

Si tiene alguna pregunta, duda o comentario adicional sobre esta encuesta por favor contacte a Crishian Pulido, Asociado de Investigación de IPA al teléfono 694 8122"

1013	Encuestador: ¿La persona da consentimiento para participar de la encuesta?	1 0	Sí No	→ Ver comentarios
1014	¿Es usted el dueño del negocio?	0 -999 -888	No No sabe Se rehúsa a responder	
1015	¿Es usted quién decide los precios de las frutas y verduras/productos que se venden en el negocio?	1 0 -999 -888	Yes No No sabe Se rehúsa a responder	→ Ir al Módulo II
1016	¿Es usted quién está a cargo del negocio?	1 0 -999 -888	Sí No No sabe Se rehúsa a responder	
1017	¿Es usted quién decide que frutas y verduras/productos se venden?	1 0 -999 -888	Sí No No sabe Se rehúsa a responder	
1018	¿Conoce usted los precios de compra de las frutas y verduras/productos que se venden en el negocio?	1 0 -999 -888	Sí No No sabe Se rehúsa a responder	→ Ir al Módulo II
1018-1	¿Cuál es el nombre de la persona con conocimiento sobre los precios de las frutas y verduras/productos del negocio?			
1018-2	¿Se encuentra la persona con conocimiento sobre los precios de compra del negocio?	1 0 -999 -888	Sí No No sabe Se rehúsa a responder	→ Ver comentarios → Ver comentarios → Ver comentarios
1018-2-1	¿Podríamos hablar con la persona con conocimiento sobre los precios de compra?	1 0 -999 -888	Sí No No sabe Se rehúsa a responder	→ Ir al Módulo II → Ver comentarios → Ver comentarios → Ver comentarios

Commented [CP1]: Ir a 8001 si el negocio vende frutas y verduras. Ir a 8018 si el negocio no vende frutas y verduras.

Commented [CP2]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP3]: Ir a 8001 si el negocio vende frutas y verduras. Ir a 8018 si el negocio no vende frutas y verduras.

Commented [CP4]: Ir a 8001 si el negocio vende frutas y verduras. Ir a 8018 si el negocio no vende frutas y verduras.

2. INFORMACIÓN DEL VENDEDOR			
2001	Encuestador: ¿Cuál es el sexo de la persona?	1 0	Mujer Hombre
2002	¿Cuál es su nombre completo?		
2003	¿Cuál es su edad?		DD/MM/YYYY → Ver comentarios
2004	¿Cuál es su número telefónico?		___ ___ ___ ___ ___ ___

Commented [CP5]: Si el encuestado es menor de edad (18 años) y el negocio vende frutas y verduras, ir a 8001. Si el encuestado es menor de edad (18 años) y el negocio no vende frutas y verduras, ir a 8018.

3. PRODUCTOS AGRUPPA														
Encuestador: Por favor realice las siguientes preguntas para cada uno de los productos Agruppa especificados. Si el tendero dice que no vendió el producto ayer (columna 1), continúe con el siguiente producto:														
	¿Vendió ... el día de ayer?	Sin tener en cuenta el día de hoy, ¿cuándo fue la última vez que compró ...? (1)	¿Dónde compró ... la última vez? (2)	¿A cuánto compró ... la última vez? (3)	¿Cuánto compró de ... la última vez? (4)	¿Cuánto pago por lo que compró de ... la última vez? (5)	¿Cuál era el precio de venta de ... ayer? (6)	¿Cuánto vendió de ... ayer? (7)	¿Podría ver una/un ...? (8)	¿El/la ... esta duro o blando? (8-1)	¿El/la ... tiene un color consistente? (8-2)	¿El/la ... tiene defectos ? (8-3)	¿El/la ... tiene la forma adecuada? (8-4)	¿Vendió ... en los últimos seis meses? (9)
Zanahoria (3001)	Sí No NS NR	____ días	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Refuse	\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)	\$ _____	\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)	_____ (unidad)	Sí No NS NR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí No NS NR	1. Regular 2. Deforme	Sí No NS NR	
Cebolla cabezona (3002)	Sí No NS NR	____ días	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Refuse	\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)	\$ _____	\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)	_____ (unidad)	Sí No NS NR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí No NS NR	1. Regular 2. Deforme	Sí No NS NR	
Cebolla larga (3003)	Sí No NS NR	____ días	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Refuse	\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)	\$ _____	\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)	_____ (unidad)	Sí No NS NR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí No NS NR	1. Regular 2. Deforme	Sí No NS NR	
Plátano primera (3004)	Sí No NS NR	____ días	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Refuse	\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)	\$ _____	\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)	_____ (unidad)	Sí No NS NR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí No NS NR	1. Regular 2. Deforme	Sí No NS NR	
Plátano segunda (3005)	Sí No NS NR	____ días	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Refuse	\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)	\$ _____	\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)	_____ (unidad)	Sí No NS NR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí No NS NR	1. Regular 2. Deforme	Sí No NS NR	
Plátano pica (3006)	Sí No NS NR	____ días	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Refuse	\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)	\$ _____	\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)	_____ (unidad)	Sí No NS NR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí No NS NR	1. Regular 2. Deforme	Sí No NS NR	
Papa pastusa gruesa (3007)	Sí No NS NR	____ días	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Refuse	\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)	\$ _____	\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)	_____ (unidad)	Sí No NS NR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí No NS NR	1. Regular 2. Deforme	Sí No NS NR	

Commented [CP6]: Este módulo solo se pregunta se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP8]: Esta pregunta solo se hace si la tienda no vendió el producto el día de ayer, de acuerdo a la primera columna.

