



Innovation Pilot for Microentrepreneurs in Colombia

Encuesta de Seguimiento (12 meses)

Abril, 2017

TABLA DE CONTENIDO

1.	PREGUNTAS PRELIMINARES.....	1
2.	INFORMACIÓN DEL VENDEDOR.....	2
3.	PRODUCTOS AGRUPPA.....	3
4.	INFORMACIÓN DEL NEGOCIO.....	5
5.	INFORMACIÓN FINANCIERA.....	8
6.	COMPRAS.....	10
7.	BALANCE VIDA-TRABAJO.....	13
8.	PREGUNTAS FINALES.....	14

1. PREGUNTAS PRELIMINARES

Encuestador: Por favor responda las siguientes preguntas antes de entrar al negocio

1001	Encuestador: ¿Cuál es el ID1 del negocio?		
1002	Encuestador: ¿Cuál es el ID2 del negocio?		
1003	Encuestador: Por favor seleccione su nombre en la lista		
1004	Encuestador: Use la siguiente información para validar la ubicación del negocio. ¿Está usted en este negocio?	1 Sí 0 No	→ Verifique con el Coordinador
1005	Encuestador: Por favor tome una foto del negocio		
1006	Encuestador: ¿Cuál es el bloque al que pertenece el negocio?		
1007	Encuestador: ¿Cuál es el nombre del negocio?		
1008	Encuestador: ¿Cuál es la dirección del negocio?		
1009	Encuestador: Escriba cualquier observación que considere importante respecto a la dirección del negocio y para poderlo ubicar en futuras rondas de recolección		
1010	Encuestador: Registre la geolocalización del negocio		
1011	Encuestador: El negocio se encuentra...	1 Abierto 2 Cerrado 3 No existe	→ Ir a 8018 → Ir a 8018
1012	Encuestador: ¿El negocio vende frutas y/o verduras?	1 Sí 0 No	

CONSENTIMIENTO INFORMADO

"Buenos días, mi nombre es _____. Trabajo para Innovations for Poverty Action (IPA), una organización no gubernamental de investigación dedicada a encontrar y promover soluciones innovadoras frente a problemas sociales en distintos países. Nos encontramos realizando un estudio de seguimiento para saber cómo va su negocio y nos gustaría invitarlo a participar respondiendo una serie de preguntas sobre su negocio. En el cuestionario le preguntaremos información suya y sobre los productos que compra y vende y otras preguntas relacionadas con su negocio.

Adicionalmente, si usted decide participar y terminar la encuesta, entrará en la rifa de distintos premios como electrodomésticos para su hogar y su negocio, bonos Sodexo y recargas a celular. Durante la encuesta, me adaptaré a sus necesidades para que usted pueda seguir con las actividades usuales de su negocio. Recuerde que su participación es completamente voluntaria, es decir, usted decide si participar o no y puede dejar de responder la encuesta en cualquier momento sin ningún tipo de consecuencia para usted o para su negocio. Usted también puede abstenerse de responder cualquier pregunta. Toda la información que nos dé será confidencial y nada será publicado bajo su nombre en ninguna circunstancia.

Si tiene alguna pregunta, duda o comentario sobre esta encuesta por favor contacte a Cristhian Pulido, Asociado de Investigación en IPA Colombia, quien amablemente responderá cualquier de sus inquietudes. El número de contacto es 694 8122."

1013	Encuestador: ¿La persona da consentimiento para participar de la encuesta?	1 Sí 0 No	→ Ver comentarios
1014	¿Es usted el dueño del negocio?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	→ Ir a 1015 → Ir a 1015 → Ir a 1015
1014-1	¿Cuál es el nombre del dueño del negocio?		
1015	¿Es usted quién decide los precios de las frutas y verduras/productos que se venden en el negocio?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	→ Ir al Módulo II
1016	¿Es usted quién está a cargo del negocio?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
1017	¿Es usted quién decide que frutas y verduras/productos se venden?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
1018	¿Conoce usted los precios de compra de las frutas y verduras que se venden en el negocio?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	→ Ir al Módulo II
1019	¿Conoce usted los precios de compra de los productos que se venden en el negocio?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	→ Ir al Módulo II
1019-1	¿Cuál es el nombre de la persona con conocimiento sobre los precios de las frutas y verduras/productos del negocio?		
1019-2	¿Se encuentra la persona con conocimiento sobre los precios de compra del negocio?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	→ Ver comentarios → Ver comentarios → Ver comentarios
1019-2-1	¿Podríamos hablar con la persona con conocimiento sobre los precios de compra?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	→ Ir al Módulo II → Ver comentarios → Ver comentarios → Ver comentarios

Commented [CP1]: Ir a 8001 si el negocio vende frutas y verduras. Ir a 8018 si el negocio no vende frutas y verduras.

Commented [CP2]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP3]: Esta pregunta solo se hace a negocios que no venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP4]: Ir a 8001 si el negocio vende frutas y verduras. Ir a 8018 si el negocio no vende frutas y verduras.

Commented [CP5]: Ir a 8001 si el negocio vende frutas y verduras. Ir a 8018 si el negocio no vende frutas y verduras.

2. INFORMACIÓN DEL VENDEDOR										
2001	Encuestador: ¿Cuál es el sexo de la persona?	1 Mujer 0 Hombre								
2002	¿Cuál es su nombre completo?									
2003	¿Cuál es su edad?	DD/MM/YYYY	→ Ver comentarios							
2004	¿Cuál es el estrato socioeconómico de su vivienda?									
2005	¿Es usted beneficiario de alguno de los siguientes programas?	Más Familias en Acción (2005-1) Jóvenes en Acción (2005-2) Primera Infancia (2005-3) Régimen Subsidiado (2005-4) Acceso con Calidad a la Educación Superior (ACCES) (2005-5) Adulto Mayor (PPSAM) (2005-6) Beneficios Económicos Periódicos (BEPS) (2005-7)	<table border="1"> <tr><td>Sí / No / NS / SR</td></tr> </table>	Sí / No / NS / SR						
Sí / No / NS / SR										
Sí / No / NS / SR										
Sí / No / NS / SR										
Sí / No / NS / SR										
Sí / No / NS / SR										
Sí / No / NS / SR										
Sí / No / NS / SR										
2006	¿Es usted beneficiario del SISBEN?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	→ Ir al Módulo III → Ir al Módulo III → Ir al Módulo III							
2006-1	¿Cuál es su puntaje del SISBEN?		→ Ir al Módulo III si la respuesta es diferente de "No sabe / Se rehúsa a responder"							
2006-1-1	¿Cuál es su nivel del SISBEN?									

