o valor de depreciación (en s1310_11 $s1310_21$ s1310_31 caso de ser de propiedad de la fábrica)...(anote si valores 1/C\$ s1310_12 s1310_22 s1310_32 Alquiler de terrenos o edificios o valor de depreciación (en s1310_13 s1310_23 s1310_33 caso de ser de propiedad de la fábrica)..(anote si valores 1/C\$ s1310_14 s1310_24 s1310_34 o 2/US\$) s1310_15 s1310_25 s1310_35 Arriendo (o leasing) de vehículos.....(anote si valores s1310_16 s1310_26 s1310_36 1/C\$ o 2/US\$) s1310_17 s1310_27 s1310_37 Pagos por uso de marcas y patentes (Royalties)..(anote si

XIII. ¿Cuanto gastó su fábrica en actividades de **Diseño o Investigación y Desarrollo** en el 2002 como porcentaje de sus ventas? [Gasto incluye los sueldos y salarios pagados al personal de Investigación y Desarrollo, tales como ingenieros y científicos, los costos de capacitación de ese personal, y los costos de materiales o de subcontratación] s1311 %

LA ENCUESTA TERMINA AQUÍ. MUCHAS GRACIAS POR SU COOPERACIÓN.

valores 1/C\$ o 2/US\$)

Recuerde indicar que pueden llamarlo o visitarlo para asegurar la calidad de trabajo suyo como entrevistador. Por favor que atienda y responda en la misma forma a las pocas preguntas que le hará su supervisor Final al 05/06/03

s1310_18

s1310_38

s1310_28

21 CID/ Gallup Latinoamérica Nicaragua – Junio, 2003

	DA	TOS DE CONTROL				
Empresa	<u>empresa</u>			id_code		
Ciudad donde está ubicad	la esta fábrica	<u>ciudad</u>				
Ciudad donde está ubicad	la la sede principal de la	empresa: ciudsede				
Sector: sector	a la sede principal de le	empresa. <u>eraaseae</u>				
	Alimentos4	Productos de caucho y	nléstico 7	Productos de tabaco	10	
Confecciones1 Bebidas2	Muebles5	Productos de caucho y Prod. Minerales no me		Productos de tabaco		 s 11
Productos químicos3	Productos de cuero6	Productos textiles		Prod. Métálico (Exc		
1 Toductos quinicos3	1 Toductos de cueroo	Troductos textiles		Zapatos		
Nombre del entrevistado	nrincinal			1		
	•					
Cargo						_
e-mail						_
Dirección		_		<u>depto</u>		
Teléfono						_
Nombre del entrevistador						_
Hora Inicio		Hora término				-
2 Nombre otro entrevistad	lo		Car	go	_	
3. Nombre otro entrevista	do		Car	rgo		
	Info	ormación interna de (CID			
CID/GALLUP Tel. 239 0	9993 Fech	na:		Codifique día:	2	
Honduras, Junio, 2003	8.	Hora :1	0 am1 10)-2 pm2	1	
	2 a	6pm3 6 a - 8	8pm4 8pi	m y +5		
Cod. Proy: 9-2-069 03	9-10) Entrevistador:			2	
•		ta: Personal1 Tele			1	
12) Región: Tegucigalp	pa1 San Pedro				1	
					1	
13) Supervisor recibe:						
14. Validación: Telefónica		INOU HO	ora:	recna:	1	
15 Validador	No validada0				1	
16. Total de personas entr	revistadas:				1	
17: Total de contactos para					1	
18. Certifico que toda la inf corresponde a la muestra in	•		•	• •	2	
19. Crítica	Fee	cha:	Hora:		1	
20. Codificación:					1	
21. Digitación:		cha:			1	
22. Sexo entrevistador:					1	

Cuesmanuf versión CID final 05 Junio/Honduras. .