Commented [CP7]: Esta pregunta solo se pregunta si el tendero no dio información sobre el precio de compra, pero si tenía conocimiento sobre la cantidad que se compró del producto la última vez.

<div>Papa pastusa pareja (3008)</div> <div>Papa superior gruesa (3009)</div> <div>Papa superior pareja (3010)</div> <div>Papa suprema gruesa (3011)</div> <div>Papa suprema pareja (3012)</div> <div>Tomate chonto semi (3013)</div> <div>Tom. chonto grueso (3014)</div> <div>Yuca (3015)</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>___ días</div>	<div>1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Refuse</div>	<div>\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)</div>	<div>\$ _____</div>	<div>\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)</div>	<div>_____</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave</div>	<div>1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>1. Regular 2. Deforme</div>	<div>Sí No NS NR</div>
	<div>Sí No NS NR</div>	<div>___ días</div>	<div>1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Refuse</div>	<div>\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)</div>	<div>\$ _____</div>	<div>\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)</div>	<div>_____</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave</div>	<div>1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>1. Regular 2. Deforme</div>	<div>Sí No NS NR</div>
	<div>Sí No NS NR</div>	<div>___ días</div>	<div>1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Refuse</div>	<div>\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)</div>	<div>\$ _____</div>	<div>\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)</div>	<div>_____</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave</div>	<div>1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>1. Regular 2. Deforme</div>	<div>Sí No NS NR</div>
	<div>Sí No NS NR</div>	<div>___ días</div>	<div>1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Refuse</div>	<div>\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)</div>	<div>\$ _____</div>	<div>\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)</div>	<div>_____</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave</div>	<div>1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>1. Regular 2. Deforme</div>	<div>Sí No NS NR</div>
	<div>Sí No NS NR</div>	<div>___ días</div>	<div>1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Refuse</div>	<div>\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)</div>	<div>\$ _____</div>	<div>\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)</div>	<div>_____</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave</div>	<div>1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>1. Regular 2. Deforme</div>	<div>Sí No NS NR</div>
	<div>Sí No NS NR</div>	<div>___ días</div>	<div>1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Refuse</div>	<div>\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)</div>	<div>\$ _____</div>	<div>\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)</div>	<div>_____</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave</div>	<div>1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>1. Regular 2. Deforme</div>	<div>Sí No NS NR</div>
	<div>Sí No NS NR</div>	<div>___ días</div>	<div>1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Refuse</div>	<div>\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)</div>	<div>\$ _____</div>	<div>\$ _____ por _____ (unidad) (unidad)</div>	<div>_____</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave</div>	<div>1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro</div>	<div>Sí No NS NR</div>	<div>1. Regular 2. Deforme</div>	<div>Sí No NS NR</div>

4. INFORMACIÓN DEL NEGOCIO			
4001	Durante la semana pasada, vendió alguno de los siguientes productos?	<div><div>1</div><div>Sí</div></div> <div><div>0</div><div>No</div></div> <div><div>-999</div><div>No sabe</div></div> <div><div>-888</div><div>Se rehúsa a responder</div></div> <div>→ Ir a 4002</div> <div>→ Ir a 4002</div> <div>→ Ir a 4002</div>	
4001-1 a 4001-17	Durante la semana pasada, vendió alguno de los siguientes productos?	<div><div>Granos (4001-1)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Conservas (4001-2)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Lácteos (4001-3)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Dulces (4001-4)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Productos terminados (4001-5)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Huevos (4001-6)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Carne (4001-7)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Paquetes (4001-8)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Frutos secos (4001-9)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Pan/Arepas (4001-10)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Espicias (4001-11)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Gaseosas (4001-12)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Alcohol (4001-13)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Productos de aseo del hogar (4001-14)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Productos de aseo personal (4001-15)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Minutos a celular (4001-16)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Otro: _____ (4001-17)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div>	
4001-18 a 4001-20	Durante la semana pasada, ¿cuál fue el top 3 de productos que usted vendió más de las categorías anteriores?	<div><div>1er producto (4001-18)</div><div></div></div> <div><div>2do producto (4001-19)</div><div></div></div> <div><div>3er producto (4001-20)</div><div></div></div>	
4002	Durante la semana pasada, ¿qué porcentaje de sus ventas totales correspondió a frutas y verduras?	<div>_____ %</div>	
4003	Durante los últimos 6 meses, ¿ha cambiado el horario de atención del negocio?	<div><div>1</div><div>Sí</div></div> <div><div>0</div><div>No</div></div> <div><div>-999</div><div>No sabe</div></div> <div><div>-888</div><div>Se rehúsa a responder</div></div> <div>→ Ir a 4004</div> <div>→ Ir a 4004</div> <div>→ Ir a 4004</div>	
4003-1	Durante la semana pasada, ¿su negocio abrió todos los días, incluyendo sábado y domingo?	<div><div>1</div><div>Sí</div></div> <div><div>0</div><div>No</div></div> <div><div>-999</div><div>No sabe</div></div> <div><div>-888</div><div>Se rehúsa a responder</div></div> <div>→ Ir a 4003</div> <div>→ Ir a 4003</div> <div>→ Ir a 4003</div>	
4003-1-1 a 4003-1-7	Durante la semana pasada, ¿qué días estuvo abierto su negocio?	<div><div>Lunes (4003-1-1)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Martes (4003-1-2)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Miércoles (4003-1-3)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Jueves (4003-1-4)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Viernes (4003-1-5)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Sábado (4003-1-6)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div> <div><div>Domingo (4003-1-7)</div><div>Sí / No / NS / SR</div></div>	
4003-2	Durante la semana pasada, ¿su negocio abrió y cerró todos los días a la misma hora?	<div><div>1</div><div>Sí</div></div> <div><div>0</div><div>No</div></div> <div><div>-999</div><div>No sabe</div></div> <div><div>-888</div><div>Se rehúsa a responder</div></div>	
4003-3	Durante la semana pasada, ¿cerró su negocio a la hora del almuerzo?	<div><div>1</div><div>Sí</div></div> <div><div>0</div><div>No</div></div> <div><div>-999</div><div>No sabe</div></div> <div><div>-888</div><div>Se rehúsa a responder</div></div>	
4003-4 4003-5	Durante la semana pasada, ¿a qué hora abrió y cerró su negocio?	<div><div>Abrió (4003-4)</div><div>hh : mm</div></div> <div><div>Cerró (4003-5)</div><div>hh : mm</div></div>	
4003-6 a 4003-9	Durante la semana pasada, ¿a qué hora abrió y cerró su negocio?	<div><div>Abrió (4003-6)</div><div>hh : mm</div></div> <div><div>Cerró antes de almuerzo (4003-7)</div><div>hh : mm</div></div> <div><div>Abrió después de almuerzo (4003-8)</div><div>hh : mm</div></div> <div><div>Cerró (4003-9)</div><div>hh : mm</div></div>	