Commented [CP6]: Si el encuestado es menor de edad (18 años) y el negocio vende frutas y verduras, ir a 8001. Si el encuestado es menor de edad (18 años) y el negocio no vende frutas y verduras, ir a 8018.

3. PRODUCTOS AGRUPPA																																										
3001	¿Cuál de los siguientes productos vendió el día de ayer?	<table border="0"> <tr> <td>Banano (3001-1)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> <td>Plátano segunda (3001-11)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> </tr> <tr> <td>Frijol (3001-2)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> <td>Papa superior pareja (3001-12)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> </tr> <tr> <td>Cilantro (3001-3)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> <td>Papa pastusa pareja (3001-13)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> </tr> <tr> <td>Habichuelas (3001-4)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> <td>Papa superior gruesa (3001-14)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> </tr> <tr> <td>Guayaba (3001-5)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> <td>Papa suprema gruesa (3001-15)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> </tr> <tr> <td>Limón (3001-6)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> <td>Papa suprema pareja (3001-16)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> </tr> <tr> <td>Lulo (3001-7)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> <td>Mandarina (3001-17)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> </tr> <tr> <td>Naranja (3001-8)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> <td>Tomate chonto grueso (3001-18)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> </tr> <tr> <td>Maracuyá (3001-9)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> <td>Tomate de árbol (3001-19)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> </tr> <tr> <td>Plátano pica (3001-10)</td> <td>Sí / No / NS / SR</td> <td></td> <td></td> </tr> </table>	Banano (3001-1)	Sí / No / NS / SR	Plátano segunda (3001-11)	Sí / No / NS / SR	Frijol (3001-2)	Sí / No / NS / SR	Papa superior pareja (3001-12)	Sí / No / NS / SR	Cilantro (3001-3)	Sí / No / NS / SR	Papa pastusa pareja (3001-13)	Sí / No / NS / SR	Habichuelas (3001-4)	Sí / No / NS / SR	Papa superior gruesa (3001-14)	Sí / No / NS / SR	Guayaba (3001-5)	Sí / No / NS / SR	Papa suprema gruesa (3001-15)	Sí / No / NS / SR	Limón (3001-6)	Sí / No / NS / SR	Papa suprema pareja (3001-16)	Sí / No / NS / SR	Lulo (3001-7)	Sí / No / NS / SR	Mandarina (3001-17)	Sí / No / NS / SR	Naranja (3001-8)	Sí / No / NS / SR	Tomate chonto grueso (3001-18)	Sí / No / NS / SR	Maracuyá (3001-9)	Sí / No / NS / SR	Tomate de árbol (3001-19)	Sí / No / NS / SR	Plátano pica (3001-10)	Sí / No / NS / SR		
Banano (3001-1)	Sí / No / NS / SR	Plátano segunda (3001-11)	Sí / No / NS / SR																																							
Frijol (3001-2)	Sí / No / NS / SR	Papa superior pareja (3001-12)	Sí / No / NS / SR																																							
Cilantro (3001-3)	Sí / No / NS / SR	Papa pastusa pareja (3001-13)	Sí / No / NS / SR																																							
Habichuelas (3001-4)	Sí / No / NS / SR	Papa superior gruesa (3001-14)	Sí / No / NS / SR																																							
Guayaba (3001-5)	Sí / No / NS / SR	Papa suprema gruesa (3001-15)	Sí / No / NS / SR																																							
Limón (3001-6)	Sí / No / NS / SR	Papa suprema pareja (3001-16)	Sí / No / NS / SR																																							
Lulo (3001-7)	Sí / No / NS / SR	Mandarina (3001-17)	Sí / No / NS / SR																																							
Naranja (3001-8)	Sí / No / NS / SR	Tomate chonto grueso (3001-18)	Sí / No / NS / SR																																							
Maracuyá (3001-9)	Sí / No / NS / SR	Tomate de árbol (3001-19)	Sí / No / NS / SR																																							
Plátano pica (3001-10)	Sí / No / NS / SR																																									
3002	Durante la semana pasada, ¿qué porcentaje de sus ventas totales correspondió a frutas y verduras?	_____ %																																								
3003	¿Qué porcentaje de sus ventas totales de frutas y verduras el día de ayer correspondieron a estos N productos?	_____ % → Ir a 3005 si la respuesta es diferente a 100%																																								
3004	¿Qué otras frutas y verduras vendió, además de estos N productos que acaba de decirme?	Producto 1 (3004-1) <input type="text"/> Producto 2 (3004-2) <input type="text"/>																																								

Commented [CP7]: Este módulo solo se pregunta se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP8]: 1. Esta pregunta solo se hace si la tienda vende al menos uno de los 27 productos en 3001 y 3005-3012.
2. En esta pregunta, los N productos corresponden a la suma de las respuestas de la pregunta 3001.

Encuestador: Por favor realice las siguientes preguntas para cada uno de los productos Agruppa especificados. Si el tendero dice que no vendió el producto ayer (columna 1), continúe con el siguiente producto:

	¿Vendió ... el día de ayer?	Sin tener en cuenta el día de hoy, ¿cuándo fue la última vez que compró...? (1)	¿Dónde compró ... la última vez? (2)	¿A cuánto compró ... la última vez? (3)	¿Cuánto compró de ... la última vez? (4)	¿Cuánto pago por lo que compró de ... la última vez? (5)	¿Cuál era el precio de venta de ... ayer? (6)	¿Cuánto vendió de ... ayer? (7)	¿Podría ver una/un...? (8)	¿El/la ... esta duro o blando? (8-1)	¿El/la ... tiene un color consistente? (8-2)	¿El/la ... tiene defectos? (8-3)	¿El/la ... tiene la forma adecuada? (8-4)
Zanahoria (3005)	Sí / No / NS / SR	___ día(s)	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Se rehúsa	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	\$ _____	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	Sí / No / NS / SR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí / No / NS / SR	1. Regular 2. Deforme
Cebolla cabezona (3006)	Sí / No / NS / SR	___ día(s)	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Se rehúsa	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	\$ _____	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	Sí / No / NS / SR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí / No / NS / SR	1. Regular 2. Deforme
Cebolla larga (3007)	Sí / No / NS / SR	___ día(s)	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Se rehúsa	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	\$ _____	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	Sí / No / NS / SR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí / No / NS / SR	1. Regular 2. Deforme
Arveja (3008)	Sí / No / NS / SR	___ día(s)	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Se rehúsa	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	\$ _____	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	Sí / No / NS / SR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí / No / NS / SR	1. Regular 2. Deforme
Plátano primera (3009)	Sí / No / NS / SR	___ día(s)	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Se rehúsa	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	\$ _____	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	Sí / No / NS / SR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí / No / NS / SR	1. Regular 2. Deforme
Papa pastusa gruesa (3010)	Sí / No / NS / SR	___ día(s)	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Se rehúsa	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	\$ _____	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	Sí / No / NS / SR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí / No / NS / SR	1. Regular 2. Deforme
Tomate chonto semi (3011)	Sí / No / NS / SR	___ día(s)	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Se rehúsa	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	\$ _____	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	Sí / No / NS / SR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí / No / NS / SR	1. Regular 2. Deforme
Yuca (3012)	Sí / No / NS / SR	___ día(s)	1. Corabastos 2. Agruppa 3. Otro: _____ -999. No sabe -888. Se rehúsa	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	\$ _____	\$ _____ por (unidad)	_____ (unidad)	Sí / No / NS / SR	1. Firme al tacto 2. Poco suave 3. Muy suave	1. Buen color 2. Manchas 3. Casi maduro 4. Muy maduro	Sí / No / NS / SR	1. Regular 2. Deforme

Commented [CP11]: Para "arveja", también preguntamos el tipo de arveja vendida ("cascara" y "sin cascara").

Commented [CP9]: Para "arveja", también preguntamos el tipo de arveja comprada ("cascara" y "sin cascara").

Commented [CP10]: Esta pregunta solo se pregunta si el tendero no dio información sobre el precio de compra, pero si tenía conocimiento sobre la cantidad que se compró del producto la última vez.

3013	Usted me acaba de decir que vendió la cebolla cabezona ayer a \$ _____ (precio de venta en 3006-6) Si usted bajara el precio de venta un 10%, usted ...	1 Vendería más cebolla cabezona 2 Vendería menos cebolla cabezona 3 Vendería la misma cantidad de cebolla cabezona → Ir a 3014 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
3013-1	Recuerde que a un precio de \$ _____ (precio de venta en 3006-6) usted vendió _____ (cantidad vendida en 3006-7) de cebolla cabezona. ¿Cuánto cree que habría vendido ayer si hubiera bajado el precio de venta un 10%?	_____
3014	Usted me acaba de decir que vendió la cebolla cabezona ayer a \$ _____ (precio de venta en 3006-6) Si usted bajara el precio de venta un 10%, usted ...	1 Vendería más cebolla cabezona 2 Vendería menos cebolla cabezona 3 Vendería la misma cantidad de cebolla cabezona → Ir a 3015 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
3014-1	Recuerde que a un precio de \$ _____ (precio de venta en 3006-6) usted vendió _____ (cantidad vendida en 3006-7) de cebolla cabezona. ¿Cuánto cree que habría vendido ayer si hubiera subido el precio de venta un 10%?	_____
3015	Si usted bajara el precio de la papa, usted ...	1 Vendería más de otras frutas y verduras 2 Vendería menos de otras frutas y verduras 3 No vería un cambio en las ventas de otras frutas y verduras -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
3016	Si usted subiera el precio de la papa, usted ...	1 Vendería más de otras frutas y verduras 2 Vendería menos de otras frutas y verduras 3 No vería un cambio en las ventas de otras frutas y verduras -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
3017	¿Cree usted que sus clientes responden más al cambio en los precios de algunas frutas y verduras que de otras?	1 Sí 0 No → Ir a 3018 -999 No sabe → Ir a 3018 -888 Se rehúsa a responder → Ir a 3018
3017-1	¿Para cuáles productos cree que sus clientes responderían más si usted cambiara sus precios?	1. Arveja 11. Mandarina 21. Plátano segunda 2. Banano 12. Maracuyá 22. Plátano pica 3. Cebolla larga 13. Naranja 23. Tomate de árbol 4. Cebolla cabezona 14. Papa pastusa gruesa 24. Tomate chonto semi 5. Cilantro 15. Papa pastusa pareja 25. Tomate chonto grueso 6. Frijol 16. Papa superior gruesa 26. Yuca 7. Guayaba 17. Papa superior pareja 27. Zanahoria 8. Habichuela 18. Papa suprema gruesa -999. NS 9. Limón 19. Papa suprema pareja -888. SR 10. Lulo 20. Plátano primera
3018	¿Cree que los almacenes pequeños como D1 o Justo y Bueno representan competencia para su negocio?	1 Sí 0 No → Ir al Módulo IV -999 No sabe → Ir al Módulo IV -888 Se rehúsa a responder → Ir al Módulo IV
3018-1	¿Cuál es la forma principal en la que usted intenta competir con almacenes como D1 o Justo y Bueno?	1 Mejores precios 2 Mejor calidad 3 Ofrecer un servicio personalizado 4 Abrir su negocio por más tiempo 5 Ninguna de las anteriores -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder

Commented [CP12]: Esta pregunta solo se hace si el negocio vendió cebolla cabezona el día de ayer (3006-1) y el encuestado dio un precio de venta de este producto (3006-6).

Commented [CP13]: Esta pregunta solo se hace si el negocio vendió cebolla cabezona el día de ayer (3006-1) y el encuestado dio un precio de venta de este producto (3006-6).

Commented [CP14]: Esta pregunta solo se hace si el negocio vendió algún tipo de papa el día de ayer (de acuerdo a las preguntas 3001-12, 3001-13, 3001-14, 3001-15, 3001-16 o 3010-1).

Commented [CP15]: Esta pregunta solo se hace si el negocio vendió algún tipo de papa el día de ayer (de acuerdo a las preguntas 3001-12, 3001-13, 3001-14, 3001-15, 3001-16 o 3010-1).