Commented [CP9]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP10]: Estas preguntas solo se hacen si la respuesta en 4001 fue “Sí” o si el negocio no vende frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP11]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP12]: Estas preguntas solo se hacen si las horas a las que abrió el negocio fueron las mismas todos los días (4003-2=1) y la tienda no cerró durante el almuerzo (4003-3=0).

Commented [CP13]: Estas preguntas solo se hacen si las horas a las que abrió el negocio fueron las mismas todos los días (4003-2=1) y la tienda cerró durante el almuerzo (4003-3=1).

4003-10 a 4003-23	Durante la semana pasada, ¿a qué hora abrió y cerró su negocio?	Monday Abrió (4003-10) / Cerró (4003-11) Tuesday Abrió (4003-12) / Cerró (4003-13) Wednesday Abrió (4003-14) / Cerró (4003-15) Thursday Abrió (4003-16) / Cerró (4003-17) Friday Abrió (4003-18) / Cerró (4003-19) Saturday Abrió (4003-20) / Cerró (4003-21) Sunday Abrió (4003-22) / Cerró (4003-23)	hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm
4003-24 a 4003-51	Durante la semana pasada, ¿a qué hora abrió y cerró su negocio?	Monday Abrió (4003-24) / Cerró antes de almuerzo (4003-25) Abrió después de almuerzo (4003-26) / Cerró (4003-27) Tuesday Abrió (4003-28) / Cerró antes de almuerzo (4003-29) Abrió después de almuerzo (4003-30) / Cerró (4003-31) Wednesday Abrió (4003-32) / Cerró antes de almuerzo (4003-33) Abrió después de almuerzo (4003-34) / Cerró (4003-35) Thursday Abrió (4003-36) / Cerró antes de almuerzo (4003-37) Abrió después de almuerzo (4003-38) / Cerró (4003-39) Friday Abrió (4003-40) / Cerró antes de almuerzo (4003-41) Abrió después de almuerzo (4003-42) / Cerró (4003-43) Saturday Abrió (4003-44) / Cerró antes de almuerzo (4003-45) Abrió después de almuerzo (4003-46) / Cerró (4003-47) Sunday Abrió (4003-48) / Cerró antes de almuerzo (4003-49) Abrió después de almuerzo (4003-50) / Cerró (4003-51)	hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm
4004	Durante la semana pasada, ¿trabajó alguien con usted en el negocio?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	→ Ir a 4005 → Ir a 4005 → Ir a 4005
4004-1	¿Cuántas de las personas que trabajaron con usted fueron trabajadores pagados?		
4004-2	¿Cuántas de las personas que trabajaron con usted fueron trabajadores no pagados?		
4005	Durante la semana pasada, ¿con cuántos tenderos similares a usted habló?		
4006	En general, ¿con cuántos tenderos similares a usted tiene algún tipo de relación?		
4007	¿Sabe a qué precio compran las frutas y verduras en el negocio más cercano al suyo?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
4008	¿Sabe a qué precio venden las frutas y verduras en el negocio más cercano al suyo?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
4009	Al decidir los precios de las frutas y verduras/productos, usted:	Añade un monto al precio de compra (4009-1) Añade un porcentaje al precio de compra (4009-2) Fija un precio menor al de la competencia (4009-3) Siempre fija el mismo precio (4009-4) Otro: _____ (4009-5)	Sí / No / NS / SR Sí / No / NS / SR Sí / No / NS / SR Sí / No / NS / SR Sí / No / NS / SR
4010	Aproximadamente, ¿qué monto añade?	\$ _____	
4011	Aproximadamente, ¿qué porcentaje añade?	_____ %	
4012	¿Con qué frecuencia cambia los precios de venta de los productos?	1 Diariamente 2 Semanalmente 3 Mensualmente -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	

Commented [CP14]: Estas preguntas solo se hacen si las horas a las que abrió el negocio no fueron las mismas todos los días (4003-2=0) y la tienda no cerró durante el almuerzo (4003-3=0).