Commented [CP16]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

4. INFORMACIÓN DEL NEGOCIO		
4001	Durante la semana pasada, ¿vendió otros productos además de frutas y verduras?	1 Sí 0 No → Ir a 4002 -999 No sabe → Ir a 4002 -888 Se rehúsa a responder → Ir a 4002

4001-1 a 4001-17	Durante la semana pasada, vendió alguno de los siguientes productos?	Granos (4001-1) Conservas (4001-2) Lácteos (4001-3) Dulces (4001-4) Productos terminados (4001-5) Huevos (4001-6) Carne (4001-7) Paquetes (4001-8) Frutos secos (4001-9) Pan/Arepas (4001-10) Especias (4001-11) Gaseosas (4001-12) Alcohol (4001-13) Productos de aseo del hogar (4001-14) Productos de aseo personal (4001-15) Minutos a celular (4001-16) Otro: _____ (4001-17)	<input type="text"/> Sí / No / NS / SR <input type="text"/> Sí / No / NS / SR
4002	Durante la semana pasada, ¿su negocio abrió todos los días, incluyendo sábado y domingo?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	→ Ir a 4003 → Ir a 4003 → Ir a 4003
4002-1 a 4002-7	Durante la semana pasada, ¿qué días estuvo abierto su negocio?	Lunes (4002-1) Martes (4002-2) Miércoles (4002-3) Jueves (4002-4) Viernes (4002-5) Sábado (4002-6) Domingo (4002-7)	<input type="text"/> Sí / No / NS / SR <input type="text"/> Sí / No / NS / SR
4003	Durante los últimos 6 meses, ¿ha cambiado el horario de atención del negocio?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	→ Ir a 4004 → Ir a 4004 → Ir a 4004
4003-1	Durante la semana pasada, ¿su negocio abrió y cerró todos los días a la misma hora?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
4003-2	Durante la semana pasada, ¿cerró su negocio a la hora del almuerzo?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
4003-3 4003-4	Durante la semana pasada, ¿a qué hora abrió y cerró su negocio?	Abrió (4003-3) Cerró (4003-4)	<input type="text"/> hh : mm <input type="text"/> hh : mm
4003-5 a 4003-8	Durante la semana pasada, ¿a qué hora abrió y cerró su negocio?	Abrió (4003-5) Cerró antes de almuerzo (4003-6) Abrió después de almuerzo (4003-7) Cerró (4003-8)	<input type="text"/> hh : mm <input type="text"/> hh : mm <input type="text"/> hh : mm <input type="text"/> hh : mm
4003-9 a 4003-22	Durante la semana pasada, ¿a qué hora abrió y cerró su negocio?	Lunes Abrió (4003-9) / Cerró (4003-10) Martes Abrió (4003-11) / Cerró (4003-12) Miércoles Abrió (4003-13) / Cerró (4003-14) Jueves Abrió (4003-15) / Cerró (4003-16) Viernes Abrió (4003-17) / Cerró (4003-18) Sábado Abrió (4003-19) / Cerró (4003-20) Domingo Abrió (4003-21) / Cerró (4003-22)	<input type="text"/> hh : mm / hh : mm <input type="text"/> hh : mm / hh : mm

Commented [CP17]: Estas preguntas solo se hacen si la respuesta en 4001 fue "Sí" o si el negocio no vende frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP18]: Estas preguntas solo se hacen si las horas a las que abrió el negocio fueron las mismas todos los días (4003-1=1) y la tienda no cerró durante el almuerzo (4003-2=0).

Commented [CP19]: Estas preguntas solo se hacen si las horas a las que abrió el negocio fueron las mismas todos los días (4003-1=1) y la tienda cerró durante el almuerzo (4003-2=1).

Commented [CP20]: Estas preguntas solo se hacen si las horas a las que abrió el negocio no fueron las mismas todos los días (4003-1=0) y la tienda no cerró durante el almuerzo (4003-2=0).

4003-23 a 4003-50	Durante la semana pasada, ¿a qué hora abrió y cerró su negocio?	Lunes	Abrió (4003-23) / Cerró before lunch (4003-24) Abrió después de almuerzo (4003-25) / Cerró (4003-26)	hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm
		Martes	Abrió (4003-27) / Cerró antes de almuerzo (4003-28) Abrió después de almuerzo (4003-29) / Cerró (4003-30)	hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm
		Miércoles	Abrió (4003-31) / Cerró antes de almuerzo (4003-32) Abrió después de almuerzo (4003-33) / Cerró (4003-34)	hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm
		Jueves	Abrió (4003-35) / Cerró antes de almuerzo (4003-36) Abrió después de almuerzo (4003-37) / Cerró (4003-38)	hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm
		Viernes	Abrió (4003-39) / Cerró antes de almuerzo (4003-40) Abrió después de almuerzo (4003-41) / Cerró (4003-42)	hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm
		Sábado	Abrió (4003-43) / Cerró antes de almuerzo (4003-44) Abrió después de almuerzo (4003-45) / Cerró (4003-46)	hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm
		Domingo	Abrió (4003-47) / Cerró antes de almuerzo (4003-48) Abrió después de almuerzo (4003-49) / Cerró (4003-50)	hh : mm / hh : mm hh : mm / hh : mm
4004	Durante la semana pasada, ¿trabajó alguien con usted en el negocio?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	→ Ir a 4005 → Ir a 4005 → Ir a 4005	
4004-1	¿Cuántas de las personas que trabajaron con usted fueron trabajadores pagados?			
4004-2	¿Cuántas de las personas que trabajaron con usted fueron trabajadores no pagados?			
4005	Durante la semana pasada, ¿con cuántos tenderos similares a usted habló?			
4006	En general, ¿con cuántos tenderos similares a usted tiene algún tipo de relación?			
4007	¿Sabe a qué precio compran las frutas y verduras en el negocio más cercano al suyo?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder		
4008	¿Sabe a qué precio venden las frutas y verduras en el negocio más cercano al suyo?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder		
4009	Al decidir los precios de las frutas y verduras/productos, usted:	Añade un monto al precio de compra (4009-1) Añade un porcentaje al precio de compra (4009-2) Fija un precio menor al de la competencia (4009-3) Siempre fija el mismo precio (4009-4) Otro: _____ (4009-5)	Sí / No / NS / SR Sí / No / NS / SR	
4010	Aproximadamente, ¿qué monto añade?	\$ _____		
4011	Aproximadamente, ¿qué porcentaje añade?	_____ %		
4012	¿Con qué frecuencia cambia los precios de venta de los productos?	1 Diariamente 2 Semanalmente 3 Mensualmente -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder		
4013	¿Cuál de las siguientes opciones describe mejor la forma en la que usted decide sobre los precios de venta de los productos?	1 Todos los clientes pagan el mismo precio 2 Cada cliente paga un precio diferente 3 Algunos clientes pagan más o menos, dependiendo de la cantidad que compren 4 Algunos clientes pagan más o menos, dependiendo de la relación que tiene con ellos 5 Algunos clientes pagan más o menos, dependiendo de la hora a la que compran -999 No sabe		

Commented [CP21]: Estas preguntas solo se hacen si las horas a las que abrió el negocio no fueron las mismas todos los días (4003-1=0) y la tienda cerró durante el almuerzo (4003-2=1).

Commented [CP22]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP23]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP24]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP25]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP26]: Esta pregunta solo se hace si la respuesta en 4009-1 es "Sí".

Commented [CP27]: Esta pregunta solo se hace si la respuesta en 4009-2 es "Sí".

		-888 Se rehúsa a responder
4014	Generalmente, ¿qué día de la semana usted vende más?	1 Lunes 2 Martes 3 Miércoles 4 Jueves 5 Viernes 6 Sábado 7 Domingo 8 Las ventas son iguales todos los días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
4015	¿Usa el mismo nivel de ganancia para todos los productos, o tiene distintos niveles de ganancia dependiendo del producto?	1 El mismo nivel de ganancia para los productos → Ir a 4016 2 La ganancia cambia de acuerdo al producto -666 Pregunta añadida luego de esta encuesta → Ir a 4016 -999 No sabe → Ir a 4016 -888 Se rehúsa a responder → Ir a 4016
4015-1	¿Cómo determina el nivel de ganancia de cada producto?	
4016	Si el precio de la papa pastusa en Corabastos fuera de \$500 el kilo, ¿a cuánto la vendería usted en su negocio (también por kilo)?	\$ _____
4017	Si el precio de la papa pastusa en Corabastos fuera de \$500 el kilo, pero usted la pudiera comprar a \$450 de otro proveedor, ¿a cuánto la vendería usted en su negocio (también por kilo)?	\$ _____
4018	¿Cree que durante los últimos 6 meses, el número de clientes de su negocio ha aumentado?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
4018-1 a 4018-6	¿Es el aumento en el número de clientes explicado por alguna de las siguientes opciones?	Es algo normal. A mayor tiempo del negocio, más clientes (4018-1) He sido capaz de ofrecer mejores precios que mis competidores (4018-2) He sido capaz de ofrecer una mejor calidad que mis competidores (4018-3) He sido capaz de ofrecer un mejor servicio al cliente que mis competidores (4018-4) He tenido más tiempo disponible para reclutar nuevos clientes en el barrio (4018-5) Otro: _____ (4018-6)
		<input type="checkbox"/> Sí / No / NS / SR <input type="checkbox"/> Sí / No / NS / SR
4019	Durante los últimos 6 meses, ¿ha sufrido algún robo, hurto o situación de inseguridad mientras atendía el negocio ?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
4019-1	¿Cuántas veces ocurrieron este tipo de incidentes en los últimos 6 meses?	
4020	Durante los últimos 6 meses, ¿ha sufrido algún robo, hurto o situación de inseguridad mientras se dirigía a comprar las frutas y verduras/productos ?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
4020-1	¿Cuántas veces ocurrieron este tipo de incidentes en los últimos 6 meses?	
4021	En una escala de 1 a 4, siendo 1 "Muy inseguro" y 4 "Muy seguro", ¿cómo calificaría usted la seguridad en este barrio?	1 Muy inseguro 2 Inseguro 3 Seguro 4 Muy seguro -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder

Commented [CP28]: 1. Esta pregunta fue añadida después del lanzamiento de la encuesta, el 27 de Julio de 2017.

2. Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP29]: Esta pregunta fue añadida después del lanzamiento de la encuesta, el 27 de Julio de 2017.

Commented [CP30]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP31]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

5. INFORMACIÓN FINANCIERA		
5001	¿Lleva usted registro de los precios a los que compra los productos?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
5001-1	¿Con qué frecuencia lleva registros de los precios de compra?	1 Diariamente 2 Una vez a la semana 3 Una vez cada dos semanas 4 Una vez al mes -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
5002	¿Lleva usted registro de las cantidades que compra de sus productos?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder

5003	¿Lleva usted registro de los precios de venta de cada uno de sus productos?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
5004	¿Lleva usted registro de las cantidades vendidas de sus productos?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
5005	¿Lleva usted registro de la plata que le entra a su negocio por ventas?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	→ Ir a 5002 → Ir a 5002 → Ir a 5002
5005-1	¿Con que frecuencia lleva registros de la plata que le entra a su negocio por ventas?	1 Diariamente 2 Una vez a la semana 3 Una vez cada dos semanas 4 Una vez al mes -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
5005-2	¿Cómo lleva usted los registros de la plata que le entra a su negocio por ventas?	1 Tomo notas del valor pagado por el cliente apenas vendo el producto 2 Tomo notas del valor pagado por el cliente en algún momento del día -666 Otro: _____ -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
5006	Encuestador: Escriba comentarios si el tender le enseña algún tipo de notas, cuaderno, libreta o programa que él/ella use para llevar sus registros.		
5007 a 5012	Aproximadamente, ¿cuánta plata le entró a su negocio por ventas ...	La semana pasada (5007) La mejor semana del mes pasado (5008) La peor semana del mes pasado (5009) Ayer (5010) El mejor día de la semana pasada (5011) El peor día de la semana pasada (5012)	\$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____
5013	Usted me acaba de dar tres respuestas sobre las ventas diarias de su negocio: (i) Ayer (5010) (ii) Mejor día de la semana pasada (5011) (iii) Peor día de la semana pasada (5012) Usando esta información, ¿cuánto cree que recibió, en promedio, por ventas diarias la semana pasada?	\$ _____	
5014	De las siguientes 3 opciones, ¿cuál es más cercana al valor promedio de las ventas semanales de su negocio?	1 Respuesta directa de ventas semanales 2 Promedio entre mejor/peor semana 3 Extrapolación de las ventas diarias -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
5015	Aproximadamente, ¿cuánta plata le entró a su negocio por ventas el mes pasado?	\$ _____	
5015-1	Dentro de los siguientes rangos, ¿cuánta plata le entró a su negocio por ventas el mes pasado?	1 0-1.000.000 2 1.000.001-2.000.000 3 2.000.001-3.000.000 4 3.000.001-4.000.000 5 4.000.001-5.000.000 6 5.000.001-6.000.000 7 6.000.001-7.000.000 8 Más de 7.000.000 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
5016	Aproximadamente, ¿cuánto fueron las ganancias del negocio el día de ayer?	\$ _____	→ Ir a 5017 si la respuesta es diferente a "No sabe / Se rehúsa a responder"
5016-1	Dentro de los siguientes rangos, ¿cuánto fueron las ganancias del negocio el día de ayer?	1 0 - 250.000 2 250.001 - 500.000 3 500.001 - 750.000 4 750.001 - 1.000.000 5 1.000.001 - 1.250.000 6 1.250.001 - 1.500.000 7 1.500.001 - 1.750.000 8 1.750.001 - 2.000.000	