Commented [CP15]: Estas preguntas solo se hacen si las horas a las que abrió el negocio no fueron las mismas todos los días (4003-2=0) y la tienda cerró durante el almuerzo (4003-3=1).

Commented [CP16]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP17]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP18]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP19]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP20]: Esta pregunta solo se hace si la respuesta en 4009-1 es "Sí".

Commented [CP21]: Esta pregunta solo se hace si la respuesta en 4009-2 es "Sí".

4013	¿Cuál de las siguientes opciones describe mejor la forma en la que usted decide sobre los precios de venta de los productos?	1 Todos los clientes pagan el mismo precio 2 Cada cliente paga un precio diferente 3 Algunos clientes pagan más o menos, dependiendo de la cantidad que compren 4 Algunos clientes pagan más o menos, dependiendo de la relación que tiene con ellos 5 Algunos clientes pagan más o menos, dependiendo de la hora a la que compran -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
4014	Generalmente, ¿qué día de la semana usted vende más?	1 Lunes 2 Martes 3 Miércoles 4 Jueves 5 Viernes 6 Sábado 7 Domingo 8 Las ventas son iguales todos los días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
4015	¿Cree que durante los últimos 6 meses, el número de clientes de su negocio ha aumentado?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
4015-1 a 4015-6	¿Es el aumento en el número de clientes explicado por alguna de las siguientes opciones?	<div>Es algo normal. A mayor tiempo del negocio, más clientes (4015-1)</div> <div>He sido capaz de ofrecer mejores precios que mis competidores (4015-2)</div> <div>He sido capaz de ofrecer una mejor calidad que mis competidores (4015-3)</div> <div>He sido capaz de ofrecer un mejor servicio al cliente que mis competidores (4015-4)</div> <div>He tenido más tiempo disponible para reclutar nuevos clientes en el barrio (4015-5)</div> <div>Otro: _____ (4015-6)</div> <div>Sí / No / NS / SR</div> <div>Sí / No / NS / SR</div> <div>Sí / No / NS / SR</div> <div>Sí / No / NS / SR</div> <div>Sí / No / NS / SR</div> <div>Sí / No / NS / SR</div>
4016	Durante los últimos 6 meses, ¿ha sufrido algún robo, hurto o situación de inseguridad mientras atendía el negocio?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
4016-1	¿Cuántas veces ocurrieron este tipo de incidentes en los últimos 6 meses?	→ Ir a 4017 → Ir a 4017 → Ir a 4017
4017	Durante los últimos 6 meses, ¿ha sufrido algún robo, hurto o situación de inseguridad mientras se dirigía a comprar las frutas y verduras/productos?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
4017-1	¿Cuántas veces ocurrieron este tipo de incidentes en los últimos 6 meses?	→ Ir a 4018 → Ir a 4018 → Ir a 4018
4018	En una escala de 1 a 4, siendo 1 "Muy inseguro" y 4 "Muy seguro", ¿cómo calificaría usted la seguridad en este barrio?	1 Muy inseguro 2 Inseguro 3 Seguro 4 Muy seguro -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder

5. INFORMACIÓN FINANCIERA		
5001	¿Lleva usted registro de los precios a los que compra los productos?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
5001-1	¿Con qué frecuencia lleva registros de los precios de compra?	→ Ir a 5002 → Ir a 5002 → Ir a 5002
5001-2	¿Cómo lleva usted registro de los precios de compra?	1 Diariamente 2 Una vez a la semana 3 Una vez cada dos semanas 4 Una vez al mes -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
		1 Tomo nota de los precios mientras estoy comprando 2 Tomo nota de los precios apenas termino de comprar 3 Tomo nota de los precios en algún punto luego comprar 4 No anoto cada precio pero tomo nota del total gastado apenas termino de comprar 5 No anoto cada precio pero tomo nota del total gastado en algún punto luego de comprar -666 Otro -999 No sabe