		9 Más de 2.000.000 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
5017	Aproximadamente, ¿cuánto fueron las ganancias del negocio la semana pasada?	\$ _____	→ Ir a 5018 si la respuesta es diferente a "No sabe / Se rehúsa a responder"
5017-1	Dentro de los siguientes rangos, ¿cuánto fueron las ganancias del negocio la semana pasada?	1 0 - 500.000 2 500.001 - 1.000.000 3 1.000.001 - 1.500.000 4 1.500.001 - 2.000.000 5 2.000.001 - 2.500.000 6 2.500.001 - 3.000.000 7 3.000.001 - 3.500.000 8 3.500.001 - 4.000.000 9 4.000.001 - 4.500.000 10 4.500.001 - 5.000.000 11 Más de 5.000.000 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
5018	Aproximadamente, ¿cuánto fueron las ganancias del negocio el mes pasado?	\$ _____	→ Ir a 5019 si la respuesta es diferente a "No sabe / Se rehúsa a responder"
5018-1	Dentro de los siguientes rangos, ¿cuánto fueron las ganancias del negocio el mes pasado?	1 0-1.000.000 2 1.000.001-2.000.000 3 2.000.001-3.000.000 4 3.000.001-4.000.000 5 4.000.001-5.000.000 6 5.000.001-6.000.000 7 6.000.001-7.000.000 8 Más de 7.000.000 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
5019	Durante la semana pasada, ¿cuánto cree que pagó por frutas y verduras que luego tuvo que tirar a la basura por estar en mal estado?	\$ _____	

Commented [CP32]: Esta pregunta solo se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP33]: Este módulo solo se pregunta se hace a negocios que venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

6. COMPRAS			
6001	Durante la semana pasada, ¿cuántos días fue usted (u otro empleado) a Corabastos a comprar las frutas y verduras que el negocio vende?	0 No fui a Corabastos 1 1 día 2 2 días 3 3 días 4 4 días 5 5 días 6 6 días 7 7 días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	→ Ir a 6002 → Ir a 6002
6001-1	¿Cuál es el lugar/forma principal para comprar los productos, en vez de Corabastos?	1 Agruppa 2 Otra(s) plaza(s) de mercado distinta(s) a Corabastos 3 Depósitos 4 Camión(es) que pasa(n) cerca 5 Un familiar/amigo proveen los productos 6 Otro(s) negocio(s) provee(n) los productos Otro -666 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
6001-2	Durante la semana pasada, ¿cuántos días fue usted (u otro empleado) a otro lugar distinto a Corabastos a comprar las frutas y verduras que el negocio vende?	0 No fui a este lugar 1 1 día 2 2 días 3 3 días 4 4 días 5 5 días 6 6 días 7 7 días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder	
6002	De los N días que fueron a Corabastos la semana pasada, ¿cuántos días fueron a comprar productos como cebolla, papa, plátano, zanahoria o yuca?	0 No fui a comprar estos productos 1 1 día 2 2 días 3 3 días 4 4 días 5 5 días 6 6 días 7 7 días	

Commented [CP34]: Esta pregunta solo se hace si el número de días yendo a Corabastos es mayor de 1, de acuerdo a la pregunta 6001.

		-999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6003	De los N días que fueron a Corabastos la semana pasada, ¿cuántos días fueron a comprar otras frutas y verduras?	0 No fui a comprar estos productos 1 1 día 2 2 días 3 3 días 4 4 días 5 5 días 6 6 días 7 7 días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6004	De los N días que fueron a Corabastos la semana pasada, ¿cuántos días fueron a comprar otros productos diferentes a frutas y verduras?	0 No fui a comprar estos productos 1 1 día 2 2 días 3 3 días 4 4 días 5 5 días 6 6 días 7 7 días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6005	¿A qué hora se levanta cuando va a comprar a Corabastos/otro lugar?	hh : mm
6006 to 6008	¿Cuánto tiempo se demora ...	Yendo a Corabastos/otro lugar? (6006) hh : mm Comprando los productos en Corabastos/otro lugar? (6007) hh : mm Regresando de Corabastos/otro lugar? (6008) hh : mm
6009	¿A qué hora llega usualmente de regreso a su negocio de Corabastos/otro lugar?	hh : mm
6010	Aproximadamente, ¿cuánta plata gastó la última vez que fue a Corabastos/otro lugar en transporte, coteró y/o salida de Corabastos? Por favor NO tenga en cuenta el costo de los productos.	\$ _____
6011	¿Tiene un celular inteligente (e.g. Android, iPhone) capaz de descargar aplicaciones?	1 Sí 0 No → Ir a 6012 -999 No sabe → Ir a 6012 -888 Se rehúsa a responder → Ir a 6012
6011-1	¿Utiliza Whatsapp?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6012	Durante la semana pasada, ¿hizo alguna compra de frutas y verduras mediante Agruppa?	1 Sí 0 No → Ir a 6013 -999 No sabe → Ir a 6013 -888 Se rehúsa a responder → Ir a 6013
6012-1	Durante la semana pasada, ¿cuántos días hizo pedidos mediante Agruppa?	1 1 día 2 2 días 3 3 días 4 4 días 5 5 días 6 6 días 7 7 días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6012-2	¿Cuál de las siguientes es la forma que usa principalmente para ordenar con Agruppa?	1 Ordeno a través del conductor 2 Agruppa me llama o yo los llamo directamente 3 Uso Whatsapp 4 Usando una aplicación en mi celular -666 Otro: _____ -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6012-3	¿Cuál es la razón más importante por la que usted usa Agruppa?	1 Ofrece precios más bajos que el resto 2 Reduce el tiempo yendo a Corabastos 3 Traen productos pesados que solo podría transportar si pagara mucho dinero 4 Me dejan pagarles por la noche, luego de haber vendido los productos durante el día 5 Ofrece productos que no encuentro en otros lugares 6 La gente de Agruppa es confiable y amigable 7 La calidad de los productos Agruppa es muy buena

Commented [CP35]: Esta pregunta solo se hace si el número de días yendo a Corabastos es mayor de 1, de acuerdo a la pregunta 6001.

Commented [CP36]: Esta pregunta solo se hace si el número de días yendo a Corabastos es mayor de 1, de acuerdo a la pregunta 6001.

Commented [CP37]: Esta pregunta solo se hace si el número de días yendo a Corabastos o a otro lugar de compra distinto es más de 1, de acuerdo a las preguntas 6001 y 6001-2 y el otro lugar de compra en la pregunta 6001-1 es otra plaza distinta a Corabastos o un depósito (donde el vendedor debe transportarse para comprar los productos).