		-888	Se rehúsa a responder	
5002	¿Lleva usted registro de las cantidades que compra de sus productos?	1 0 -999 -888	Sí No No sabe Se rehúsa a responder	→ Ir a 5003 → Ir a 5003 → Ir a 5003
5002-1	¿Con qué frecuencia lleva registros de las cantidades compradas?	1 2 3 4 -999 -888	Diariamente Una vez a la semana Una vez cada dos semanas Una vez al mes No sabe Se rehúsa a responder	
5002-2	¿Cómo lleva usted registro de las cantidades compradas?	1 2 3 -666 -999 -888	Tomo nota de las cantidades mientras estoy comprando Tomo nota de las cantidades apenas termino de comprar Tomo nota de las cantidades en algún punto luego de comprar Otro No sabe Se rehúsa a responder	
5003	¿Lleva usted registro de los precios de venta de cada uno de sus productos?	1 0 -999 -888	Sí No No sabe Se rehúsa a responder	→ Ir a 5004 → Ir a 5004 → Ir a 5004
5003-1	¿Con qué frecuencia lleva registros de los precios de venta?	1 2 3 4 -999 -888	Diariamente Una vez a la semana Una vez cada dos semanas Una vez al mes No sabe Se rehúsa a responder	
5003-2	¿Cómo lleva usted registro de los precios de venta?	1 2 -666 -999 -888	Tomo nota de los precios apenas vendo un producto Tomo nota de los precios en algún momento del día Otro No sabe Se rehúsa a responder	
5004	¿Lleva usted registro de las cantidades vendidas de sus productos?	1 0 -999 -888	Sí No No sabe Se rehúsa a responder	→ Ir a 5005 → Ir a 5005 → Ir a 5005
5004-1	¿Con qué frecuencia lleva registros de las cantidades vendidas?	1 2 3 4 -999 -888	Diariamente Una vez a la semana Una vez cada dos semanas Una vez al mes No sabe Se rehúsa a responder	
5004-2	¿Cómo lleva usted registro de las cantidades vendidas?	1 2 -666 -999 -888	Tomo nota de las cantidades apenas vendo un producto Tomo nota de las cantidades en algún momento del día Otro No sabe Se rehúsa a responder	
5005	¿Lleva usted registro de la plata que le entra a su negocio por ventas?	1 0 -999 -888	Sí No No sabe Se rehúsa a responder	→ Ir a 5002 → Ir a 5002 → Ir a 5002
5005-1	¿Con qué frecuencia lleva registros de la plata que le entra a su negocio por ventas?	1 2 3 4 -999 -888	Diariamente Una vez a la semana Una vez cada dos semanas Una vez al mes No sabe Se rehúsa a responder	
5005-2	¿Cómo lleva usted los registros de la plata que le entra a su negocio por ventas?	1 2 -666 -999 -888	Tomo notas del valor pagado por el cliente apenas vendo el producto Tomo notas del valor pagado por el cliente en algún momento del día Otro No sabe Se rehúsa a responder	
5006	Encuestador: Escriba comentarios si el tender le enseña algún tipo de notas, cuaderno, libreta o programa que él/ella use para llevar sus registros.			

5007	Aproximadamente, ¿cuánta plata le entró a su negocio por ventas el día de ayer?	\$ _____	→ Ir a 5008 si la respuesta es diferente a "No sabe / Se rehúsa a responder"
5007-1	Dentro de los siguientes rangos, ¿cuánta plata le entró a su negocio por ventas el día de ayer?	1 0 - 250.000 2 250.001 - 500.000 3 500.001 - 750.000 4 750.001 - 1.000.000 5 1.000.001 - 1.250.000 6 1.250.001 - 1.500.000 7 1.500.001 - 1.750.000 8 1.750.001 - 2.000.000 9 Más de 2.000.000 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
5008	Aproximadamente, ¿cuánta plata le entró a su negocio por ventas la semana pasada?	\$ _____	→ Ir a 5009 si la respuesta es diferente a "No sabe / Se rehúsa a responder"
5008-1	Dentro de los siguientes rangos, ¿cuánta plata le entró a su negocio por ventas la semana pasada?	1 0 - 500.000 2 500.001 - 1.000.000 3 1.000.001 - 1.500.000 4 1.500.001 - 2.000.000 5 2.000.001 - 2.500.000 6 2.500.001 - 3.000.000 7 3.000.001 - 3.500.000 8 3.500.001 - 4.000.000 9 4.000.001 - 4.500.000 10 4.500.001 - 5.000.000 11 Más de 5.000.000 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
5009	Aproximadamente, ¿cuánta plata le entró a su negocio por ventas el mes pasado?	\$ _____	→ Ir a 5010 si la respuesta es diferente a "No sabe / Se rehúsa a responder"
5009-1	Dentro de los siguientes rangos, ¿cuánta plata le entró a su negocio por ventas el mes pasado?	1 0-1.000.000 2 1.000.001-2.000.000 3 2.000.001-3.000.000 4 3.000.001-4.000.000 5 4.000.001-5.000.000 6 5.000.001-6.000.000 7 6.000.001-7.000.000 8 Más de 7.000.000 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
5010	Aproximadamente, ¿cuánto fueron las ganancias del negocio el día de ayer?	\$ _____	→ Ir a 5011 si la respuesta es diferente a "No sabe / Se rehúsa a responder"
5010-1	Dentro de los siguientes rangos, ¿cuánto fueron las ganancias del negocio el día de ayer?	1 0 - 250.000 2 250.001 - 500.000 3 500.001 - 750.000 4 750.001 - 1.000.000 5 1.000.001 - 1.250.000 6 1.250.001 - 1.500.000 7 1.500.001 - 1.750.000 8 1.750.001 - 2.000.000 9 Más de 2.000.000 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
5011	Aproximadamente, ¿cuánto fueron las ganancias del negocio la semana pasada?	\$ _____	→ Ir a 5012 si la respuesta es diferente a "No sabe / Se rehúsa a responder"
5011-1	Dentro de los siguientes rangos, ¿cuánto fueron las ganancias del negocio la semana pasada?	1 0 - 500.000 2 500.001 - 1.000.000 3 1.000.001 - 1.500.000 4 1.500.001 - 2.000.000 5 2.000.001 - 2.500.000 6 2.500.001 - 3.000.000 7 3.000.001 - 3.500.000 8 3.500.001 - 4.000.000 9 4.000.001 - 4.500.000 10 4.500.001 - 5.000.000 11 Más de 5.000.000 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
5012	Aproximadamente, ¿cuánto fueron las ganancias del negocio el mes pasado?	\$ _____	→ Ir a 5013 si la respuesta es diferente a "No sabe / Se rehúsa a responder"

5012-1	Dentro de los siguientes rangos, ¿cuánto fueron las ganancias del negocio el mes pasado?	1 0-1.000.000 2 1.000.001-2.000.000 3 2.000.001-3.000.000 4 3.000.001-4.000.000 5 4.000.001-5.000.000 6 5.000.001-6.000.000 7 6.000.001-7.000.000 8 Más de 7.000.000 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
5013	Durante la semana pasada, ¿cuánto cree que pagó por frutas y verduras que luego tuvo que tirar a la basura por estar en mal estado?	\$ _____
5014	¿Cuál de las siguientes opciones describe mejor la forma como usted usa la plata que gana para los gastos semanales o mensuales de su hogar?	1 Estimo un monto para gastos del hogar. Si gano algo adicional, lo dejo quieto 2 Estimo un monto para gastos del hogar. Si gano algo adicional, también lo uso para estos gastos 3 Saco un monto proporcional a las ganancias del negocio para gastos del hogar 4 Primero estimo un monto necesario para cubrir los gastos del negocio y lo que queda lo uso para gastos del hogar -666 Otro: _____ -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
5015	¿Usa alguna parte de sus ganancias para reinvertir en este negocio?	1 Sí 0 No → Ir a 5016 -999 No sabe → Ir a 5016 -888 Se rehúsa a responder → Ir a 5016
5015-1	¿De qué forma reinvierte las ganancias para el crecimiento de su negocio?	1 Tengo una meta fija de cuanto quiero aumentar los inventarios y así determino cuánto dinero invertir 2 Tengo una meta fija de cuanto ahorrar para comprar cierto tipo de elementos de trabajo 3 Ocasionalmente reinvierto cuando tengo dinero adicional -666 Otro: _____ -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
5016	¿Separa usted la plata para gastos del negocio de la plata para gastos del hogar?	1 Sí 0 No -666 No aplica -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
5017	¿Separa usted la plata para una compra grande de la plata ahorrada para gastos usuales del negocio?	1 Sí 0 No -666 No aplica -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder

Commented [CP22]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

6. COMPRAS		
6001	Durante la semana pasada, ¿cuántos días fue usted (u otro empleado) a Corabastos a comprar las frutas y verduras que el negocio vende?	0 No fui a Corabastos 1 1 día → Ir a 6002 2 2 días → Ir a 6002 3 3 días → Ir a 6002 4 4 días → Ir a 6002 5 5 días → Ir a 6002 6 6 días → Ir a 6002 7 7 días → Ir a 6002 -999 No sabe → Ir a 6002 -888 Se rehúsa a responder → Ir a 6002
6001-1	¿Cuál es el lugar/forma principal para comprar los productos, en vez de Corabastos?	1 Agruppa 2 Otra(s) plaza(s) de mercado distinta(s) a Corabastos 3 Depósitos 4 Camión(es) que pasa(n) cerca 5 Un familiar/amigo proveen los productos 6 Otro(s) negocio(s) provee(n) los productos -666 Otro -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6001-2	Durante la semana pasada, ¿cuántos días fue usted (u otro empleado) a otro lugar distinto a Corabastos a comprar las frutas y verduras que el negocio vende?	0 No fui a este lugar 1 1 día 2 2 días 3 3 días 4 4 días

		5 5 días 6 6 días 7 7 días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6002	De los <i>N</i> días que fueron a Corabastos la semana pasada, ¿cuántos días fueron a comprar productos como cebolla, papa, plátano, zanahoria o yuca?	0 No fui a comprar estos productos 1 1 día 2 2 días 3 3 días 4 4 días 5 5 días 6 6 días 7 7 días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6003	De los <i>N</i> días que fueron a Corabastos la semana pasada, ¿cuántos días fueron a comprar otras frutas y verduras?	0 No fui a comprar estos productos 1 1 día 2 2 días 3 3 días 4 4 días 5 5 días 6 6 días 7 7 días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6004	De los <i>N</i> días que fueron a Corabastos la semana pasada, ¿cuántos días fueron a comprar otros productos diferentes a frutas y verduras?	0 No fui a comprar estos productos 1 1 día 2 2 días 3 3 días 4 4 días 5 5 días 6 6 días 7 7 días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6005	¿A qué hora se levanta cuando va a comprar a Corabastos/otro lugar?	hh : mm
6006 to 6008	Yendo a Corabastos/otro lugar? (6006) ¿Cuánto tiempo se demora ... Comprando los productos en Corabastos/otro lugar? (6007) Regresando de Corabastos/otro lugar? (6008)	hh : mm hh : mm hh : mm
6009	¿A qué hora llega usualmente de regreso a su negocio de Corabastos/otro lugar?	hh : mm
6010	Aproximadamente, ¿cuánta plata gastó la última vez que fue a Corabastos/otro lugar en transporte, coterio y/o salida de Corabastos? Por favor NO tenga en cuenta el costo de los productos.	\$ _____
6011	Durante la semana pasada, ¿hizo alguna compra de frutas y verduras mediante Agruppa?	1 Sí 0 No → Ir a 6012 -999 No sabe → Ir a 6012 -888 Se rehúsa a responder → Ir a 6012
6011-1	Durante la semana pasada, ¿cuántos días hizo pedidos mediante Agruppa?	1 1 día 2 2 días 3 3 días 4 4 días 5 5 días 6 6 días 7 7 días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6011-2	¿Cuál es la razón más importante por la que usted usa Agruppa?	1 Ofrece precios más bajos que el resto 2 Reduce el tiempo yendo a Corabastos 3 Traen productos pesados que solo podría transportar si pagara mucho dinero 4 Me dejan pagarles por la noche, luego de haber vendido los productos durante el día 5 Ofrece productos que no encuentro en otros lugares 6 La gente de Agruppa es confiable y amigable 7 La calidad de los productos Agruppa es muy buena -666 Otro: _____ -999 No sabe