Commented [CP38]: Estas preguntas solo se hacen si el número de días yendo a Corabastos o a otro lugar de compra distinto es más de 1, de acuerdo a las preguntas 6001 y 6001-2 y el otro lugar de compra en la pregunta 6001-1 es otra plaza distinta a Corabastos o un depósito (donde el vendedor debe transportarse para comprar los productos).

Commented [CP39]: Esta pregunta solo se hace si el número de días yendo a Corabastos o a otro lugar de compra distinto es más de 1, de acuerdo a las preguntas 6001 y 6001-2 y el otro lugar de compra en la pregunta 6001-1 es otra plaza distinta a Corabastos o un depósito (donde el vendedor debe transportarse para comprar los productos).

Commented [CP40]: Esta pregunta solo se hace si el número de días yendo a Corabastos o a otro lugar de compra distinto es más de 1, de acuerdo a las preguntas 6001 y 6001-2 y el otro lugar de compra en la pregunta 6001-1 es otra plaza distinta a Corabastos o un depósito (donde el vendedor debe transportarse para comprar los productos).

		-666 Otro: _____ -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6012-4	¿Cuál es la segunda razón más importante por la que usted usa Agruppa?	1 Ofrece precios más bajos que el resto 2 Reduce el tiempo yendo a Corabastos 3 Traen productos pesados que solo podría transportar si pagara mucho dinero 4 Me dejan pagarles por la noche, luego de haber vendido los productos durante el día 5 Ofrece productos que no encuentro en otros lugares 6 La gente de Agruppa es confiable y amigable 7 La calidad de los productos Agruppa es muy buena -666 Otro: _____ -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6012-5	¿Cuál es la tercera razón más importante por la que usted usa Agruppa?	1 Ofrece precios más bajos que el resto 2 Reduce el tiempo yendo a Corabastos 3 Traen productos pesados que solo podría transportar si pagara mucho dinero 4 Me dejan pagarles por la noche, luego de haber vendido los productos durante el día 5 Ofrece productos que no encuentro en otros lugares 6 La gente de Agruppa es confiable y amigable 7 La calidad de los productos Agruppa es muy buena -666 Otro: _____ -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6012-6	¿Hace cuánto tiempo utiliza Agruppa?	_____ meses
6012-7	Desde que empezó a comprar con Agruppa, cree que la variedad de los productos ofrecidos por Agruppa ha ...	1 Mejorado 2 Permanecido igual 3 Empeorado -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6012-8	Desde que empezó a comprar con Agruppa, cree que la calidad de los productos ofrecidos por Agruppa ha ...	1 Mejorado 2 Permanecido igual 3 Empeorado -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6012-9	Desde que empezó a comprar con Agruppa, cree que el precio de los productos ofrecidos por Agruppa ha ...	1 Mejorado 2 Permanecido igual 3 Empeorado -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6013	¿Alguna vez compró frutas y verduras a Agruppa pero dejó de usar su servicio?	1 Sí 0 No → Ir al Módulo VII -999 No sabe → Ir al Módulo VII -888 Se rehúsa a responder → Ir al Módulo VII
6013-1	¿Cuál es la razón más importante para haber dejado de usar el servicio de Agruppa?	1 Agruppa no ofrecía variedad en sus productos, por lo que tenía que seguir yendo a Corabastos de vez en cuando 2 Los precios de Agruppa no eran competitivos (no eran suficientemente bajos) 3 No estaba satisfecho con el servicio al cliente 4 Agruppa no me fiaba, mientras que otros proveedores sí 5 La persona de Agruppa que venía no era confiable o amigable 6 Era muy complicado comunicarse con Agruppa 7 No estaba satisfecho con la calidad de los productos -666 Otro: _____ -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
6013-2	¿Cuál es la segunda razón más importante para haber dejado de usar el servicio de Agruppa?	1 Agruppa no ofrecía variedad en sus productos, por lo que tenía que seguir yendo a Corabastos de vez en cuando 2 Los precios de Agruppa no eran competitivos (no eran suficientemente bajos) 3 No estaba satisfecho con el servicio al cliente 4 Agruppa no me fiaba, mientras que otros proveedores sí

Commented [CP41]: Esta pregunta solo se hace si el negocio no es cliente de Agruppa, de acuerdo a la pregunta 6012.

		5 La persona de Agruppa que venía no era confiable o amigable
		6 Era muy complicado comunicarse con Agruppa
		7 No estaba satisfecho con la calidad de los productos
		-666 Otro: _____
		-999 No sabe
		-888 Se rehúsa a responder

7. BALANCE VIDA-TRABAJO		
7001	Aproximadamente, ¿cuál fue el ingreso de su hogar el mes pasado?	\$ _____ → Ir a 7002 si la respuesta es diferente a "No sabe / Se rehúsa a responder"
7001-1	Dentro de los siguientes rangos, ¿cuál fue el ingreso de su hogar el mes pasado?	1 0-1.000.000 2 1.000.001-2.000.000 3 2.000.001-3.000.000 4 3.000.001-4.000.000 5 4.000.001-5.000.000 6 5.000.001-6.000.000 7 6.000.001-7.000.000 8 Más de 7.000.000 -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7002	¿Se siente satisfecho con la vida que lleva?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7003	¿Se siente satisfecho con su trabajo?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7004	Comparando un día en el que va a comprar los productos del negocio con un día en el que no va a comprar, ¿se siente más estresado los días que va a comprar?	1 Sí 0 No -666 No aplica (no va a comprar) -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7005	¿Qué tan frecuentemente siente que su trabajo es estresante?	1 Nunca 2 Casi nunca 3 A veces 4 Frecuentemente 5 Muy frecuentemente -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7006	Durante las dos semanas pasadas, ¿qué tan frecuentemente se ha sentido nervioso o estresado en su trabajo?	1 Nunca 2 Algunos días 3 La mayoría de los días 4 Todos los días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7007	Comparando un día en el cual va a comprar los productos del negocio con un día en el que no va a comprar, ¿se siente más cansado los días que va a comprar?	1 Sí 0 No -666 No aplica (no va a comprar) -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7008	Durante las dos semanas pasadas, ¿qué tan frecuentemente se ha sentido cansado?	1 Nunca 2 Algunos días 3 La mayoría de los días 4 Todos los días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7009	Durante las dos semanas pasadas, ¿qué tan frecuentemente se ha sentido molesto por algún evento inesperado para usted?	1 Nunca 2 Algunos días 3 La mayoría de los días 4 Todos los días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7010	Durante las dos semanas pasadas, ¿qué tan frecuentemente sintió que no tuvo tiempo suficiente para hacer todas las cosas que usted hace en un día?	1 Nunca 2 Algunos días 3 La mayoría de los días 4 Todos los días -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7011	¿Qué tan frecuentemente siente que su trabajo le impide pasar tiempo con su pareja o familia?	1 Nunca 2 Casi nunca 3 A veces

		4 Frecuentemente 5 Muy frecuentemente -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7012	¿Cuál es la actividad que ocupa la mayor parte de su tiempo?	1 Ir a comprar los productos que el negocio vende 2 Atender el negocio 3 Llevar la contabilidad del negocio 4 Pasar tiempo con familia/amigos 5 Trabajar en otras cosas fuera del negocio 6 Descansar en la casa -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7013	¿Cuál es la segunda actividad que ocupa la mayor parte de su tiempo?	1 Ir a comprar los productos que el negocio vende 2 Atender el negocio 3 Llevar la contabilidad del negocio 4 Pasar tiempo con familia/amigos 5 Trabajar en otras cosas fuera del negocio 6 Descansar en la casa -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7014	¿Cuál es la tercera actividad que ocupa la mayor parte de su tiempo?	1 Ir a comprar los productos que el negocio vende 2 Atender el negocio 3 Llevar la contabilidad del negocio 4 Pasar tiempo con familia/amigos 5 Trabajar en otras cosas fuera del negocio 6 Descansar en la casa -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7015	Durante los últimos 6 meses, ¿ha buscado otras alternativas de empleo o negocio distintas a este negocio?	1 Sí 0 No -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder
7016	¿Cuál es su número de cédula?	

8. PREGUNTAS FINALES																																																		
8001	¿Hace cuánto dejó el negocio de vender frutas y/o verduras?																																																	
8002	¿Por qué dejó el negocio de vender frutas y verduras?	1 Precio 2 Tiempo en ir hasta la plaza a comprar 3 No se vendían mucho 4 El negocio cambió de dueño -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder																																																
Encuestador: A pesar de no poder hacer la encuesta, intente recolectar la siguiente información sobre el negocio																																																		
		<table border="1"> <thead> <tr> <th></th> <th>¿Hay ...?</th> <th>¿Cuál es el precio de venta de ...? (1)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>Zanahoria (8003)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> <tr><td>Cebolla cabezona (8004)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> <tr><td>Cebolla larga (8005)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> <tr><td>Plátano primera (8006)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> <tr><td>Plátano segunda (8007)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> <tr><td>Plátano pica (8008)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> <tr><td>Papa pastusa gruesa (8009)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> <tr><td>Papa pastusa pareja (8010)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> <tr><td>Papa superior gruesa (8011)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> <tr><td>Papa superior pareja (8012)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> <tr><td>Papa suprema gruesa (8013)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> <tr><td>Papa suprema pareja (8014)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> <tr><td>Tomate chonto semi (8015)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> <tr><td>Tomate chonto grueso (8016)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> <tr><td>Yuca (8017)</td><td>Sí / No / NS / SR</td><td>\$ ____ por ____ (unidad)</td></tr> </tbody> </table>		¿Hay ...?	¿Cuál es el precio de venta de ...? (1)	Zanahoria (8003)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Cebolla cabezona (8004)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Cebolla larga (8005)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Plátano primera (8006)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Plátano segunda (8007)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Plátano pica (8008)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Papa pastusa gruesa (8009)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Papa pastusa pareja (8010)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Papa superior gruesa (8011)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Papa superior pareja (8012)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Papa suprema gruesa (8013)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Papa suprema pareja (8014)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Tomate chonto semi (8015)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Tomate chonto grueso (8016)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)	Yuca (8017)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)
	¿Hay ...?	¿Cuál es el precio de venta de ...? (1)																																																
Zanahoria (8003)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Cebolla cabezona (8004)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Cebolla larga (8005)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Plátano primera (8006)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Plátano segunda (8007)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Plátano pica (8008)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Papa pastusa gruesa (8009)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Papa pastusa pareja (8010)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Papa superior gruesa (8011)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Papa superior pareja (8012)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Papa suprema gruesa (8013)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Papa suprema pareja (8014)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Tomate chonto semi (8015)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Tomate chonto grueso (8016)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
Yuca (8017)	Sí / No / NS / SR	\$ ____ por ____ (unidad)																																																
8018	Encuestador: Por favor añada comentarios finales sobre la encuesta																																																	

Commented [CP42]: Esta pregunta solo se hace a negocios que no venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP43]: Esta pregunta solo se hace a negocios que no venden frutas y verduras, de acuerdo a la pregunta 1012.

Commented [CP44]: Estas preguntas solo se hacen si la encuesta no pudo ser administrada.

8019	Encuestador: ¿Cuál es el estado de la encuesta?	1 Completa → Termine la encuesta 2 Incompleta → Termine la encuesta 3 Persona no disponible → Termine la encuesta 4 Negocio no existente 5 Negocio cerrado → Termine la encuesta 6 Se rehúsa a participar → Ir a 8019-2
8019-1	Encuestador: Por favor explique el estado <i>negocio no existente</i>	1 Negocio no encontrado usando los insumos (dirección, detalles de dirección, GPS, foto, etc.) → Termine la encuesta 2 Negocio no encontrado, pero se confirmó que ya no existe → Termine la encuesta -666 Pregunta añadida luego de esta encuesta → Termine la encuesta
8019-2	Encuestador: ¿Cuál es la razón principal por la que el tender se rehúsa a participar?	1 El tender no quiere continuar participando de encuestas → Termine la encuesta 2 El tender se rehúsa por razones relacionadas con Agruppa -666 Otro: _____ → Termine la encuesta -777 Pregunta añadida luego de esta encuesta → Termine la encuesta -888 No sabe → Termine la encuesta
8019-2-2	Encuestador: ¿Por qué razón el vendedor no está satisfecho con Agruppa?	1 Agruppa no ofrecía variedad en sus productos, por lo que tenía que seguir yendo a Corabastos de vez en cuando 2 Los precios de Agruppa no eran competitivos (no eran suficientemente bajos) 3 No estaba satisfecho con el servicio al cliente 4 Agruppa no me fiaba, mientras que otros proveedores sí 5 La persona de Agruppa que venía no era confiable o amigable 6 Era muy complicado comunicarse con Agruppa 7 No estaba satisfecho con la calidad de los productos -666 Otro: _____ -999 No sabe -888 Se rehúsa a responder