Commented [CP23]: Esta pregunta solo se hace si el número de días yendo a Corabastos es mayor de 1, de acuerdo a la pregunta 6001 y el negocio sigue vendiendo frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP24]: Esta pregunta solo se hace si el número de días yendo a Corabastos es mayor de 1, de acuerdo a la pregunta 6001 y el negocio sigue vendiendo frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP25]: Esta pregunta solo se hace si el número de días yendo a Corabastos es mayor de 1, de acuerdo a la pregunta 6001 y el negocio sigue vendiendo frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP26]: Esta pregunta solo se hace si el número de días yendo a Corabastos es mayor de 1, de acuerdo a la pregunta 6001.

Commented [CP27]: Esta pregunta solo se hace si el número de días yendo a Corabastos es mayor de 1, de acuerdo a la pregunta 6001.

Commented [CP28]: Esta pregunta solo se hace si el número de días yendo a Corabastos es mayor de 1, de acuerdo a la pregunta 6001.

Commented [CP29]: Esta pregunta solo se hace si el número de días yendo a Corabastos es mayor de 1, de acuerdo a la pregunta 6001.

		-888 Se rehúsa a responder
6011-3	¿Cuál es la segunda razón más importante por la que usted usa Agruppa?	1 Ofrece precios más bajos que el resto 2 Reduce el tiempo yendo a Corabastos 3 Traen productos pesados que solo podría transportar si pagara mucho dinero 4 Me dejan pagarles por la noche, luego de haber vendido los productos durante el día 5 Ofrece productos que no encuentro en otros lugares 6 La gente de Agruppa es confiable y amigable 7 La calidad de los productos Agruppa es muy buena -666 Otro: _____ -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6011-4	¿Cuál es la tercera razón más importante por la que usted usa Agruppa?	1 Ofrece precios más bajos que el resto 2 Reduce el tiempo yendo a Corabastos 3 Traen productos pesados que solo podría transportar si pagara mucho dinero 4 Me dejan pagarles por la noche, luego de haber vendido los productos durante el día 5 Ofrece productos que no encuentro en otros lugares 6 La gente de Agruppa es confiable y amigable 7 La calidad de los productos Agruppa es muy buena -666 Otro: _____ -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6012	¿Alguna vez compró frutas y verduras a Agruppa pero dejó de usar su servicio?	1 Sí 0 No → Ir al Módulo VII -999 No sabe → Ir al Módulo VII -888 Se rehúsa a responder → Ir al Módulo VII
6012-1	¿Cuál es la razón más importante para haber dejado de usar el servicio de Agruppa?	1 Agruppa no ofrecía variedad en sus productos, por lo que tenía que seguir yendo a Corabastos de vez en cuando 2 Los precios de Agruppa no eran competitivos (no eran suficientemente bajos) 3 No estaba satisfecho con el servicio al cliente 4 Agruppa no me fiaba, mientras que otros proveedores sí 5 La persona de Agruppa que venía no era confiable o amigable 6 Era muy complicado comunicarse con Agruppa 7 No estaba satisfecho con la calidad de los productos -666 Otro: _____ -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6012-2	¿Cuál es la segunda razón más importante para haber dejado de usar el servicio de Agruppa?	1 Agruppa no ofrecía variedad en sus productos, por lo que tenía que seguir yendo a Corabastos de vez en cuando 2 Los precios de Agruppa no eran competitivos (no eran suficientemente bajos) 3 No estaba satisfecho con el servicio al cliente 4 Agruppa no me fiaba, mientras que otros proveedores sí 5 La persona de Agruppa que venía no era confiable o amigable 6 Era muy complicado comunicarse con Agruppa 7 No estaba satisfecho con la calidad de los productos -666 Otro: _____ -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder

Commented [CP30]: Esta pregunta solo se hace si el negocio no es cliente de Agruppa, de acuerdo a la pregunta 6012.

7. BALANCE VIDA-TRABAJO		
7001	Aproximadamente, ¿cuál fue el ingreso de su hogar el mes pasado?	\$ _____ → Ir a 7002 si la respuesta es diferente a "No sabe / Se rehúsa a responder"
7001-1	Dentro de los siguientes rangos, ¿cuál fue el ingreso de su hogar el mes pasado?	1 0-1.000.000 2 1.000.001-2.000.000 3 2.000.001-3.000.000 4 3.000.001-4.000.000 5 4.000.001-5.000.000

		6 5.000.001-6.000.000 7 6.000.001-7.000.000 8 Más de 7.000.000 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7002	¿Se siente satisfecho con la vida que lleva?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7003	¿Se siente satisfecho con su trabajo?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7004	Comparando un día en el que va a comprar los productos del negocio con un día en el que no va a comprar, ¿se siente más estresado los días que va a comprar?	1 Sí 0 No -666 No aplica (no va a comprar) -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7005	¿Qué tan frecuentemente siente que su trabajo es estresante?	1 Nunca 2 Casi nunca 3 A veces 4 Frecuentemente 5 Muy frecuentemente -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7006	Durante las dos semanas pasadas, ¿qué tan frecuentemente se ha sentido nervioso o estresado en su trabajo?	1 Nunca 2 Algunos días 3 La mayoría de los días 4 Todos los días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7007	Comparando un día en el cual va a comprar los productos del negocio con un día en el que no va a comprar, ¿se siente más cansado los días que va a comprar?	1 Sí 0 No -666 No aplica (no va a comprar) -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7008	Durante las dos semanas pasadas, ¿qué tan frecuentemente se ha sentido cansado?	1 Nunca 2 Algunos días 3 La mayoría de los días 4 Todos los días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7009	Durante las dos semanas pasadas, ¿qué tan frecuentemente se ha sentido molesto por algún evento inesperado para usted?	1 Nunca 2 Algunos días 3 La mayoría de los días 4 Todos los días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7010	Durante las dos semanas pasadas, ¿qué tan frecuentemente sintió que no tuvo tiempo suficiente para hacer todas las cosas que usted hace en un día?	1 Nunca 2 Algunos días 3 La mayoría de los días 4 Todos los días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7011	¿Qué tan frecuentemente siente que su trabajo le impide pasar tiempo con su pareja o familia?	1 Nunca 2 Casi nunca 3 A veces 4 Frecuentemente 5 Muy frecuentemente -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7012	¿Cuál es la actividad que ocupa la mayor parte de su tiempo?	1 Ir a comprar los productos que el negocio vende 2 Atender el negocio 3 Llevar la contabilidad del negocio 4 Pasar tiempo con familia/amigos 5 Trabajar en otras cosas fuera del negocio 6 Descansar en la casa -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7013	¿Cuál es la segunda actividad que ocupa la mayor parte de su tiempo?	1 Ir a comprar los productos que el negocio vende 2 Atender el negocio 3 Llevar la contabilidad del negocio 4 Pasar tiempo con familia/amigos 5 Trabajar en otras cosas fuera del negocio 6 Descansar en la casa -999 No sabe

		-888	Se rehúsa a responder
7014	¿Cuál es la tercera actividad que ocupa la mayor parte de su tiempo?	1 2 3 4 5 6 -999 -888	Ir a comprar los productos que el negocio vende Atender el negocio Llevar la contabilidad del negocio Pasar tiempo con familia/amigos Trabajar en otras cosas fuera del negocio Descansar en la casa No sabe Se rehúsa a responder
7015	Durante los últimos 6 meses, ¿ha buscado otras alternativas de empleo o negocio distintas a este negocio?	1 0 -999 -888	Sí No No sabe Se rehúsa a responder

8. PREGUNTAS FINALES																																																		
8001	¿Hace cuánto dejó el negocio de vender frutas y/o verduras?																																																	
8002	¿Por qué dejó el negocio de vender frutas y verduras?	1 Precio 2 Tiempo en ir hasta la plaza a comprar 3 No se vendían mucho 4 El negocio cambió de dueño -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder																																																
Encuestador: A pesar de no poder hacer la encuesta, intente recolectar la siguiente información sobre el negocio																																																		
<table><thead><tr><th></th><th>¿Hay ...?</th><th>¿Cuál es el precio de venta de ...? (1)</th></tr></thead><tbody><tr><td>Zanahoria (8003)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr><tr><td>Cebolla cabezona (8004)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr><tr><td>Cebolla larga (8005)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr><tr><td>Plátano primera (8006)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr><tr><td>Plátano segunda (8007)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr><tr><td>Plátano pica (8008)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr><tr><td>Papa pastusa gruesa (8009)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr><tr><td>Papa pastusa pareja (8010)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr><tr><td>Papa superior gruesa (8011)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr><tr><td>Papa superior pareja (8012)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr><tr><td>Papa suprema gruesa (8013)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr><tr><td>Papa suprema pareja (8014)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr><tr><td>Tomate chonto semi (8015)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr><tr><td>Tomate chonto grueso (8016)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr><tr><td>Yuca (8017)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr></tbody></table>				¿Hay ...?	¿Cuál es el precio de venta de ...? (1)	Zanahoria (8003)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Cebolla cabezona (8004)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Cebolla larga (8005)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Plátano primera (8006)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Plátano segunda (8007)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Plátano pica (8008)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Papa pastusa gruesa (8009)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Papa pastusa pareja (8010)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Papa superior gruesa (8011)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Papa superior pareja (8012)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Papa suprema gruesa (8013)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Papa suprema pareja (8014)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Tomate chonto semi (8015)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Tomate chonto grueso (8016)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Yuca (8017)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)
	¿Hay ...?	¿Cuál es el precio de venta de ...? (1)																																																
Zanahoria (8003)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Cebolla cabezona (8004)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Cebolla larga (8005)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Plátano primera (8006)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Plátano segunda (8007)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Plátano pica (8008)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Papa pastusa gruesa (8009)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Papa pastusa pareja (8010)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Papa superior gruesa (8011)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Papa superior pareja (8012)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Papa suprema gruesa (8013)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Papa suprema pareja (8014)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Tomate chonto semi (8015)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Tomate chonto grueso (8016)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Yuca (8017)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
8018	Encuestador: Por favor añada comentarios finales sobre la encuesta																																																	
8019	Encuestador: ¿Cuál es el estado de la encuesta?	1 Completa 2 Incompleta 3 Persona no disponible 4 Negocio no existente 5 Negocio cerrado 6 Se rehúsa a participar																																																

- Commented [CP31]: Esta pregunta solo se hace a negocios que no venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.
- Commented [CP32]: Esta pregunta solo se hace a negocios que no venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.
- Commented [CP33]: Estas preguntas solo se hacen si la encuesta no pudo ser administrada.